

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№63 (406) 29 сентября 1997 года

ПОНЕДЕЛЬНИК

СВЯЗЬ С XXI ВЕК

824

ДНЯ
до 2000 года

PAGE
ПЭЙДЖ
 249 00 00

СЕГОДНЯ

НАВСТРЕЧУ ГОДОВЩИНЕ
РЕФЕРЕНДУМА

Стр.4

«Белорусская деловая газета» дважды обращалась к следователю следственного отдела Гродненского УКГБ Борису Рагимову с просьбой об интервью с Павлом Шереметом и дважды получила отказ: первый раз на том основании, что УПК предусматривает встречи обвиняемых лишь с близкими родственниками, во второй раз (уже после того, как в Гродненскую тюрьму был допущен корреспондент «Интерфакса») с еще более конкретной формулировкой — «не представляется возможным». Но в день, когда исполнилось ровно два месяца со дня содержания Павла под стражей, а именно 26 сентября в редакции появился человек с листком бумаги, исписанным мелким, хорошо нам знакомым почерком. На все вопросы он отвечал: «Ничего не знаю, знакомый просил передать». Огромное спасибо неведомому нам знакомому!

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ДВА МЕСЯЦА В ЗАКЛЮЧЕНИИ. ОДИН РАЗ БЫЛО СТРАШНО

ПАВЕЛ ШЕРЕМЕТ

Гродненская тюрьма по условиям содержания считается одним из самых суровых заведений подобного рода. Возможно, это связано с тем, что здесь содержат не только подсудимых, но и заключенных — «крытчиков», осужденных на несколько лет тюрьмы, — самого тяжелого режима отбывания наказания. И осужденных, и подсудимых здесь держат хоть и в разных камерах, но в одном корпусе, поэтому своеобразная «война» администрации с «крытчиками» сказывается и на тех, кто еще под следствием. Меня, правда, содержат во втором, более «тихом» корпусе. Сейчас в камере номер 65, рассчитанной на четыре человека, нас пять. И одному приходится спать на полу. Состав периодически меняется, но люди все попадают в общем-то нормальные (двое были за убийство, один — за грабеж, один — за хулиганство, для разнообразия, видимо, подсаживались к нам даже бомж и «алиментщик»).

Испытывал ли я за два месяца страх? Один раз. Когда меня только привезли в тюрьму. Было девять часов вечера. Темнело. И тяжелые железные тюремные ворота со скрипом «отрезали» прежнюю мою жизнь. Охрана, лай собак, ряды «колючки», любопытные-настороженные взгляды заключенных... Первые минуты было жутко, но затем это прошло. Ко всему быстро привыкаешь. Я чувствую себя спокойно, страха нет. Не было его даже тогда, когда меня за голодовку собирались отправить в карцер. Осталось только презрение к этой обезумевшей власти. За прошедшие два месяца я четко усвоил: заключенных бояться не надо, опасаться следует тех, кто носит погоны, поскольку они тебя ненавидят, для них зек (даже подсудимый) — уже преступник, которого можно и нужно безнаказанно унижать.

Теперь я уже точно знаю, что наша камера прослушивается, и когда-нибудь обязательно расскажу, как убедился в этом. Кстати, «крытчики»



Тост от Шеремета: пусть наше спокойствие доводит до бешенства наших врагов

утверждают, что прослушка камер — обычное здесь дело, а у тюремного начальства прослушка разговоров заключенных — своеобразное хобби. И с сокамерниками, и с другими «жителями» УЖ-15/ст-1 отношения у меня хорошие — морально поддерживают, вручают сигаретами или, к примеру, чаем. Хотя, сами понимаете, весь этот «товар» здесь на вес золота, да и отправить «посылку» из камеры в камеру довольно сложно.

Угнетает сам по себе тюремный режим. Круглые сутки тебя держат в маленькой камере — 2 на 3,5 метра. Раз в сутки на один час выводят на прогулку — в каменный мешок 5 на 5 метров с сеткой вместо крыши. В 6 утра подъем и завтрак, в 22.00 — отбой. Все — по звонку. Кормят три раза в день кашей или супом, плюс полбуханки черного и четверть буханки белого хлеба. Так что толстых в тюрьме встретить практически невозможно. Общаешься только с сокамерниками или перекидываешься-перестукиваешься с другими камерами, но это — нарушение режима. Никогда не думал, что безделье утомляет. Здесь начинаешь уставать на второй

день. Хорошо, что есть библиотека, и в день умудряюсь прочитать по книге. А вот борьбу с администрацией я проиграл: несмотря на жалобы в прокуратуру, администрация методично «лопала» один за другим передававшиеся мне родителями телевизоры, поэтому за два месяца телевизор в камере мы смотрели всего два дня (16 и 17 августа) по четыре часа в день. Весь первый месяц не приносили газет. Правда, сейчас я «наслаждаюсь» «Гродненской правдой» (местный вариант нынешней «Народной газеты») или «Республикой». Впрочем, об этих «играх» администрации тюрьмы я тоже как-нибудь расскажу подробнее.

О чем я думаю? Строить планы на будущее в тюрьме очень сложно — давит атмосфера и трудно оторваться от настоящего. Думаю, в основном, о родных и близких мне людях. Спасибо всем, знакомым и нет, за помощь и поддержку. Когда ты знаешь, что на свободе за твоей спиной стоят люди, легче выстоять.

Stals СИМВОЛ НАДЕЖНОСТИ

СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ
СЕЙФЫ, ШКАФЫ
СТЕЛЛАЖИ
РЕКЛАМНЫЕ КОНСТРУКЦИИ
ИЗДЕЛИЯ ПОД ЗАКАЗ

Новым дилерам - товарный кредит!

Тел./факс: Минск (017) 234 51 74, 234 59 44
Брест (0162) 23 93 48

РЕВОЛЮЦИЯ ЦЕНЫ

НА РЫНКЕ ПЭЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗИ!

Внимание! Самые низкие Цены
на отличные Пэйджеры!

230 у.е.

Многофункциональный, 4 строчный, русифицированный пэйджер, память - 20 сообщений, 3 будильника и т.д.



Что отличает компанию «РадиоПэйдж» от других - Вы узнаете позвонив по тел. 227-66-88, 227-33-08


PAGE
ПЭЙДЖ
 249-00-00

БЕСПЛАТНО - батарейки и цепочка!

КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ▶ ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ▶ ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ;
- ▶ ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ КРЕДИТНЫХ КАРТ VISA, EUROCARD/MasterCard, AMERICAN EXPRESS, А ТАКЖЕ БЕЗДЕПОЗИТНЫХ ДЕБЕТОВЫХ КАРТ edc/MAESTRO;
- ▶ ПО ВЫГОДНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ БЕЛАРУСИ, УКРАИНЫ, РОССИИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX В МИНСКЕ: +0172 391 654, 762 016,
В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сотовый).

ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 7010000.

http://www.parexnet.lv/



PAREX

МЫ РАЗДВИГАЕМ ГРАНИЦЫ ПРОСТРАНСТВА



- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора на 16 и 6 линий
- Информационные каналы
- Электронный оператор
- Сквозная нумерация сообщений
- Лучшие модели пейджеров



Тел. 8-017 Vesso-Bel
220-78-09

COSMOS TV ГОРЯЧАЯ «КОСМИЧЕСКАЯ» ДЕСЯТКА 10



Все, кто не успел стать абонентом «Космос ТВ» летом по супернизкой цене со скидкой \$100, могут исправить свою ошибку с 25 сентября по 8 октября. Но учтите, что каждый день опоздания будет стоить вам \$10.

КИНОКАНАЛ «CINEMA» · THE ADULT CHANNEL · CNN INTERNATIONAL · THE DISCOVERY CHANNEL · EUROSPORT · MCM INTERNATIONAL · MTV · PRO7 · CARTOON NETWORK · TNT · M6 · BT · OPT · PTP · С.ПЕТЕРБУРГ · НТВ · ТВ6 · ТВЗ

СОВМЕСТНОЕ БЕЛОРУССКО-АМЕРИКАНСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «КОСМОС ТВ»: ТЕЛ. (017) 213-48-84

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРЕДСТАВИТЕЛИ МЭК СОБЕРУТСЯ В МИНСКЕ НА НЕСКОЛЬКО ЧАСОВ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

1 октября в Минске должно состояться выездное заседание Межгосударственного экономического комитета СНГ, в котором примут участие вице-премьеры и штатные сотрудники МЭК. Предполагается, что председательствовать на нем будет российский вице-премьер Валерий Серов. По каким причинам было принято решение провести выездное заседание и почему для этих целей был выбран именно Минск, пока неизвестно.

Планируется, что заседание продлится всего несколько часов. За это время МЭК намерен рассмотреть около десяти вопросов. Среди них — проект концепции сотрудничества и координации действий в области валютной политики, механизм исполнения решений арбитражных судов, вопросы взаимодействия при осуществлении эк-

спорта, работ и услуг военного назначения в третьи страны, проблемы сотрудничества в строительстве автомобильных дорог, проекты создания фонда поддержки культурного сотрудничества и экологического фонда. МЭК также планирует заслушать аналитический доклад об успехах государств СНГ в деле реформирования экономики.

СОЮЗ

УНИФИКАЦИЯ «ЧЕРНОБЫЛЬСКИХ» ЛЬГОТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

29-30 сентября в Гомеле состоится совместное заседание постоянных комиссий Парламентского собрания Беларуси и России по проблемам экологии, природопользования, ликвидации последствий аварий, социальной политики, науки, культуры и гуманитарным вопросам.

Как сообщили корреспонденту «БДГ» в пресс-службе Национального собрания Беларуси, планируется участие в заседании заместителя председателя Парламентского собрания Павла Шипука. Кроме того, ожидается, что к работе комиссий будут привлечены депутаты обеих палат белорусского парламента, федерального собрания Российской Федерации, представители министерств и ведомств двух стран. Участники парламентских ко-

миссий планируют обсудить пути повышения эффективности взаимодействия Беларуси и России в решении проблем, связанных с ликвидацией последствий аварии на Чернобыльской АЭС. Результатом заседания должна стать разработка предложений по унификации нормативно-правовой базы двух государств по вопросам льгот и гарантий гражданам Союза Беларуси и России, пострадавшим в результате чернобыльской аварии.

ОППОЗИЦИЯ

ОЧЕРЕДНОЙ ТЕНЕВОЙ КАБИНЕТ ПОКА НЕ СОЗДАН

ВИКТОР МАТИНОВИЧ

23 сентября состоялось заседание Национального экономического совета, созданного под эгидой объединенной белорусской оппозиции. Предполагалось, что результатом этого собрания станет формирование очередного теневого коалиционного правительства. Однако вопреки ожиданиям этого не произошло.

Напомним, что на последнем съезде ОПГ единым национальным лидером был избран Геннадий Карпенко, возглавивший так называемое общественное коалиционное правительство. Но в связи с тем, что этот тентевой кабинет не вообрал в себя представителей всех оппозиционных партий, было принято решение преобразовать его в Национальный экономический совет. Прерогативой этого органа стало обсуждение сугубо экономических вопросов.

Однако проблема объединения белорусской оппозиции по-прежнему остается нерешенной. В связи с этим, как сообщил Геннадий Карпенко, руководством нескольких политических партий было принято решение о создании организации, которая стала бы проводить работу в этом направлении. Представители БНФ, ОПГ, БСДП, Партии труда и справедливости, Партии здравого смысла, «Надзея» и ПКБ решили сформировать Объединенный демократический совет Беларуси (судя по всему, именно такое название будет носить новый консолидирующий орган белорусской оппозиции).

23 сентября третье тентевое коалиционное правительство не было создано по причине того, что ряд политических партий обратился с

просьбой провести еще один цикл предварительных консультаций. Кроме того, по словам Геннадия Карпенко, необходимо было согласовать состав и структуру кабинета, обсудить проект положения о правительстве. Ожидается, что его состав будет обнародован уже 30 сентября.

Вот как прокомментировал результаты заседания Национального экономического совета представитель БНФ Вячеслав Сивчик: — У БНФ сегодня есть свой тентевый кабинет, который никогда не прекращал работу. В самое ближайшее время будет проведена реорганизация, в его состав войдут новые, молодые силы. Что касается создания третьего коалиционного правительства, то, на мой взгляд, это прерогатива прежде всего Верховного Совета 13-го созыва и тех людей, которые согласны войти в эту структуру, но не политических партий и общественных объединений. И мне кажется, это не является задачей БНФ. Фронт всегда поддерживал Верховный Совет 13-го созыва как легитимный политический и правовой институт, основанный на базе Конституции 1994 года. Однако, на мой взгляд, наша задача намного шире, чем поддержка этого института.

ВИЗИТЫ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛЕГАЦИЯ ПОСЕТИЛА ИНДИЮ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Завершился визит в Индию белорусской делегации под руководством Александра Лукашенко. Она посетила Дели, Бомбей и Калькутту. Напомним, что поездка белорусского президента неоднократно откладывалась, несмотря на все усилия внешнеполитического ведомства.

Визит начался 25 сентября с посещения Калькутты. Были проведены встречи с представителями деловых кругов и переговоры о возможностях сотрудничества в области образования, после чего делегация направилась в Бомбей.

В ходе визита в основном обсуждались вопросы экономического сотрудничества. В связи с невозможностью найти экономических партнеров среди богатых западных государств белорусское руководство пытается отыскать их в восточных странах, которые, как правило, не отличаются развитостью экономики. Главная проблема, которую белорусская сторона попыталась решить в Индии, касалась сбыта продукции — ею сейчас переполнены склады

промышленных предприятий. В частности, белорусское руководство рассчитывает на продажу Индии тракторов, продукции машиностроения, а также продукции оборонного назначения. Сегодня примерно три четверти белорусского экспорта в Индию составляют калийные удобрения. Маловероятно, что в результате визита удастся значительно расширить номенклатуру поставок в эту страну, поскольку здесь действуют очень жесткие ограничения на импорт, касающиеся в первую очередь готовой продукции. По мнению экспертов, если расширение белорусского экспорта в Индию и возможно, то только в отношении продукции оборонной промышленности и товаров двойного назначения.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК

ЦЕНА ПУСТЫХ ОБЕЩАНИЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошедшей неделе белорусская делегация во главе с вице-премьером Петром Прокоповичем приняла участие в ежегодной сессии МВФ и Всемирного банка в Гонконге. В рамках сессии представители Беларуси провели ряд встреч с представителями МВФ, Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития, TACIS, делегациями некоторых государств.

Состоявшиеся переговоры можно назвать жестом вежливости со стороны международных финансовых организаций. По имеющейся информации, ни МВФ, ни Всемирный банк не намерены пересматривать свою политику в отношении Беларуси — по крайней мере, до тех пор, пока страна не изменит свои экономические принципы. Белорусское руководство уже неоднократно брало на себя обязательства по реформированию экономики. В последний раз это произошло летом текущего года, когда правительство подписало со Всемирным банком меморандум о взаимопонимании, в котором пообещало либерализовать валютный курс и ценовую политику, ужесточить финансовые ограничения и процедуру банкрот-

ства убыточных предприятий, начать осуществление приватизации, стабилизировать правовую и экономическую сферы и т.п.

За время, прошедшее с момента подписания документа, белорусское руководство не выполнило ни одного из этих обещаний. В экономической политике прослеживались прямо противоположные тенденции. В свою очередь, представители Всемирного банка заявили о том, что будут рассматривать возможность выделения кредитов по мере выполнения белорусским руководством взятых на себя обязательств. МВФ также не намерен возобновлять переговоры о возможности кредитования до тех пор, пока в стране не начнут осуществляться экономические реформы.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Президент готовит декрет об укреплении дисциплины и порядка
- Журналистам ОРТ в очередной раз отказано в аккредитации

4 ПОЛИТИКА

- Станет ли заключение комиссии Гончара решением Верховного Совета
- Почему Александр Лукашенко не жаждет больше председательствовать в «Союзе четырех»

5 ЭКСПЕРТИЗА

- Тема номера: государственная идеология. Продолжение исследования Александра Федута «Обыкновенный славянский фашизм»

6 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Россия — США: льготы в обмен на поправки Джексона-Вэника
- Мировые СМИ о выступлении Бориса Ельцина в Совете Федерации

7 ЭКОНОМИКА

- Правительство строит оптимистичные планы на будущий год
- Бюджет: народ просит денег — власти готовы их навеселить

8 ФИНАНСЫ

- Пострадавшие в автоавариях получают шанс на компенсацию
- Вексель прокладывает дорогу на белорусский рынок

9-16 КОНЪЮНКТУРА

17 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Двухуровневая валютная система не-белорусски
- Россия выбирает низкие ставки и крепкий рубль

18 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Белорусские текстильные сломали уже не верят
- Где взять средства на обновление самолетного парка гражданской авиации

19 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Philips провела в Минске День дилера
- Проблемы занятости и развитие предпринимательства в РБ

20 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Белорусский рынок полиграфии: ожидания и разочарования
- Новости белорусской промышленности

21 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Судные дни бывшего солигорского мэра

22 ОБЩЕСТВО

- Проблема реституции в Беларуси: как вернуть служение покая
- Где лучше изучать английский язык

23 КУЛЬТУРА

- В Минске состоится международный блюзовый фестиваль
- Белорусские и немецкие художники готовятся к совместной выставке

24 РЕКЛАМА

МЫ с тобой говорим на одном языке

МОБИЛКОМ

ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА
Октябрьская, 5, к. 107-108
тел.: (017) 2224651, 2224652

Пейджинговая связь
в Минске, Борисове, Слуцке, Березино, Солигорске, Столбцах, Жадино, Молодечно

Рауминг
в Бресте, Могилеве, Гродно

Мобильные телефоны
системы сотовой связи
"Белсел"

Лицензия №151 от 31.07.95г.
выдана на период до 31.07.2000г.
Минсвязи и информатикой РБ

ПЕРСОНА

ВАЛЕНТИН АГОЛЕЦ ДЕРЖИТ ОТВЕТ

Иван КАШКАН

Сегодня, 29 сентября, в Министерстве внутренних дел состоится заседание коллегии, на котором, как предполагается, будет решаться вопрос о дальнейшем пребывании в должности шефа ведомства Валентина Агольца.

Как известно, 19 сентября Александр Лукашенко провел специальное совещание, посвященное работе министерства. Президент выразил свое недовольство деятельностью его руководства, отметив, что Валентин Аголец и его команда не смогли создать коллектив, способный вести эффективную борьбу с преступностью. По итогам совещания Лукашенко поручил государственному секретарю Совета безопасности Виктору Шейману, председателю Комитета государственного контроля Николаю Домашкевичу, Генеральному прокурору Олегу Божелко в течение 10 дней дополнительно изучить ситуацию в органах внутренних дел, после чего внести предложения по решению неотложных проблем МВД, в том числе и кадровых.



ранительных и контролирующих органов, ожидается присутствие премьер-министра Сергея Линга, кардинальные кадровые изменения в МВД, вероятно, все-таки произойдут. По сведениям «БДГ», Валентин Аголец отправят в отставку и назначат послом в одно из среднеазиатских государств.

Итак, десятидневный срок истек. Каким будет вердикт Виктора Шеймана -- пока неизвестно. Но судя по тому, что на коллегии, помимо руководителей правоох-

Что касается возможных премников генерала на посту шефа МВД, то наиболее вероятной кандидатурой считается начальник столичного ГУВД Борис Тарлецкий.

ПОЛИТЗАКЛЮЧЕННЫЕ ВЫБИРАЮТ
ТРАДИЦИОННЫЕ МЕТОДЫ БОРЬБЫ

Отдел информации «БДГ»

25 сентября активисты демократического движения «Молодой фронт» Алексей Шидловский и Вадим Лобкович были переведены в жодинский следственный изолятор, где Алексей Шидловский возобновил голодовку.

Как известно, активисты «Молодого фронта» находятся под стражей уже более месяца. Задержали их после того, как в ночь со второго на третье августа стены некоторых домов в центре города Столбцы были расписаны антипрезидентскими лозунгами, а «официальные» флаги на семи административных зданиях заменены на бело-красно-белые. Лобковичу и Шидловскому инкриминируется нарушение части 2 статьи 201 (злостное хулиганство) и статьи 186 (надругательство над государственными символами). Обвинение по статье 186 было выдвинуто в связи с тем, что после злополучной ночи на крыше одного из административных зданий был найден разорванный государственный флаг. Кстати, за нарушение 201-й статьи активистам «Молодого фронта» грозит заключение сроком до 5 лет.



передали сообщение о том, что активисты «Молодого фронта» возвращены в Столбцы. Более того, родным Шидловского и Лобковича было обещано, что обвиняемые будут содержаться там до конца следствия.

2 сентября адвокат Шидловского подал ходатайство об изменении меры пресечения своему подзащитному на подписку о невыезде. Ходатайство удовлетворено не было. Более того, из Столбцовского следственного изолятора, где Лобкович и Шидловский могли поддерживать хоть какую-то связь с родными (матери несовершеннолетнего Лобковича один раз удалось увидеть своего сына), обвиняемых перевели в СИЗО города Жодино, где Шидловский объявил голодовку. Однако, по словам адвоката, реализовать свое намерение ему не удалось -- он был жестоко избит стражей. Вследствие наступившего после этого резкого ухудшения здоровья Шидловский был переведен в санитарную часть следственного изолятора. 24 сентября информационные агентства

Однако уже на следующий день, 25 сентября, следствие изменило свое решение и активисты вновь были переведены в жодинский изолятор. В знак протеста Шидловский возобновил голодовку, несмотря на резкое ухудшение здоровья (по словам адвокатов, он несколько раз терял сознание). По мнению члена сойма БНФ Вячеслава Сивчика, решение об очередном переводе обвиняемых было принято кем-то в Минске. О повышенном внимании вышестоящих инстанций к «политическому процессу» свидетельствует тот факт, что следователь, ведущий это дело, недавно был приглашен в Генеральную прокуратуру. Г-н Сивчик не исключает, что процесс над двумя юношами (одному шестнадцать лет, другому девятнадцать) контролируется главой исполнительной власти лично. «Молодой фронт» не собираются оставлять своих активистов в беде и намерен провести в 17 часов 30 сентября пикет в поддержку политических заключенных на Октябрьской площади Минска.

СПРОСИТЕ СВОЮ ЖЕНУ

НЕВАЖНО, приобретаете ли Вы новые апартаменты, расширяете или повышаете свои претензии -- в любом варианте Вы получаете интеллигентные системные решения с гарантией удовлетворения любым требованиям функциональности, эстетики, эргономики и экономии пространства.

КОМПАНИЯ "АСПЕКТ" ПРЕДЛАГАЕТ итальянскую и немецкую офисную мебель и аксессуары в чрезвычайно широком ассортименте и дает 100%-ную ГАРАНТИЮ профессионального подхода, включающего оптимальные цены, оперативные поставки, современный функциональный дизайн и теплое внимательное обслуживание продавцами-консультантами.

ПРЯМО СЕЙЧАС НА СКЛАДЕ: стулья, кресла, рабочие столы и столы для переговоров, шкафы, недорогие комплекты для исполнителей, престижная директорская мебель -- различных серий и цветовых гамм -- на общую сумму свыше \$100.000.

ДЛЯ ВАС НА ЗАКАЗ: всё, всё, всё -- сотни изящных систем мебели любого уровня, перегородки, озеленение, картины, светильники, офисные урны и пепельницы, регистратуры, сейфы, любые канцелярские принадлежности -- т.е. полное комплексное оборудование офиса. Возможно оборудование особых интерьеров -- посольств, банков, страховых компаний, архивов, залов заседаний, залов ожидания и т.п.

ВОЛШЕБНАЯ МЕБЕЛЬ ОТ "АСПЕКТ" а радует глаз, создает истинный комфорт и приносит неизбежный успех!

ЭТО ЗНАЮТ ВСЕ.

АСПЕКТ

В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ

Тел. (017) 275-35-25, 275-36-52

Наш адрес: 220024, г. Минск, ул. Стебенева, 20

ПРОЕКТЫ

НОВЫЙ ПОРЯДОК

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе вниманию общественности был представлен проект декрета президента «О неотложных мерах по укреплению трудовой и производственной дисциплины». Документ разработан Комитетом государственного контроля с участием специалистов Администрации президента. Он предусматривает применение строжайших мер по отношению ко всякого рода нарушителям трудового законодательства. Однако прежде чем браться за реализацию положений этого проекта, руководство страны решило обсудить его с народом.

Если декрет будет подписан и вступит в действие, то за опоздания, преждевременный уход с работы и иные подобные нарушения трудовой дисциплины станут увольнять с работы. Нарушителей правил сохранности государственной собственности и денежных ресурсов предлагается штрафовать

на сумму от 30 до 300 минимальных заработных плат. Тех, кто использует служебный транспорт в личных целях, ждут санкции в 50 минимальных заработных плат. Руководителей, которые по каким-то причинам не станут следовать положениям данного декрета, также ждет отставка.

Еще интереснее та часть проекта, которую условно можно назвать политической. Президентские юристы предлагают запретить присуждение премий, наград, повышение в должности в отношении всех тех, кто хотя бы однажды привлекался к ответственности за нарушения законов, распоряжений президента и даже правил внутреннего распорядка на предприятиях. Для должностных лиц, уволенных за несоблюдение положений данного декрета, установлен трехлетний срок запрета на профессию. Рядовых работников предлагается наказывать невыплатой премий в течение года.

Идея разработки подобного документа родилась еще весной нынешнего года. Тогда предложенный проект декрета вызвал серьезные нарекания

со стороны Федерации профсоюзов, которая посчитала его нарушением всех мыслимых и немыслимых принципов социального партнерства. Благодаря сопротивлению профсоюзов принятие документа удалось отложить на несколько месяцев. Однако желание укрепить дисциплину у власти имущих слишком велико. Для того чтобы проект был все-таки принят, его хитроумные разработчики решили обратиться к народу. Не приходится сомневаться, что электорат благодарно откликнется на эту просьбу. Пенсионеры завалят Администрацию президента письмами с требованиями навести порядок и сделать дисциплину еще строже. Действительно, почему бы не потребовать этого -- им-то работать при новом порядке уже не придется.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ЖУРНАЛИСТАМ ОРТ ОТКАЗАНО В АККРЕДИТАЦИИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

25 сентября заместитель министра иностранных дел Нина Мазай сообщила о том, что съемочной группе ОРТ в целом и корреспонденту телекомпании Владимиру Фошенко в частности отказано в аккредитации на территории Беларуси. Не исключено, что руководство телекомпании ОРТ в ближайшие дни отреагирует на эти действия белорусского внешнеполитического ведомства.

По словам Нины Мазай, корреспонденту ОРТ отказано в аккредитации на основании пункта 26.3 Положения об аккредитации иностранных журналистов, который гласит: «Лишить аккредитации сроком на 6 месяцев все средства массовой информации, которые используют на территории Республики Беларусь корреспондентов и (или) иных лиц, лишенных (не имеющих) аккредитации». Подразумевается, что без аккредитации работал Павел Шеремет. Получается, что постановление действует задним числом: Павел был лишен аккредитации до того, как вышел этот документ.

Сам Владимир Фошенко узнал о том, что ему отказано в аккредитации, из телевизионно-

го сюжета о брифинге во внешнеполитическом ведомстве. Официальных уведомлений об этом на момент написания материала он не получил. В пятницу утром корреспондент ОРТ безуспешно пытался дозвониться в МИД для того, чтобы узнать, по каким причинам ему отказано в праве работы на территории Беларуси.

Кстати, Владимира Фошенко пригласил работать в Минск лично белорусский президент. Во время визита в Москву по случаю празднования 850-летия города Лукашенко дал интервью Владимиру Фошенко и в присутствии журналистов российских и белорусской телекомпаний сделал ему это предложение. В этой связи отказ в аккредитации г-на Фошенко выглядит еще более странно.

Недоумение вызывает и то, что Лукашенко, известный приверженец интеграции, который немало сделал для ликвидации границы между Россией и Беларусью, считает российских журналистов в Беларуси иностранными. В тот же день, когда Нина Мазай объявила об отказе в аккредитации журналистов ОРТ, стало известно, что следствие по делу Павла Шеремета продлено на месяц, а решение об изменении для него меры пресечения не принято. Белорусские власти упорно не желают отпускать Павла под подписку о невыезде, несмотря на то, что за него поручились видные политические, общественные и культурные дея-

тели Беларуси. В их числе депутаты парламента 13-го созыва Геннадий Карпенко, Виктор Гончар, Мечеслав Гриб, Василий Шлындиков, Александр Добровольский, Владимир Нистюк, бывший судья Конституционного суда Михаил Пастухов, председатель Наблюдательного совета Белорусской правозащитной конвенции Александр Потупа, народные поэты Беларуси Нил Гилевич и Рыгор Бородин и др. Следствие, однако, при поддержке в Минске считает возможным пренебрегать мнением не только белорусской общественности, но и российского президента, который неоднократно требовал освободить журналиста.

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ ПО ЕВРОПЕ
Венгрия, Словакия, Чехия, Словения, Югославия, Болгария
20т; 82м³
тенты, рефрижераторы
приглашаем к сотрудничеству транспортные экспедиции
(017) 232-73-55, 232-70-50

ВЛАСТЬ

ЭФФЕКТ НЕРАЗОРВАВШЕЙСЯ БОМБЫ

Владимир ДОРОХОВ

В политике, как и в спорте, главное — вовремя уйти. Находясь в Казахстане, Александр Лукашенко неожиданно заявил о своем нежелании оставаться далее председателем Межгосударственного совета «Союза четырех» — Беларуси, России, Казахстана и Кыргызстана. По официальной версии, причиной такого демарша белорусского президента является его большая загруженность как главы Высшего совета российско-белорусского Союза. Никакой реакции, на которую, видимо, рассчитывал Лукашенко, его новые планы в кругах серьезных политиков не вызвали.

Нахождение на любом мало-мальски ответственном посту подразумевает автоматическое признание того факта, что руководителю при исполнении служебных обязанностей придется иметь дело с вещами как приятными, так и не очень. К первым относятся все видимые и скрытые преимущества сановного положе-

одина из них встречается достаточно часто. Особенно оно типично для первых лиц, чей приход к власти укладывается в формулу «из грязи в князи». Наиболее активным коллекционером через некоторое время границы отечества становятся тесными, им хочется настоящего признания, и тогда взор невольно обращается на сосе-

«Союз четырех» в том виде, в котором он задумывался, пока не состоялся. Дальше бумагу и речей дело не пошло, поскольку его основатели преследовали слишком разные цели. Если Лукашенко вежливо попросить рассказать, что же полезного он сделал на посту председателя Межгосударственного союза — вряд ли будет дан вразумительный ответ.

Упорядочение режима свободной торговли — это та сфера, где псевдоинтеграционная болтовня вместо конкретных действий выглядит особенно нелепо. Это ведь не с НАТО бороться, тут работать надо. Поэтому своевременный уход со скучной работы с целью сосредоточения на предмете более перспективном — российско-белорусском Союзе — представляется решением вполне разумным. В основе этого своеобразного брака по расчету, выгодного в силу различных причин обоим партнерам, лежат исключительно мотивы политической целесообразности. Сейчас, судя по всему, в интеграционном спектакле наступил вынужденный антракт, длительность которого никто не в состоянии предсказать. То, что начиналась как веселая свадьба, быстро превратилось в непрерывное взаимное выяснение отношений. Склока на межгосударственном уровне — зрелище не очень привлекательное и абсолютно непродуктивное в плане достижения светлых уставных целей Союза. Однако времени и сил выяснение отношений отбирает предостаточно. Поэтому, говоря о предельной занятости, Лукашенко явно не лукавил.

Наверное, белорусский президент в душе надеялся, что три других президента просто так его не отпустят. Станут уговаривать, хором попросят остаться. А он бы в ответ начал долго торговаться и демонстративно колебаться, а потом развел бы руками и со счастливой улыбкой все-таки согласился еще попредседательствовать. На деле все оказалось намного хуже. Ожидаемый резонанс напрочь отсутствовал. Один Ельцин отреагировал, но лучше бы уж он молчал. Бомба не взорвалась.

Демонстративная отставка, в которой нет абсолютно никакого смысла, есть скандал на равном месте. Скандал как явление из ряда вон выходящее всегда является объектом повышенного внимания любопытного обывателя. При этом суть происходящего вторична, и в ней мало кто готов разбираться. Решающее значение имеет лишь само событие. Александр Лукашенко — фигура колоритная, умеющая использовать скандал в качестве грозного политического оружия. Поэтому он просто обязан для поддержания сложившегося имиджа руководствоваться общими правилами сохранения чистоты жанра. Чтобы ореол славы вдруг не исчез, следует постоянно предлагать свежие сюжеты, дабы публика не заскучала или, дай Бог, не почувствовала себя обманутой. Самое обидное для любого игрока-скандалиста независимо от класса — отсутствие реакции на игру. Не беда, что по достоинству не оценили, — страшно, что вовсе не

ОППОЗИЦИЯ

НАВСТРЕЧУ ГОДОВЩИНЕ РЕФЕРЕНДУМА: DÉJÀ VU

Юрий ДРАКОХРУСТ

Станет ли заключение «комиссии Гончара» о государственном перевороте, совершенном президентом Лукашенко, решением Верховного Совета? Споры по этому вопросу внесли раскол в и так не слишком густые ряды тех парламентариев, которые сохранили верность Конституции 1994 года...

Спикер Шарейский даже любезно сообщил следствию, что президиум ВС не давал Гончару поручения создавать такую комиссию. Проблема даже не в том, что другие депутаты утверждают обратное. Просто спикеру стоило бы вспомнить, что свое заявление он делал не на научной конференции по конституционному строительству, а на следствии по уголовному делу против своего коллеги. Следователь, кстати, вызвал на допрос Семена Шарейского как «председателя Верховного Совета». Такое признание легитимности парламента со стороны прокуратуры, конечно, приятно, но вряд ли в качестве взаимной любезности стоило уподобляться Анатолию Адамчуку и собственноручно подводить коллегу под уголовную статью.

Но в конце концов, позиция спикера — лишь часть более широкой проблемы. Заметим, что пока члены ВС обвиняли президента в нарушении Конституции со страниц газет, власть воспринимала эти филиппики достаточно спокойно. Разумеется, спокойствие было условным: с помощью «палаты» опальных парламентариев лишили депутатских полномочий, за участие в демонстрациях оппозиции их штрафовали, Владимира Кудина посадили в тюрьму по «уголовному» обвинению. Однако возбуждением уголовного дела против Гончара и других членов комиссии власть впервые начала преследовать депутатов именно за их парламентскую деятельность, за то, что даже в усеченном виде ВС продолжает действовать как представительная власть.

Спрашивается, с чего бы это? Ведь президент и его соратники уже тысячу раз всем объясняли, что никакого Верховного Совета больше не существует, есть лишь группа амбициозных граждан, не признающих Конституцию и не представляющих никого, кроме самих себя. Тогда почему такое беспокойство? Ведь по существу в заключении комиссии нет ничего нового: обо всех указанных там нарушениях президентом законов и Конституции можно прочитать в многочисленных статьях и заявлениях руководителей ВС. А сколько «групп граждан», партийных форумов и митингов принимают резолюции с самыми грозными обвинениями в адрес главы государства — и ничего. А тут сразу — уголовное дело.

Фактически такая «оценка» — косвенное признание легитимности Верховного Совета. Здесь следует подчеркнуть — легитимность ВС признается тогда, когда он начинает вести себя как парламент. Не как собрание политических обозревателей, не как группа разработчиков программ по переустройству Отечества, не как архитектурное изображение легитимности, а как политический орган, наделенный представительными полномочиями.

«Так, значит, вы призываете нас всех сесть в тюрьму?» — спросит читатель-депутат. Ни в

ровня и счастья. Просто есть законы ремесла: политик остается политиком, только если он совершает поступки. Только в этом случае его уважают, с ним считаются его избиратели и даже его противники. Верно, иногда уважение со стороны противников выражается в том, что они пытаются посадить политика в тюрьму. Но единственный способ избежать этого профессионального риска — предаться каким-нибудь более безопасным занятиям.

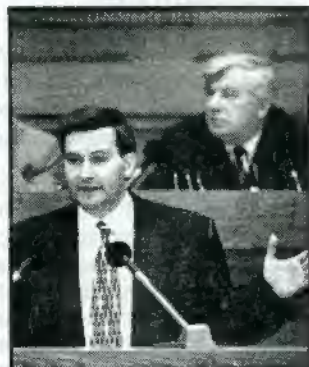
К тому же пути Господни, как известно, неисповедимы и смеливость иногда оказывается наилучшей гарантией безопасности.

В прошлом году мне довелось побеседовать с Семеном Шарейским на следующий день после того, как он подписал с Лукашенко, Черномырдыным, Строевым, Селезневым и Тихиной пресловутый документ, «отменяющий» импичмент и открывший президенту путь к победе. Я спросил спикера, зачем он подписал эту бумагу, и получил ответ: «Если бы я этого не сделал, нас сегодня здесь бы не было». Мотив серьезный. И действительно, еще пару дней до референдума парламентарии ломали копыта в Овальном зале, причем даже в правомочном составе. Сидение продолжалось три дня и после плебисцита. А потом пришел милиционер — и после этого «их там не было». В итоге получилось, что реальный политический шанс был отдан за возможность еще недельку посидеть в креслах Овального зала.

Сейчас можно строить разные прогнозы, как будут развиваться события, если выводы «комиссии Гончара» поддержит весь действующий ВС, то есть 49 депутатов, сохранивших верность Конституции 1994 года. Судя по реакции властей, последствия могут быть серьезными. Для депутатов. Но и для властей тоже. Такое решение лишь на первый взгляд кажется ничем не значащим.

Впрочем, сама по себе возможность такого решения пока достаточно туманна. Известно, поддержат ли его депутаты-коммунисты во главе с Сергеем Калыкиным. На их выбор, помимо всяких других факторов, большое влияние оказывают политические соображения. Весьма вероятно, что их российские товарищи мягко, но настойчиво просят их не обижать президента: в московских сценариях борьбы за власть ему уготованы важные роли и т.п. Зюганов и Селезнев, скорее всего, не хотят, чтобы при исполнении этих ролей Александр Григорьевич отвлекся на какие-то там постановления ВС о нарушении им Конституции.

К тому же коммунисты, да и не только они, опасаются Гончара: «Ох уж этот Гончар, даже в тюрьму готов сесть, лишь бы стать президентом». Пусть даже и так, но ведь этот путь никому не заказан, однако очереди что-то не видно. Кстати, в прошлом году во время конституционного кризиса, выступая в Гомеле,



будем мостить дорогу к власти Геннадия Карпенко». Эту тонкую стратегию удалось провести мастерски. И теперь «выразитель интересов крупной буржуазии» Карпенко находится в том же самом месте, что и «вождь беднейших слоев пролетариата» Калыкин. Зато по справедливости.

Можно упомянуть и другие мотивы, по которым депутаты-коммунисты могут отказаться поддержать заключение комиссии. Их партия на грани исчезновения, и они могут опасаться, что резким движением окончательно ее ликвидируют.

А что все же может побудить их поддержать решение? Да, наверно, то же, что в прошлом году привело в стан оппозиции «идеологически близкому» президенту — чувство собственного достоинства. Причем в данном случае этот чисто человеческий мотив оказывается совпадающим и с политическим расчетом. Еще раз повторим: электорат любит тех, кто совершает поступки. При этом идеологические установки их совершающего в принципе вторичны.

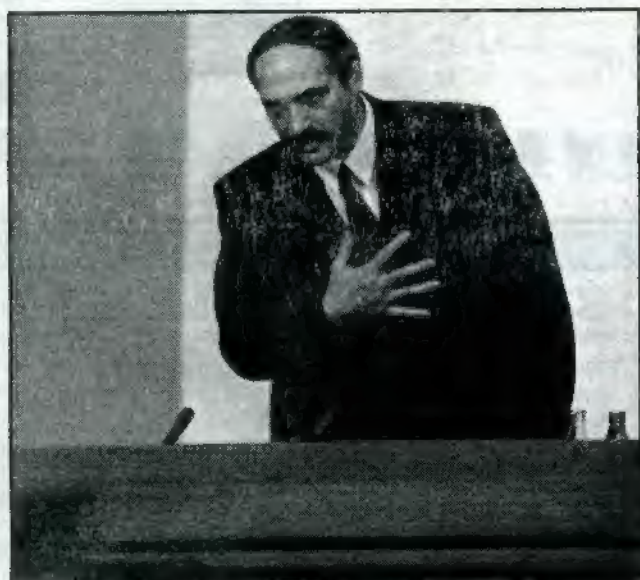
Нарушения, описанные в заключении «комиссии Гончара», — это именно те, из-за которых 82 парламентария в прошлом году поставили свои подписи под ходатайством в Конституционный суд о начале процедуры импичмента. Как известно, среди них были все 49 ныне опальных депутатов ВС, все — в том числе и коммунисты.

Польская журналистка Уршуля Миколайчик, уезжая из Беларуси, сказала по поводу Валерия Шуккина: «В Беларуси я впервые в своей жизни увидела коммуниста, которого я уважаю». Что, Шуккин за этот год проникся идеями «Солидарности» или ему стал ближе профессор Бальцеревич? Ничуть не бывало. Как говорится, «каким ты был — таким остался». Но журналистам, как и электорату, нравятся личности.

И, кстати, это хорошо понимает Александр Лукашенко. Вот, например, Виктор Чикин, по его словам, «хорошо все просчитал», поддержав в прошлом году главу государства. Но, выиграв свою «игру», политиком он быть перестал. И президент как будто в насмешку назначил его в Мингорисполком — своеобразным распорядителем от властей на митингах оппозиции. Должность, конечно, хлопотная, но в каком-то смысле и тихая. «Что еще нужно, чтобы встретить старость?»

А что будет, если депутаты не поддержат заключение комиссии? Да ничего не будет. Будут по-прежнему парламентом в Европе и призраком дома. Положение не такое комфортное, как у Виктора Чикина, но тоже по-своему прочное. И «огонь легитимности» будет согревать их скромное жилище.

А электорату останется ждать



Бывайте здоровы, живите богато...

ния, ко вторым — неизбежная ответственность, вплоть до уголовной, за свои поступки. Общезвестна магнетическая тяга Александра Григорьевича к коллекционированию всевозможных должностей и прочих зримых атрибутов власти. К этому можно относиться по-разному, в лучшем случае — как к возрастной болезни, неприятной, но и не смертельной. На просвещенном Западе, чтобы предупредить ее, наследственных монархов с пеленок одаривают орденами, графскими титулами и т.п.; потенциальным политическим лидерам в детстве дарят много красивых игрушек, а в юности направляют на учебу в престижные заграничные университеты. Дабы в возрасте зрелом, оказавшись при власти, новоявленные правители не поддавались соблазнам и не совершали больших глупостей. Нам остается только сожалеть, что такая мудрая практика в отношении постсоветских президентов была в силу разных обстоятельств невозможна.

В социумах с неустойчивыми демократическими традициями, коими являются страны СНГ, лидеры, волею случая оказавшиеся у рычагов управления государством, обычно чувствуют неуверенность в завтрашнем дне и пытаются самоутвердиться самыми неожиданными и порой примитивными способами. Коллекционирование должностей как

дей. Современная Беларусь — пример в этом смысле прямо-таки классический.

В родной стране Александру Лукашенко после прошлогоднего референдума явно скучно жить. Бесконечной скукой можно частично объяснить и его беспрецедентное избрание президентом белорусского НОКа. Поскольку диктатура в маленьком и бедном государстве — явление достаточно редкое и малоперспективное, ее главный идеолог всегда видит себя либо межрегиональным лидером, либо главой государства большого и сильного. Председательство Лукашенко одновременно в российско-белорусском Союзе и в «Союзе четырех» как раз и есть попытка выйти на новый политический уровень и удовлетворить тщеславие. Для занятия высокой должности в любой солидной структуре одного желания руководителя, пусть и самого неистового, все же недостаточно. Необходимы как определенные способности, так и представление о перспективах развития возглавляемой структуры. С желанием руководить всем подряд у Лукашенко все в порядке, а о требуемых способностях лучше промолчать. Что касается перспектив развития обоих союзов, то точка зрения на них председателя известна, наверное, только ему одному.

Прошлогоднее соглашение России, Беларуси, Казахстана и Кыргызстана, названное Таможенным союзом, по сути, есть пакт о свободной торговле. При прагматическом, не пропагандистском отношении успешное функционирование такой организации возможно и при председателе-чиновнике совсем не президентского ран-

БЮРО ПЕРЕВОДОВ

Нотариально заверенный перевод. Оформление документов, заполнение анкет: на ПМЖ, для заключения брака с иностранцем, для эмиграции. Консультации. Минск, ул. Хмельницкого, 8-411

ТЕМА НОМЕРА: ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИДЕОЛОГИЯ

ОБЫКНОВЕННЫЙ СЛАВЯНСКИЙ ФАШИЗМ

АЛЕКСАНДР ФЕДУТА

Продолжение. Начало в предыдущем номере.

Жажда экономического рывка, являющаяся естественной экономической предпосылкой возникновения фашизма, накладывается на воспаленную психику человека. Причем не того, который находится на вершине социальной пирамиды. Фашизм поконит на психических особенностях прежде всего «среднего человека».



Избранник

В Третьем Рейхе типично расистская идея арийской избранности реализовывалась в повседневной жизни. Создавались арийские фонды и ассоциации. Чтобы получить государственный заказ, нужно было доказать свою благонадежность, а свидетельством благонадежности было арийское происхождение в совокупности с членством в одной из арийских организаций. Причем это не мешало использованию и не чистокровных арийцев. Вспомним знаменитую фразу Геринга: «Я сам решаю, кто у меня в министерстве еврей, а кто — ариец». (Так Амангельды Гумерович Тулеев во время визита в Беларусь удостоился титула славянина).

Немцев убеждали в их богоизбранности. Но какой бог их избрал и для чего? Если предположить, что речь идет о Христе, то окажется, что христианская (в частности, протестантская) религия роднит арийцев с неарийцами — со славянами, представителями романских и иных народов. А вот этого позволить нельзя. Поэтому в качестве новой — и одновременно исторической — германской религии предлагается свод древнескандинавских и древнегерманских мифов, в частности средневековые поэмы «Песнь о Нибелунгах» и «Парцифаль».

Среди «избранных» есть один наиболее избранный — избранный одновременно и людьми, и Богом. Это вождь, фюрер. Когда говорят о взаимоотношениях между вождем и народом, не употребляют слово «доверие» — на смену ему приходит «вера». Но одновременно с верой и сотрудничеством ее возгором личностность вождя вызывает страх. Оба аспекта отношения к вождю необходимо поддерживать, поэтому в фашистском государстве создаются два ведомства — репрессивное и пропагандистское. Одно вселяет страх, второе пропагандирует величие.

Естественно, что вся государственная машина в этом случае также пронизана личностью вождя. Он сам по себе способен в силу своей мудрости заменить закон, и он же — единственный, кто может обеспечить соблюдение закона. Он добр, как породившая его земля и грозен, как небо. Облик вождя подчеркивает соответствующим образом: божеественно добрый и божеественно грозный. Его портрет исполняет функции иконы. Ему поклоняются старики, женщины и молодежь. В гитлеровской Германии, например, (в Италии при Муссолини в еще большей степени) ветеранские (участников первой мировой войны), женские и молодежные организации были подчеркнута ориентированы на фюрера: он является покровителем стариков и продолжателем их дела, идеалом мужской красоты и величия, вечно молодым (снова — божеественным) вождем.

Любовь к вождю поддерживалась бесконечными торжествами и парадами. Одновременно канонизировалась его биография. Согласно ей он — один. Вождь всегда одинок. У него нет жены — ибо нет достойной его смертной женщины. (Гитлер женился на Еве Браун лишь перед самоубийством, Муссолини был связан с Кларой Петаччи только гражданским браком). У него не бывает сподвижников. Вспомним, как в легендарной «ночь длинных ножей» Гитлер одновременно избавился от тех, кто фактически

привел его к власти — от главаря штурмовиков Эрнста Рёма и первого фашистского идеолога Грегора Штрассера. Но зато этот гордый волк-одиночка является Отцом Нации. Неслучайно один из излюбленных сюжетов живописи и скульптуры — Вождь с ребенком. (Это, кстати, характерно для любого тоталитарного режима.) Вождь — именно в качестве Отца — заботится о здоровье нации, спорт возводится в ранг едва ли не главного государственного дела. Неслучайно, например, Гитлер, Муссолини и Франко (одно время) возглавляли национальные олимпийские комитеты своих стран, а Мао и Саддам Хусейн «демонстрировали пример», публично переплывая реки.

Все это естественно. Народ, в котором большинство ощущает себя не индивидуумами, а массой, нуждается в индивидуализации защитника. С этой точки зрения народы сродни детям. Дети тоже нуждаются в опеке-защитнике. Но, с другой стороны, вождь, чья исключительность поконит не на наследственности власти, а на воле электората, должен постоянно льстить этому электорату, подчеркивать и его исключительность. В этом тоже проявляется принцип «обратной связи»: народом складывается миф о вожде, а вождь всячески подчеркивает исключительность народа. «Немеческий народ — самый трудолюбивый, самый законопослушный, самый справедливый», — утверждал Геббельс. «Итальянцы — наследники римской славы!» — заклинал Муссолини. Воля «самого-самого» народа, разумеется, абсолютизируется. С 1934 по 1939 годы в Германии прошло шесть общенациональных референдумов. Все референдумы были выиграны властью, не было даже нужды в фальсификациях. Народу льстили, что с ним «советовались».

Вместе с тем избранный народ не мог находиться в униженном и бедствующем состоянии. Нужно было искать виновных. Виновными были «они» — враги, чужие и чуждые. Образ врага выстраивался последовательно. Основной его была «любовь народа к порядку» — а на самом деле жажда обывателей к покою. Все, кто расходился в воззрениях с массой, неизбежно выталкивался этой массой за пределы социума. В бедствиях великого немецкого народа были обвинены евреи и коммунисты. Причем и те, и другие представлялись фашистской пропагандой как представители мощных международных движений, «агенты влияния». Выстраивалась система, при которой все внешние враги опирались на врагов внутренних. От первых можно защититься при помощи современного вооружения, от вторых — путем их изоляции или физического уничтожения. Так возникают предпосылки к созданию концентрационных лагерей.

Но «чужие» легко могут замаскироваться под «своих», как враги могут притвориться друзьями. Поэтому в сознание масс внедряется мысль о постоянно исходящей угрозе. Происходит канонизация «жертв во имя свободы». Убитый в пьяной драке штурмовик Хорст Вессель становится героем самого популярного фашистского марша: убили его рабочий, вероятно, коммунист. Но самый вероятный мишенью для врагов должен стать вождь, фюрер — его гибель стала бы гибелью на-

ции. Периодически раскрываются заговоры. Во время суда над неудачливым поджигателем рейхстага ван дер Люббе усиленно муссировалась мысль о том, что поджог был совершен в связи с уверенностью преступника, будучи в рейхстаге в это время находится Гитлер. Руководитель СС Генрих Гиммлер сам организовал несколько покушений на фюрера, во время одного из которых картинно закрыл вождя собственным телом.

На идее неизбежности покушения основывалась и одобрение практики доносительства. Донос возводился в гражданскую доблесть. Система тотальной слежки основывалась не столько на высокой квалификации гестаповских кадров, сколько на готовности добровольных — идеальных — агентов сообщать властям о всех, кто может быть заподозренным в нелояльности к режиму. Плакаты, и в особенности кинофильмы Третьего Рейха нещадно эксплуатировали миф о мальчишке, разоблачившем коммунистическое подполье и убитом за это коммунистами (аналог нашего Павлика Морозова). Домохозяйки писали отчеты о беседах с соседками в кафе, добродетельные бюргеры старались запомнить получше содержание разговора в пивной.

Так органически, выверенно, с опорой на психологию масс создавалась система, уничтожавшая в человеке все индивидуальное, нивелировавшая личность, превращавшая человека в часть толпы. Но показанное нами характерно для «зрелого», «развитого» фашизма. А что у нас?

Нынешняя российская власть поначалу отнюдь не стремилась подчеркивать без нужды «избранность» русского народа. Неслучайно даже в пародиях на Ельцина подчеркивается его любимое слово — «россияне». Ельцин и его идеологи тонко уловили, что татары, башкиры, немцы и немцы, живущие в России, почувствуют

в подчеркивании особой миссии русского народа нечто, слегка понахаживающее памятным новотостом Сталина: «Выпьем за великий русский народ — победителей». (Не «советский», что было бы естественно в той ситуации, а именно «русский».) Но этот оттенок почувствовали и оппоненты Ельцина. Неслучайно любимой темой в зюгановско-жириновской пропаганде стала тема отсутствия на российском телеэкране русских лиц (хотя «нерусских лиц» я помню лишь два — бурятку Александру Буратаеву и грузина Николая Сванидзе). Обвинение в нерусскости приобретает запашок обвинения в шпионаже или как минимум в проведении чуждой политики. Горбачевская доброжелательная открытость уже и в общественном мнении сменилась подозрительностью. Кого мы знаем? Лишь того, кто сидел с нами в соседней камере тюрьмы народов. Калмык и татарин не подозрительны. Подозрительны мировой сионизм, американский империализм и Международный валютный фонд. Вторые подозреватели Джордж Сорос — венгерский (оппортунистический) еврей, американский гражданин и международный финансовый воротила. Не подозрительны славяне. Подозрительны иноверцы. Вспомним, как неистово сражалась российская оппозиция за принятие закона о свободе совести. Вспомним то исключительное положение, в которое ставят русскую православную церковь, — взамен же от нее требуется политическая поддержка власти. В Беларуси это проявляется еще более ярко. Власть, проповедующая теорию славянского рывка (чем славяне хуже арийцев?), не просто пытается открыто подмять под себя церковь, но и фактически использует ее для раскола общества. Власть уже договорилась до того, что истинные славяне — это исключительно православные русские, белорусы и украинцы. (Как быть

с католиками и протестантами, а также с западными славянами, при этом стыдливо умалчивается.) Таким образом, даже славян поделили на первый и второй сорта. Но тем не менее льготы и государственную поддержку в Беларуси получают прежде всего те структуры, в названии которых есть неприменная частица «Слав...».

При этом риторика белорусской власти четко ориентирована на большинство. Но — российское большинство. С кем бы из российских журналистов ни общался белорусский президент, он подчеркнuto задает один и тот же вопрос: «Скажите мне, где еще, в какой другой стране русские чувствуют себя так хорошо, как в Беларуси?». Правда, при этом ни один из собеседников не догадывается спросить Лукашенко, насколько хорошо чувствуют себя в Беларуси белорусы. А ведь «бытовой антибелорусизм» уже стал практикой: на людей, говорящих на улице или в автобусе по-белорусски, смотрят как на врагов, как на «чужих». Правда, резерваций и лагерей у нас для «националистов» пока не создают.

Налицо — в Беларуси — попытка сакрализации личности главы государства. В России это невозможно: там уже давно привыкли иронизировать над носителем высшей власти, о чем свидетельствуют многочисленные анекдоты обо всех генсеках, начиная с Никиты Хрущева и заканчивая Михаилом Горбачевым. Белорусы относятся к власти серьезно до тех пор, пока она персонафицируется в одном лице. (Вспомним обожествление народом талантливого и умного, но все-таки типичного аппаратчика эпохи застоя Петра Машерова.) В условиях расшатывания партийной диктатуры и переноса центра политической жизни в парламент внимание народа начало рассредоточиваться: во-первых, было непонятно, кто именно является вождем — спикер Верховного Совета или глава правительства, а во-вторых, внедрившийся в умы с легкой руки Горбачева плюрализм позволил произвести выбор между вождем официальным и вождем оппозиции. Но обожествление и лидера власти, и лидера оппозиции имеет место. Об одном престарелая поклонница перед телекамерой заявила: «Бог дал нам такого президента!». Другого в эссе известный публицист именовать не иначе, как «апостолом правды на земле». В любом случае общественное сознание готово к сакрализации вождя. «Вожди» так же готовы к сакрализации собственной персоны: один, снисходя к мольбам губернаторов, дарует подданным дождь, другой появляется и исчезает в одночасье, чтобы потом транслировать свою волю через священное факсосописание или нерукотворную видеоленту.

Присмотримся ктиражируемым изображениям президента Беларуси. Если не считать официальных портретов-прямоугольников, висящих и стоящих в кабинетах чиновников разных рангов, можно легко обнаружить, что декораторы стремятся заключить президентский лик преимущественно в овал — некое подобие нимба. Причем два основных типа лика «батьки народа» — грозный и благостный — равно соответствуют православной иконописной традиции.

Не будем подробно останавливаться на уже начинающей воз-

рождаться в Беларуси атмосфере всеобщего недоверия, вызванной действиями распавшихся спецслужб — в частности, тотальной слежкой и прослушиванием телефонных разговоров. Об этом нам довелось говорить в недавней публикации «БДГ», посвященной юбилею Феликса Дзержинского — палача с замашками провинциального трагика. Остановимся на другом. И в Беларуси, и — еще более — в России политическое лидерство настолько персонафицировано, что идея покушения на вождя буквально висит в воздухе.

«Есть такой человек, и вы его знаете!» — это не просто слоган предвыборной кампании Александра Лебеда, это основной тактический ход каждого российского и белорусского политика, пытающегося играть самостоятельную игру. Первым, разумеется, показал пример Александр Лукашенко — тайна обстрела пресловутого титенковского «мерседеса» под маленьким райцентром Лиозно до сих пор не раскрыта. За прошедшее после этого события время нераскрытым осталось покушение на украинского премьера Павла Лазаренко, были обстреляны автомобили, в котором в момент обстрела ехал генсек Экономического суда СНГ Виктор Гончар, и другой, «в котором иногда ездит» претендент на пост национального лидера Геннадий Карпенко. Кроме того, неоднократно сообщалось о предпринимавшихся попытках совершить покушения на Юрия Лужкова, Анатолия Чубайса, Александра Лебеда — теперь уже и Льва Рохлина — в России. В Беларуси о попытках расправы со своим лидером и явной угрозе его особе неоднократно говорил БНФ. Чемпионом по готовившимся и несостоявшимся покушениям, конечно, является белорусский президент. Один только Виктор Илюхин — белорусская Кассандра, окопавшаяся в российской Государственной думе — уже трижды сообщил о полученной им информации на эту тему. Сам Александр Григорьевич со следами на глазах рассказывал взволнованному электорату о страшном заговоре — «связке», созданной с целью его устранения Юрием Захаренко и Валерием Тихиней. Апофеозом раскрытия заговоров стала вильнюсская эпопея, в ходе которой литовское МВД сначала обнаружило чужие спецслужбы, следившие без дозволения литовской стороны за гражданами Литвы, а затем уже занялось деятельностью этих самых своих граждан, которые, как и следовало полагать, вовсе и не собирались охотиться на белорусского «зубра».

Вероятно, чаще всего о готовящихся покушениях белорусского президента может предупредить наиболее осведомленный из его приближенных — госсекретарь СБ Виктор Шейман. А чему мы удивляемся? Гиммлер тоже первым узнавал о возможных покушениях на Гитлера. Работа у него такая.

Когда вождь боится покушения, усиливается репрессивный аппарат. Чем больше боится вождь, тем сильнее становится репрессивно-карательные органы. И когда они становятся сильнее, чем любая другая структура в государственном аппарате, мы можем с уверенностью сказать, что живем в откровенно фашистском государстве — государстве, управляемом не законами, а санкциями.

ДАЙДЖЕСТ

МОЖЕТ, ЧЕ
СКАЗАТЬ ХОТЕЛ?..

Выступление Бориса Ельцина в Совете Федерации вызвало оживленные комментарии в западных СМИ. Что бы это значило? — задаются вопросом аналитики.

«Република» (Италия)

«Торжествующим тоном Борис Ельцин объявил миру, что спустя шесть лет после развала СССР коммунизм в России умер и похоронен навсегда. Нет угрозы возврата болезни. Поэтому российское государство может теперь с облегчением вздохнуть и перейти к этапу стабилизации, вернуть государству утраченные прерогативы, заняться строительством «народного капитализма».

Все поняли, что на самом деле большая речь Ельцина в Совете Федерации была обращена к семи самым могущественным банкирам России. За минувшие годы они неумеренным образом обогатились за счет денег, которые государство выделяло на бюджетные расходы. Теперь новые ключевые фигуры правительства Бориса Ельцина — Анатолий Чубайс и Борис Немцов — добиваются возвращения контроля за финансовыми, экономическими и, следовательно, политическими рычагами власти. Ельцин окончательно встал на их сторону».

«Чикаго трибюн» (США)

«Детали того, как будут достигнуты поставленные цели (увеличения роли государства в экономике. — прим. ред.), не ясны. В ряде случаев можно ожидать дискуссий в правительстве. Но некоторые цели тем не менее понятны:

-- ужесточение условий продажи доли государства на предприятиях, усиление конкуренции с целью привлечения более значительных средств в бюджет; это будет означать более открытые аукционы, больше порядка и меньше фаворитизма;

-- разработка программ, способных привлечь прямые инвестиции и стимулировать экономическое развитие;

-- сбор налогов с гигантских корпораций и теневого бизнеса;

-- разделение бизнеса и политики».

«А-Бэ-Сэ» (Испания)

«Борис Ельцин поднялся на трибуну Совета Федерации с двумя очевидными идеями: придать «человеческое лицо» дикому капитализму, царящему в России, и пригнать финансовую олигархию. Однако российский президент не сказал, что ни без того и другого он не смог бы удержаться у власти, которая, нередко по вине Кремля, поддерживает излишние связи с коррупцией и организованной преступностью.

Российские сенаторы слегка поаплодировали речи. Многие из них знают (но мало кто об этом говорит, ведь хотя региональные бароны не симпатизируют Ельцину, но они боятся его и уважают), что эти проблемы в последние годы прикрывались именно президентской администрацией. Не надо забывать, что благодаря дикому капитализму, порожденному Кремлем, организованная преступность только в 1994г. завладела \$128 млрд.»

ЛЬГОТЫ В ОБМЕН НА ОТМЕНУ ПОПРАВКИ ДЖЕКСОНА-ВЭНИКА

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Итоги работы российско-американской комиссии по экономическому и технологическому сотрудничеству, получившей название «Черномырдин-Гор», далеко не однозначны и выводы из них следуют довольно противоречивые. С одной стороны, как никогда рельефно обозначено взаимное намерение внести кардинальные поправки в российско-американские отношения. С другой стороны, реализации этих намерений мешают накопившиеся за много лет труднопреодолимые завалы.

ГРУЗ ТРАДИЦИЙ

Спектр вопросов, затронутых на 9-й сессии комиссии «Черномырдин-Гор», чрезвычайно широк. Связаны они главным образом с содействием интеграции России в мировую экономику и определением главных век российско-американского сотрудничества на пути в XXI век. Разумеется, в той или иной форме эти вопросы ставились и ранее, но инициативы, выдвигаемые в рамках комиссии (либо входящих в нее комитетов), часто уходили в песок. За время ее существования было подписано контрактов на \$30 млрд., но до сих пор большинство их не освоено.

Путь к позитивным изменениям в этой сфере упирается в необходимость выработки справедливой системы доступа на рынки и снятия остающихся ограничений в торговле и инвестициях. И здесь начинаются привычные сложности, которые вопреки сформировавшемуся в последнее время стереотипу зачастую базируются не на экономических, а на политических противоречиях, до конца не изжитых после крушения «империи зла». Экономические разногласия — существующий они в чистом виде — урегулировать было бы гораздо проще, и Черномырдину с Гором не пришлось бы обмениваться традиционными претензиями двух правительственных команд.

В ответ на мягко сформулированные обвинения в глобальной американской экспансии Альберт Гор вынужден был заверить российскую сторону, что администрация США никогда и не помышляла вытеснить Россию из зоны ее влияния в республиках бывшего СССР. Затем он признал в качестве «исторического анахронизма» дискриминационную поправку Джексона-Вэника, которая трактовала Россию как страну с «нерыночной экономикой» и заявляла требования, предъявляемые к ней в процессе присоединения ко Всемирной торговой организации.

Одновременно Гор посчитал целесообразным выдвинуть в адрес Москвы обвинение в нечистоплотности при ведении дел с Тегераном. Наступила очередь оправданий российского премьера: он разделил опасения коллеги по поводу возможного обретения Ираном ноу-хау на производство ядерного и ракетного оружия, но отверг причастность к этому России. Сотрудничество России с Ираном в строительстве атомной электростанции в Бушере, по словам премьера, не имеет никакого отношения к военным аспектам. Подобную точку зрения высказал и министр иностранных дел Евгений Примаков, предварительно посоващавшийся в Нью-Йорке со своим иранским коллегой: Иран готов «поставить под контроль МАГАТЭ любую часть сотрудничества с Россией».

ДЕЛА ЗЕМНЫЕ...

Ряд разработанных в рамках 9-й сессии документов все же позволяет говорить о перспектив-

ности российско-американского бизнеса. Прежде всего это касается подготовленного деловыми кругами России и США протокола по проблемам энергетики. Появление этого документа можно было предсказать с достаточной долей вероятности, поскольку энергетика, пожалуй, единственная экспортная отрасль, являющаяся объектом пристального внимания инвесторов. В формат данного протокола легко ложатся отдельные прикладные программы.

В комитете по энергетической политике межправительственной комиссии «Черномырдин-Гор» было достигнуто взаимопонимание в вопросе участия компании Еххон в реализации проекта по освоению Хорейверской впадины (Ненецкий автономный округ). Тендер на этот проект компания выиграла еще летом, но не может приступить к его реализации из-за отсутствия окончательного решения российских властей. Американцы неоднократно выражали озабоченность в связи с «недостаточным продвижением» крупных нефтяных проектов. Этот вопрос в США тесно увязывают с перспективой привлечения инвестиций в ТЭК России, составляющих 65% общего объема американских капиталовложений в российскую экономику. Во время московского этапа работы комиссии первый замминистра топлива и энергетики Сергей Кириенко, подчеркнув необходимость соблюдения российского законодательства, сказал: «Еххон ни в чем не виноват». И вопрос, похоже, был снят.

Как крупный шаг расценили российские наблюдатели объявленную в Самаре инвестиционную инициативу Гора, обращенную к российской периферии. Суть ее в следующем: направлять деньги следует не только в регионы-доноры с экспортноориентированным ТЭК, но и в депрессивные области, опирающиеся на федеральные субсидии. Решение о развитии региональных отношений между Россией и США в виде переключения делового потенциала двух государств на прямые связи было принято ранее — во время хельсинкской встречи на высшем уровне в марте 1997 года. В феврале на 8-й сессии межправительственной комиссии было подписано совместное заявление о специальной инициативе, «направленной на создание благоприятных условий для частных инвестиций в российских регионах, а также на привлечение иностранного и российского капитала». Какова же реальная отдача?

Сразу следует заметить, что, например, Самарская область занимает в России пятое место по объему западных финансовых инъекций. За первое полугодие 1997 года в ее экономику было инвестировано порядка \$30 млн. На территории области зарегистрировано 311 предприятий с иностранным капиталом, 22 из их — с участием капитала США. Основные товары, экспортируемые в США из Самарской области, — это нефтепродукты, аммиак, удоб-



рения, подшипники и электрооборудование. Если внимательно проанализировать эти данные, то становится ясно, что благое пожелание Гора в ближайшем будущем таковым и останется: объем американских инвестиций в Самарскую область — при том, что она отнюдь не «депрессивная» — в абсолютном выражении не так уж велик. Следовательно, большого наплыва инвесторов в дотационные и пустые (в смысле ископаемого топлива) российские регионы ожидать не следует.

... И ОРБИТАЛЬНЫЕ

Программу российско-американской стыковки решено продолжить. 26 сентября с мыса Канаверал стартовал американский шаттл «Атлантик» (STS-86). Это очень порадовало российское руководство, поскольку комитет по науке палаты представителей конгресса США активно призвал NASA отказаться от отправки американских астронавтов на зловещую станцию «Мир» (бортовой компьютер за последние четыре месяца отказывал уже четыре раза; генератор, регулирующий подачу воздуха, — два раза; 25 июня «Мир» столкнулся с космическим «товарным составом», а позже едва не произошло столкновение с американским военным спутником). Очевидно, что США уже не могут позволить себе отказаться от сотрудничества с российской космонавтикой.

Вслед за совместным использованием «Мира» предполагается

следующий этап — строительство элементов для международной космической станции «Альфа» (МКС) и ее последующее совместное использование. Начало осуществления программы было отложено на семь месяцев из-за финансовых задержек с российской стороны. И ГИИП им. Хруничева совместно с корпорацией «Энергия» не сумели вовремя завершить строительство служебного модуля МКС.

Между тем треть американского долевого вложения — \$17,4 млрд. — уже потрачена, и Альберт Гор практически поставлен перед необходимостью спасать репутацию нынешнего хозяина Белого дома и собственную президентскую (и вообще карьерную) перспективу.

Однако основная проблема, к разрешению которой стремится Россия, заключается не в этой части российско-американского взаимодействия. Москва давно и пока безрезультатно добивается снятия квот по коммерческим запускам, особенно в части тяжелых спутников, в запуске которых она является фактическим монополистом. Кроме того, Россия надеется увеличить квоту по остальным видам запусков (21 запуск до 2000 года).

ЭФФЕКТ СМЕЖНЫХ ГИРЬ

Если попытаться дать общее определение российско-американским коллизиям в ходе работы межправительственной комиссии «Черномырдин-Гор», то можно сказать, что проходила торговля льготами. Министры торговли и энергетики США призывали российское правительство предпринять более энергичные шаги в укреплении законодательства по разделу производства и в сфере защиты иностранных инвестиций, а также в сфере предоставления льгот американским предпринимателям в России. А российская сторона в обмен за это требовала предать забвению унижительную поправку Джексона-Вэника. В резуль-

тате Гор и Черномырдин заставили подготовить совместное соглашение об антидемпинговой практике, но, по сути, оно скорее уход от проблемы, чем ее решение.

Первый заместитель министра топлива и энергетики России Сергей Кириенко объявил о решении правительства продлить налоговые льготы инвесторам, которые не успели окупить средства, вложенные в российский ТЭК. Свообразие ситуации в том, что правительство не может изменить налоговое законодательство и, естественно, не имеет права его нарушать. Закон — сфера деятельности парламента. А Госдума, обсуждающая новый налоговый кодекс, который подготавливает, не предусматривает, вводить их (тем более для западного капитала) не станет. Единственная возможность, которая есть у правительства, — предоставление американскому капиталу таможенных льгот. Однако такую попытку необходимо измерять по шкале недовольства европейского лобби.

В отношении поправки Джексона-Вэника американская администрация оказывается в схожей ситуации. Снятие поправки — исключительная прерогатива конгресса США. Некоторые российские СМИ намекают на то, что Ал Гор имеет влияние на еврейское лобби в конгрессе, но оговариваются: он вряд ли станет использовать его, поскольку американские евреи очень подозрительно относятся к поступкам Москвы — начиная с сомнительных сношений с белорусским президентом и заканчивая нарушением прав человека внутри страны. Ко всему прочему, отказ от антидемпинговой политики в отношении российских товаров — сам по себе очень серьезный шаг для американского правительства, поскольку оно рискует оказаться в оппозиции к национальному бизнесу.

В сущности, и не следовало бы ожидать немедленного эффекта от продекларированных на межправительственной комиссии инициатив. Их следует понимать как очередной этап. Но последовательность московской правительственной команды в попытках обеспечить своей стране мощный экономический прорыв достойна всяческого поощрения.

Вот это Здорово!

Знакомьтесь — это новая «КОРОЛЛА». Современный дизайн кузова и совершенно новое оформление передней части мгновенно выделяют машину из общего потока, вызывая пристальную заинтересованность и искреннее любопытство окружающих.

Но больше всего новая «КОРОЛЛА» понравится своему владельцу, ведь это автомобиль нового поколения с повышенным уровнем комфорта. Компактный кузов гарантирует высокую маневренность, а качественная подвеска — плавное вождение. В основе конструкции новой «КОРОЛЛЫ» заложены принципы, характерные для условий жизни современного человека, при этом целый ряд защитных мер обеспечивает высочайший уровень его безопасности.

ТОЙОТА ЦЕНТР МИНСК
СП «Эмир-Моторс»
тел. 221-42-42, 221-30-36

TOYOTA

ПЕРСПЕКТИВЫ

ПРАВИТЕЛЬСТВО СТРОИТ ОПТИМИСТИЧНЫЕ ПЛАНЫ НА БУДУЩИЙ ГОД

Андрей МАХОВСКИЙ

В Министерстве экономики, наконец, завершена работа над проектом социально-экономического прогноза на будущий год. Основываясь на достижениях года нынешнего, власти сделали выбор в пользу самого оптимистичного варианта. В соответствии с ним прирост ВВП в будущем году составит 108% по отношению к нынешнему году. В абсолютном выражении размер ВВП должен составить BLR 476 трлн. На уровне 10% прогнозируется прирост ВВП по итогам этого года. К концу его правительственные экономисты ожидают некоторое замедление темпов роста.

В течение всего года Совет Министров рапортовал о перевыполнении и превышении всех показателей, утвержденных в плане экономического развития Беларуси. По итогам первого полугодия прирост ВВП составлял 11%. Основным источником роста была промышленность. За шесть месяцев производство промышленной продукции выросло

рован, однако, как сейчас выясняется, проблемы с продуктами еще впереди. На конец года прогнозируется резкое снижение темпов роста производства продукции мясной и мясо-молочной промышленности. Несмотря на превышение прогнозных показателей в первые шесть месяцев, по итогам года производство в перерабатывающей отрасли должно

млн. против прогнозного показателя на год \$982 млн. К концу года, по оценке Министерства экономики, отрицательное saldo вырастет в полтора раза и составит порядка \$1,5 млрд. Фактически повторится прошлогодняя ситуация, когда отрицательное saldo составляло \$1476 млн.

Прогнозы на следующий год в этой области не столь оптимистичны, как в нынешнем году. Сколько-нибудь существенное уменьшение отрицательного внешнеторгового saldo планами правительства не предусматривается. Объем экспорта предполагается довести до \$6784 млн. при импорте в \$8150 млн. Отрицательное saldo, таким образом, запланировано в \$1366 млн.

Однако даже для того, чтобы достичь этих вполне скромных показателей, потребуются немалые усилия. Именно поэтому в будущем году основное внимание будет уделяться развитию экспортных и импортозамещающих производств. Естественно, для этого потребуются достаточно крупные инвестиции.

В будущем году объем инвестиций в основной капитал предполагается довести до BLR 84 трлн. В общем объеме ВВП инвестиции составят 17,6% против 17%, ожидаемых в нынешнем году. Структура финансирования в целом сохранится прежней. Около 37% вложений в основной капитал будет приходиться на собственные средства предприятий. Примерно ту же сумму составят кредиты банков, около 22% — бюджетные средства. Инвестиции за счет средств населения по-прежнему будут минимальными и составят не более 5% их общего объема.

По словам Юрия Енина, денежно-кредитная политика должна в большей степени ориентироваться на производство. На наш взгляд, вполне допустимо пойти на увеличение денежной массы при условии, что выделенные средства пойдут на пользу нашей экономике. В 1998 году коэффициент монетизации необходимостью будет довести до 9,6% против 8% ожидаемых в нынешнем году. Планируемыми источниками инфляции в будущем году станут долгосрочные бюджетные кредиты, предоставляемые на льготных условиях для развития приоритетных отраслей экономики. На эти цели в бюджете 1998 года предполагается предусмотреть около BLR 5 трлн.

Готовность к принятию мер по долгосрочному кредитованию важнейших предприятий означает, что правительство, наконец, стало задумываться о будущем. Долгосрочное бюджетное кредитование заводов, конечно, не принесет немедленных дивидендов. Первым его результатом станет рост бюджетного дефицита и соответственно увеличение инфляции. Удержаться на 2-процентной планке, о которой постоянно говорят белорусские власти, в этом случае вряд ли удастся. Инфляционное давление будет закономерно расти.

Дефицит и инфляцию можно приостановить, отказавшись от некоторых социальных программ и ограничив финансирование социальной сферы. Однако именно к этой мере белорусское правительство явно не готово. В бюджете на будущий год расходы на социальную сферу составят 50% всех бюджетных расходов.

БЮДЖЕТ

НАРОД ПРОСИТ ДЕНЕГ? НАПЕЧАТАЕМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Дефицит республиканского бюджета в 1998 году составит BLR 12,8 трлн. Об этом на заседании бюджетной комиссии, которое состоялось на прошедшей неделе, сообщил начальник бюджетного управления Министерства финансов Александр Кернажицкий. Между тем, по данным официальной статистики, даже уточненный республиканский бюджет нынешнего года по итогам прошедших восьми месяцев выполнен на 61,1%.

Правительство надеется, что доходы Беларуси в будущем году возрастут приблизительно на 60%. Доходная часть республиканского бюджета запланирована в размере BLR 90,7 трлн. против BLR 62 трлн., прогнозируемых на нынешний год. Расходная часть бюджета должна составить BLR 103,6 трлн., размер бюджетного дефицита — 2,7% ВВП. Традиционно основным источником покрытия дефицита будут кредиты Национального банка и государственные ценные бумаги. При этом специалисты главного банка страны настаивают на максимально возможном сокращении прямого кредитования правительства. По мнению заместителя председателя Нацбанка Николая Кузьмича, такой подход позволит надеяться на то, что в будущем году определенные параметры инфляции будут выдержаны.

В 1997 году среднемесячные параметры инфляции, определенные в 2,2%, соблюдены не были. Среднемесячная инфляция за прошедший период составила 5,9%. Это, пожалуй, оказалось единственным неприятным моментом — все прочие макроэкономические показатели были благополучно перевыполнены. По самым оптимистичным прогнозам, рост инфляции до конца года составит 60-70%.

Неожиданное почти двукратное превышение запланирован-

ных темпов прироста инфляции в значительной степени определило успешное перевыполнение всех бюджетных показателей. В настоящее время перевыполняется даже уточненный президентским декретом план бюджетных доходов. Годовой план поступлений по налогу на прибыль выполнен за 8 месяцев на 66%, план по сбору НДС — на 60,3%.

Несколько хуже обстоят дела с финансированием бюджетных расходов. За прошедшие восемь месяцев социальная сфера получила лишь 55% годового объема средств. На 56,7% профинансировано народное хозяйство. В целом годовой план по бюджетным расходам выполнен на 54%.

Фактически в течение прошедших семи месяцев правительству удавалось проводить политику достаточно жесткой экономии. Изначально заниженные параметры бюджетных доходов выдерживались за счет сокращения кредитования правительства государственных предприятий и установления жесткого контроля за распределением кредитных ресурсов. «В этом году правительство добились ощутимых успехов в повышении дисциплины и ответственности субъектов хозяйствования», — считает Александр Кернажицкий.

Такая политика позволила в первой половине 1997 года свести к минимуму бюджетный дефицит. В некоторые месяцы страна

работала с превышением доходов над расходами. По итогам первых семи месяцев размер дефицита республиканского бюджета составил BLR 330 млрд. Несмотря на это, декретом президента дефицит был увеличен с BLR 7,5 трлн. до 10 трлн. Судя по всему, этот параметр правительство намерено выдержать. Только в течение августа дефицит бюджета увеличился почти в три раза и составил BLR 978,4 млрд. За оставшиеся четыре месяца в соответствии с декретом этот показатель должен вырасти более чем в десять раз.

По мнению специалистов бюджетной комиссии Палаты представителей, причиной роста бюджетного дефицита может стать значительное увеличение расходов на содержание социальной сферы. На 1 октября запланировано начало очередной реформы системы оплаты труда, которая приведет к росту номинального значения минимальной заработной платы и тарифной ставки первого разряда. Александр Лукашенко не так давно обещал повысить заработную плату работникам образования, что, по мнению специалистов, потребует дополнительных затрат в BLR 1,5 трлн. Кроме этого, «нельзя забывать о специфике финансирования науки и образования. Финансирование 80% капитальных вложений в этой сфере приходится как раз на конец года», — считает сотрудник аппарата бюджетной комиссии.

Очевидно, что все это потребует от правительства проведения масштабной денежной эмиссии уже в нынешнем году. В то же время, обманывая себя и других, правительство уверяет, что всплеска инфляции не будет ни в нынешнем, ни в будущем году.



«Экономическим чудом» сыт не будешь

на 18%. Несколько меньшими были темпы прироста в сельском хозяйстве — 104,6% уровня прошлого года. Казалось бы, у правительства были все основания для того, чтобы гордиться своими достижениями. Однако, судя по всему, конец года окажется вовсе не таким благополучным, как его начало. По мнению заместителя министра экономики Юрия Енина, «по ряду объективных причин высокие темпы прироста не могут быть сохранены до конца года».

Традиционно хуже всего дела обстоят в сельском хозяйстве. Пока зерно оставалось на полях, можно было рапортовать о небывалой урожайности. Когда пришло время этот урожай собирать, выяснилось, что его не так уж много, как ожидали. Скажем, картофеля в этом году будет собрано приблизительно 8,5 млн. тонн. В прошлом году урожай этого важнейшего для Беларуси продукта составил 10,9 млн. тонн. Между тем в валовом сборе сельскохозяйственной продукции картофеля занимает 35%. Закупочные цены на этот продукт для организаций уже сейчас выросли на 20-30%. Ниже уровня прошлого года прогнозируется и урожай овощей в целом. Несколько более оптимистичная ситуация с зерновыми культурами, но, как и во все предыдущие годы, Беларуси вновь пришлось закупать зерно за рубежом. В целом итоговый показатель производства сельскохозяйственной продукции должен составить 100,5% при прогнозе на год в 103,8%.

В начале 1997 года в Беларуси возник острый дефицит продуктов питания. Одно время из магазинов исчезли сахар, молоко, масло, яйца, дешевые мясные продукты. Кризис был ликвидирован

составить 98% по отношению к уровню прошлого года.

Замедление темпов роста ожидается и в промышленности. При этом оно произойдет прежде всего в таких важнейших отраслях, как химия и нефтехимия. Правительство связывает это с уменьшением поставок в страну нефти.

Несмотря на все это, белорусские власти уверены в том, что в будущем году темпы роста, достигнутые в первой половине года нынешнего, сохранятся. Производство продукции промышленности предполагается увеличить на 9%, валовое производство сельскохозяйственной продукции — на 4%, производство продукции растениеводства — на 5,1%, животноводческой продукции — на 2,8%.

По мнению заместителя министра экономики Юрия Енина, резервы экономического роста за счет увеличения дисциплины и ответственности в нынешнем году уже исчерпаны. На следующий год правительство делает ставку в основном на внедрение новых технологий, активное освоение инвестиций, повышение производительности труда и проведение выдержанной экономической политики.

Одна из главных задач, которую власти ставят перед собой на 1998 год, — сокращение отрицательного saldo внешнеторгового баланса. В нынешнем году ситуация с внешней торговлей оставляла желать лучшего. Предпринятые правительством меры по увеличению экспорта при одновременном сокращении импорта успеха не принесли. При прогнозе в 105% увеличение импорта только за первое полугодие составило 117%. На начало августа отрицательное saldo внешнеторгового баланса составляло \$1079

РЕГИОНЫ: БРЕСТ

РАСЧЕТ — НЕ В СЧЕТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

По примеру верховной власти за «перекройку» бюджетных показателей взялась и местная «вертикаль». На последнем заседании Брестского горисполкома принято решение об уточнении показателей бюджета города на 1997 год.

Как указывается в преамбуле, сделано это в связи с тем, «что бюджет города за 8 месяцев текущего года выполнен по доходам на 92,7% и по расходам на 91,4% к годовому назначению». Таким образом, произошли отклонения макроэкономических показателей доходов и расходов городского бюджета по сравнению с расчетами, которые учитывались при принятии бюджета на 1997 год. Проще говоря, ожидания местных финансистов были занижены, а инфляция и в этом году продолжала свое «черное дело».

Уточненные планы по доходам и расходам городского бюджета Бреста теперь установлены в сумме 830497,5 млн. рублей. В частности, основными источниками поступлений в казну должны стать подоходный налог с граждан (278072,6 млн. руб.), налог на доходы и прибыль физичес-

ких лиц (88818,4 млн. руб.), налог на добавленную стоимость (83956,6 млн. руб.) и местные налоги и сборы (74725 млн. руб.). Главные расходные статьи городского бюджета предусмотрено профинансировать в следующем объеме: финансирование объектов просвещения (330750,8 млн. руб.) и здравоохранения (192494 млн. руб.), капитальный ремонт и благоустройство (84693 млн. руб.), государственная дотация ЖРЭУ на возмещение разницы в тарифах по отоплению и горячему водоснабжению (57706 млн. руб.) и возмещение разницы в ценах на транспорте (32874 млн. руб.).

Утверждать уточненный бюджет на 1997 год в городском Совете депутатов брестская «вертикаль» посчитала излишним.

КТО РАБОТАЕТ, ТОТ НЕ ЕСТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

По данным государственной статистики, Брестчина является самым низкооплачиваемым регионом Беларуси. Объяснить сей казус трудно: ведь по важнейшим показателям социально-экономического развития область уверенно обходит другие регионы страны.

Не менее в июле нынешнего года среднемесячная заработная плата на Брестчине составила чуть больше 2 млн. рублей (к примеру, в Минске — более 3 млн. рублей, в среднем по Беларуси — почти 2,3 млн. рублей). Основными причинами низкой заработной платы называются работа в режиме неполного рабочего дня и неоплачиваемые отпуска из-за

простоев производства. Хотя в конце лета наметилась реальная тенденция к сокращению долгов по заработной плате (в течение месяца — с июля по август — эту задолженность удалось погасить более чем наполовину), они все еще висят тяжким бременем: во всех отраслях народного хозяйства области своевременно не оплачен заработок на общую сумму 84,2

млрд. рублей. Проще всего поступили с колхозниками, которым долги по заработной плате выплачивали «натурой» — продукцией нового урожая. Самое тяжелое положение в области с выплатой зарплат сложилось на брестском заводе «Цветотрон», где на конец августа сумма задолженности составила без малого 3,5 млрд. рублей, и в объединении «Брестжилстрой» — 1,7 млрд. рублей. Зато многие наемники позавидуют счастливым из малоизвестного акционерного внешнеэкономического общества «Белэксима»: средний заработок работников этого учреждения за июль составил 23,666 млн. рублей...

СТРАХОВАНИЕ

ПОСТРАДАВШИЕ В АВТОАВАРИЯХ ПОЛУЧАТ ШАНС НА КОМПЕНСАЦИЮ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Вопрос гарантированной защиты материальных интересов физических и юридических лиц, пострадавших от дорожно-транспортных происшествий, можно решить введением обязательного страхования ответственности владельцев автотранспорта. В Беларуси, где эксплуатируется около 4 миллионов автомобилей и дорожно-транспортные происшествия наносят громадный урон, эта тема особенно актуальна.

В силу различных причин соответствующий закон в стране не принят до сих пор. Заменить его в такой ситуации может декрет, проект которого под названием «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» уже подготовлен. Введение страхования ответственности владельцев автотранспорта намечено этим документом на 1 апреля 1998 г. Обязательному страхованию будет подлежать гражданская ответственность владельцев транспортных средств за ущерб, причиненный жизни и здоровью граждан, их имуществу либо имуществу юридических лиц в результате дорожно-транспортного происшествия.

После вступления декрета в силу каждый владелец транспортного средства будет обязан заключить договор с любым из страховщиков не позднее определенной даты. Размер страхового взноса будет устанавливаться исходя из тарифа, количества транспортных средств и срока страхования. При этом граждане, получившие транспортные средства через органы социальной защиты бесплатно, а также инвалиды ВОВ и приравненные к ним лица уплачивают 50% установленного страхового взноса по обязатель-

ному страхованию. В случае незаключения договора владельцу грозят штрафные санкции.

Заключать договоры будут обязаны и владельцы транспортных средств, зарегистрированных за рубежом. В противном случае владелец не сможет пересечь государственную границу.

Для обеспечения защиты имущественных интересов пострадавших в результате причинения ущерба неуставленным либо не заключившим договор с ликвидированной страховой организацией Советом Министров будет создан страховой гарантийный фонд. Средства фонда будут формироваться за счет отчислений страховщиков.

После принятия декрета необходимо будет привести в соответствие с ним законодательную базу. Следующим шагом Беларуси должно стать присоединение к европейской системе «Зеленой карты». Согласно расчетам специалистов Комитета по надзору за страховой деятельностью это предоставит стране возможность получать значительные (порядка \$50 млн.) валютные средства в виде страховых взносов.

УВЕЛИЧЕНИЕ ДАЛЬНОСТИ Сотовых телефонов
СИСТЕМ СВЯЗИ ALTAI, VILIA, И РАДИОТЕЛЕФОНОВ

- АНТЕННЫ
- АДАПТЕРЫ
- ПЕРЕХОДНИКИ
- ЧЕХЛЫ ДЛЯ Сотовых телефонов

ТЕЛЕФОНЫ:
(017) 232 60 47,
(017) 232 81 74.

ОРГАНИЗАЦИЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯ

ДВЕРИ

из натурального сосны
установка • отделка • доставка

МЕБЕЛЬ

из натурального сосны
по индивидуальным заказам

Т./ф: (017) 228 04 01, 228 04 02

LABRADOR HOLDING CO.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СХЕМАМ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА. ПЕРЕВОД БИЗНЕСА В РОССИЮ:

- филиал оффшорной компании в Москве;
- бухгалтерская поддержка;
- московские номера телефонов и факсов.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОФФШОРНЫМ КОМПАНИЯМ:

- бизнес без налогов;
- анонимный мультивалютный счет в зарубежном банке, управляемый по факсу.

Справки и бесплатная брошюра: тел. (017) 276-63-79

"Право налогоплательщика избегать налогов... с использованием всех разрешенных законом средств никак не может быть оспорено."
Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США

ПЕРВЫЙ В РОССИИ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

осуществляет регистрацию безналоговых компаний под юрисдикцией России на основании Закона Российской Федерации "О Центре Международного Бизнеса "Ингушетия" № 16-ФЗ от 30.01.96г..

БИН

Обращайтесь по адресу:
109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д.13/3,
тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

Консультации по приобретению и применению компаний:
г. Минск, тел. (0172) 34-50-12, 68-61-44
г. Минск, тел. (0172) 20-05-62
г. Гомель, тел. (0232) 53-65-46
г. Могилев, тел. (0222) 31-04-79

...и все остальные стандартные требования!

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЕДИНООБРАЗИЕ — НЕ ПОРОК

ДМИТРИЙ МАШАРА

Как известно, 17 июля был подписан президентский указ №392 «О правопреимстве Республики Беларусь в отношении Женевских конвенций 1930 г.». Формально это означает, что, помимо прочих конвенций, Беларусь признала и единообразный закон о переводном и простом векселях. Теперь ей предстоит огромная работа по изменению нормативной и правовой базы. И только после этого вексель в Беларуси получит шанс стать похожим на векселя, которые используются во всем мире. С просьбой ответить на несколько вопросов по этому поводу «БДГ» обратилась к начальнику отдела вексельного обращения департамента валютного и фондового обращения Национального банка Любови Куриллиной.

— В настоящее время ведется работа по ратификации в Беларуси норм Женевской конвенции о вексельном обращении. Какие мероприятия планируется осуществить?

— Уже существует проект закона «О простом и переводном векселе», разработанный на основе Женевской конвенции и практически полностью соответствующий ей. Сейчас документ находится на проработке в комиссии Палаты представителей, и мы надеемся, что в октябре-ноябре он будет принят. Далее основная проблема заключается в приведении в соответствие с положениями Женевской конвенции нормативной базы Национального банка, а также Гражданского и Уголовного кодексов. Что касается контроля за вексельным обращением, то право толкования закона может быть предоставлено Национальному банку.

— На прошедшем заседании правления Национального банка был утвержден порядок уплаты вексельного сбора субъектами хозяйствования Беларуси. В чем суть этого документа?

— Порядок вступит в силу после регистрации в Министерстве юстиции. Он предполагает уплату 0,1% суммы векселя при его эмиссии с обязательной регистрацией факта уплаты вексельного сбора в обслуживающем банке. Вексель без отметки об уплате вексельного сбора не имеет юридической силы.

Вексельный сбор будет поступать непосредственно на счета налоговой инспекции. То есть само предприятие-эмитент при эмиссии векселя несет платежный документ в уполномоченный банк, и на векселе делается запись о том, что вексельный сбор уплачен. Банк ведет журнал регистрации уплаты вексельного сбора. Вексельный сбор не будет уплачиваться только по государственным векселям Министерства финансов и по векселям, эмитированным Национальным банком.

Введение порядка позволит контролировать эмиссию векселей и избежать появления бумажек, претендующих на звание векселя, но не соответствующих ему ни по форме, ни по содержанию.

— Не является ли регистрация банком факта уплаты вексельного сбора своеобразным авалем?

— Это не аваль — это государственная пошлина, то есть то, что называется гербовым сбором. От марок вексельного сбора мы отказались потому, что мероприятие по их изготовлению, транспортировке, учету достаточно дорогостоящее. Кроме этого, не исключена возможность попадания марок на вторичный рынок.

— Какие новые документы готовятся к разработке?

Положение, регламентирующее операции с использованием векселей, то что раньше называлось расчетами посредством векселей. Новое Положение будет приближено к закону «О простом и переводном векселе» с учетом постепенно накапливаемого опыта. И, по-видимому, будет принято Положение Национального банка о перечне векселей коммерческих банков.

— Будут ли включены в вексельное обращение физические лица?

— В проекте закона физические лица в качестве субъектов вексельного обращения остаются.

— Будет ли сохранено условие товарности векселя?

— Я думаю, что постепенно оно должно уходить. Потому что товарность — это тот же бартер, и необходимо постепенно вводить обеспечение деньгами.

— По какой модели — европейской или американской будет строиться вексельное обращение в Беларуси?

— Я думаю, что больше по европейской. Все-таки на данном этапе более жесткая система нормативного регулирования нам ближе, чем максимально свободная.

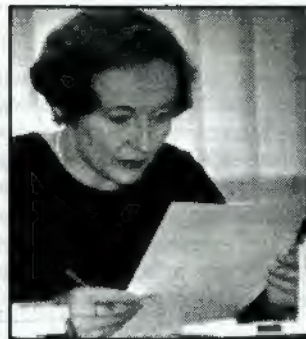
— Для чего Национальный банк начал эмиссию собственных векселей?

— Необходимость в эмиссии векселей возникла в связи с государственной программой по заготовке сельхозпродукции. Объемы этой программы достаточно велики. И стремясь избежать прямой денежной эмиссии, Нацбанк пошел по пути привлечения свободных средств коммерческих банков. Но чтобы не ослабить банки и вернуть им оборотные средства, было решено прибегнуть к векселям Национального банка. Это процентные векселя с доходностью в размере ставки рефинансирования, срок их обращения составляет от трех до шести месяцев. Возможно, впоследствии будет принято решение о выпуске более «длинных» векселей со сроком обращения до одного года.

Национальный банк при эмиссии векселей очень рассчитывал на то, что они будут использоваться в работе банков со своей клиентурой для развязки неплательщиков. Но, к сожалению, коммерческие банки забыли опыт прошлых лет, когда работали с векселями до введения всех ограничительных мер по вексельному обращению.

Правда, у нас идет активная работа с коммерческими банками по передаче им так называемого эксперимента горисполкома по развязке неплательщиков. Необходимо, чтобы система не рухнула, потому что в ней при всех ее недостатках есть и масса положительного.

— Станет ли этим заниматься какой-либо отдельный банк?



СПРАВКА «БДГ».

Курилина Любовь Алексеевна родилась в Москве, закончила два курса факультета прикладной математики БГУ, факультет планирования промышленности Института народного хозяйства. 10 лет проработала в системе Министерства труда. Последние 6 лет — в банковской системе («Комплексбанк», БелВЭБ).

оценку этих схем на соответствие законодательству. Подобные предложения уже поступали от белорусских и российских банков, и по некоторым из них заключение было отрицательным, потому что просматривалось ущемление интересов Беларуси.

Но банкам по-прежнему легче отдать деньги Национальному банку в депозит и получать ежемесячные проценты, чем купить вексель Нацбанка и с ним работать. Мы рассчитываем, что векселя Нацбанка образуют некий вторичный рынок. Но для этого 25-30 векселей, которые куплены коммерческими банками, явно недостаточно. Необходимо определенное количество векселей, номинированных в разных суммах и с разными сроками обращения.

— Организует ли Нацбанк собственную вексельную площадку?

— Если какой-нибудь из коммерческих банков проявит желание организовать такую площадку, мы будем только рады. Я думаю, что это хорошая ниша, которую можно занять.

— Планируется ли организация обращения векселей Нацбанка за пределами Беларуси, в частности, в России?

— Сначала при разработке порядка эмиссии векселей Национального банка мы решили ограничить их хождение территорией Беларуси. Это новый инструмент, и его необходимо опробовать. Впоследствии, я думаю, мы примем решение о расчете векселями с нерезидентами, российскими в частности.

Безусловно, мы будем расширять географию обращения векселей. И возможно, у нас наладится работа с Центробанком России по взаимному учету векселей. Есть идея предложить российской стороне конвертацию векселей российских предприятий в какие-то финансовые инструменты, которые были бы интересны в Беларуси. Но для этого нужна взаимная заинтересованность обеих сторон.

STANLEY

ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО

Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства

ОСЕННИЕ СКИДКИ

Срок исполнения 7 дней

ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД НА ВЫСТАВКЕ «АДРАРС-97» 22-27 СЕНТЯБРЯ

г. Минск, ул. Толбукина 21
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

СОБЫТИЕ

ЗДОРОВЬЕ

Ну чем Минск хуже Познани?

С 30 сентября по 4 октября в нашей столице пройдет 15-я международная ярмарка «Мінскі кірмаш. Восень-97», организованная Министерством торговли Республики Беларусь, Белорусской торгово-промышленной палатой, Мингорисполкомом и ВО «Экспофорум».

Программа мероприятия состоит из 2 частей: оптовой выставки-продажи, которая пройдет с 30 сентября по 3 октября в ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), и наметенных на 4 октября розничных ярмарок-продаж ТНП, в первую очередь сельскохозяйственной продукции,

во всех районах города.

Впервые организованный 7 лет назад «Мінскі кірмаш» во многом способствовал становлению белорусского выставочного бизнеса и определил новые подходы к проведению подобных мероприятий. Ярмарка является важным событием для предпри-

ятий всех форм собственности, специализирующихся на производстве ТНП, автотехники, товаров для спорта, предметов интерьера и др. По словам руководителя ВО «Экспофорум» Александра Савина, главная цель нынешнего «Кірмаша» — помочь решить остро стоящую перед многими предприятиями проблему заготовления на складах.

Свою продукцию в ВК «Минск-экспо» продемонстрируют примерно 60 фирм из Беларуси, Болгарии, Латвии, России, Украины и Чехии.

В этом году в рамках «Мінскага кірмаша» пройдет международная выставка «Упаковка-97». Ее актуальность определяется, с одной стороны, тесной взаимосвязью между упаковкой и успехом товара на рынке (что осознали, наконец, и белорусские предприятия), а с другой — изменением отношения к выставкам специалистов данной отрасли.

(Окончание на с. К10)

Настоящая питьевая вода

Часто ли мы задумываемся о том, какая вода течет из нашего водопроводного крана? К осадку, запаху хлора горожане, к сожалению, уже привыкли. А ведь все это рано или поздно сказывается на здоровье...

Решить данную проблему помогут водофильтрующие системы германской фирмы Brita, которая работает в этой области уже 25 лет. Сегодня фильтрами Brita пользуются почти 70 млн человек в 65 странах мира.

В системах фирмы используется единый фильтрующий элемент — картридж Brita, который содержит уникальный ионообменник и активированный кокосовый уголь, обработанный серебром по специальной технологии. Благодаря такому картриджу из воды исчезают хлор, нитраты, нитриты, фенолы, тяжелые металлы, радионуклиды, нефтепродукты, микробы и бактерии. Фильтрующий элемент также удаляет известность — причину жесткости воды и появившуюся накипь.

Вода через картридж проходит не под давлением, а самотеком. (Многочисленные научные иссле-

дования показали, что такой способ в наибольшей степени гарантирует качество очистки.) Обычную воду из-под крана Brita превращает в кристально чистую, сохраняющую натуральный вкус и цвет продуктов.

Конструкция фильтров предельно проста — с ними легко обращаться как ребенку, так и пожилому человеку. Для семьи из 3-4 человек картриджа хватает на 1-1,5 месяца. Фильтры Brita автономны и не требуют подключения ни к водопроводу,

ни к электросети. Конструкторы фирмы создали целый ряд модификаций фильтрующих систем, которые по дизайну, цвету и размерам способны удовлетворить любые запросы потребителя...

Ознакомиться с продукцией Brita, а также приобрести фильтры можно в магазинах ЦУМ, ГУМ, «Техника в быту», торговом доме «На Немиге». За более подробной информацией и по вопросам сотрудничества необходимо обращаться по телефону 234-40-67.

BRITA®



ТОРГОВАЯ МАРКА

Готовьте чашки, чаеманы!

Tjibuni
JAVA

На рынке чая в Беларуси полонение. Полоцкая фирма «Диана» заключила дистрибьюторское соглашение с бельгийской компанией Siref о поставках в Беларусь элитного листового черного чая Tjibuni Java, выращенного в Индонезии (о. Ява, чайный сад Чибунни).

Tjibuni Java изготовлен только из 2 верхних, самых свежих, напоянных тонкими ароматическими веществами и богатыми витаминами листьев чайного дерева, аккуратно собранных вручную. Чтобы обеспечить быстрое и равномерное набухание чая в чашке, высохшие листья разламывают на несколько частей: так получают градацию Broken Orange Pekoe.

Небольшой размер частиц Tjibuni Java — показатель качества и гарантия вкуса.

Чайные кусты выращиваются высоко в горах из черенков цейлонского чая, завезенных с острова Шри-Ланка. Солнце придает напитку нежный аромат и насыщенный красный цвет. Пепел от находящегося рядом вулкана обусловил уникальные химические свойства почвы, на которой выращивается чай. Этим объясняется его необычайно мягкий и сладковатый вкус. Специалисты тщательно следят за генетическим качеством чайного куста, принципиально отказываясь от смешивания Tjibuni Java с чужеродными сортами. Это позволяет сохранить натуральный и неизменный вкус напитка. Благодаря высокому качеству очистки в Tjibuni Java практически нет светлого-коричневых частичек и кусочков чайного дерева.

Более подробную информацию о ценах и условиях поставки можно получить в фирме «Диана».

«Диана»: г. Полоцк, Замковый проезд, 4; тел.: (02144) 9-23-15, 9-17-35, 6-14-57.

ПО ЦЕНАМ ЗАВОДА-ИЗГОТОВИТЕЛЯ



БАТАРЕЙКИ ТОЛЬКО У НАС!

ДЛЯ ТРГОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ:

- бесплатное торговое оборудование
- рекламная поддержка
- помощь в организации торговли

ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ:

- отпуск любыми количествами
- накопительная система скидок
- возможность получить 100%-ю прибыль

ДЛЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ:

- контракты на полное обеспечение элементами питания
- гарантия качества в эксплуатации
- специальные цены

ДЛЯ ДИЛЕРОВ:

- право эксклюзивной продажи в регионе
- бесплатная реклама в прессе
- дополнительные скидки

АВТОСТРОЙСЕРВИС

Телефоны в Минске: (017) 210-19-39, 232-71-21; Могилеве: (0222) 22-32-80

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ
САМЫЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ!
ФАНТАСТИЧЕСКИЕ СКИДКИ!
ШИРОКАЯ АССОРТИМЕНТ!

DURACELL
VARTA
SANYO
PHILIPS
ATC
DAEWOO
SONY
TDK
Maxell
Energizer
Panasonic
СТАРТУЙ
СЕЙЧАС!

Обучение по курсу PADI Open Water Diver — это возможность получить международный сертификат PADI, который признается клубами и ассоциациями подводного спорта всего мира и позволяет наслаждаться красотами царства Посейдона в любом уголке Земли. Восторгаться подводными пейзажами

Красного моря, увидеть великолепную флору и фауну Большого Барьерного рифа, погрузиться в воды Колумбии и Бискайского залива, где затонули корабли с сокровищами Испанской империи — это только небольшой перечень возможностей, которые открываются перед обладателями сертификата PADI.

КУПОН
на 10%-ю скидку
Convecta Travel



Мы представляем только лучшее!

мониторы:

- Экономической
- Графической
- Профессиональной серий 14", 15", 17", 20", 21"

AsBIS
AUTHORIZED DISTRIBUTOR

тел.: (017) 2495792, 2147767
факс (017) 2114670

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT УНИС СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon многофункциональная офисная мебель Mes многофункциональная офисная мебель Mes metallo мебель для руководителей Quark мебель для руководителей Mythos мебель для офисов и домашних кабинетов Odi	Италия (Teorema Office)	меламин ламинат меламин экологически чистый лак ламинат, пластик, из ПВХ	антрацит, жемчужно-серый, орех аквамари, орех, светло-серый орех, орех-мрамор зеленый, нефрит, орех-оливковый сплошной, серый, светло-зеленый	от 117 у.е. от 186 у.е. от 279 у.е. от 630 у.е. от 1014 у.е. от 405 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинированный	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АСПЕКТ	мебель, приспосабливаемая для исполнителей для менеджеров для руководителей офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Германия, Италия, Польша, Германия, Италия	дешевые натуральные и искусственные покрытия	солн. разнообразных цветов и оттенков	160...1200 у.е. 400...2000 у.е. 1300...5000 у.е. от 4500 у.е.	275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, аксессуаров, текстиля, штор, ковров, ковровых покрытий; иной адрес: ул. Стебленка, 20
VOIS САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты шкафы, столы (в ассорт.) шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte кресла (для руководителя, персонала), стулья	Беларусь, Польша, Италия	шпон ценных пород древесины меламин кожа, ткань	бук, венге, вишня, светлый дуб, красное дерево черный, дуб, вишня гранит, коньяк черный, серый	35,3...55,2 млн руб. 2,3...4,8 млн руб. 1,4...5,0 млн руб. от 19 у.е.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производятся в Италии, Германии, Чехии, Канаде; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Rix Office, Las Mobili Office офисная мебель Padamo офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон кожа, кожанка, кожа + кожанка ткань, кожа, кожанка	различный черный, коричневый различный	от 130 у.е. от 600 у.е. от 22 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; доставка, сборка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металл	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскспос» (пр. Машерова, 14), ДТ «Самолет» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либинского, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni офисные кресла, стулья Esseri офисные аксессуары Multiform компьютерные, принтерные столы Multiform нат. лампа, светильники, люстры Massive	Италия, Венгрия, Австрия, Бельгия	меламин, ламинат, нат. шпон ткань, кожа удороженческий полистирол, антистатик высокопрочный металл металл, пластик, дерево	различный различный более 30 вариантов светло-серый более 30 вариантов	от 196 у.е. 50...550 у.е. 3,3...556 у.е. 210...574 у.е. 22...7150 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование гарантия 2 года экологически чистый материал Multiform в Беларуси стационарная и плавная регулировка высоты стола поставка со склада и под заказ
МАЙПЛ MAPLE	компьютерная офисная мебель Sitos офисная мебель (система модулей) «Пенарумамебель» элитные системы офисной мебели Marila офисные аксессуары Multiform офисные кресла, стулья	Бельгия, Франция, Финляндия, Австрия, Италия	сверхпрочный меламин полиуретан, нат. шпон, металл ударопрочный полистирол, антистатик износостойкая ткань, нат. кожа	светло-серый бук, белый, черный более 20 вариантов более 30 вариантов 11 вариантов	от 66 у.е. от 21 у.е. ? от 4,5 у.е. 40...264 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект, доставка по Минску, сборка и установка; доставка по Беларуси; доставка мебели и светильников, искусственные цветы, офисные картины
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4-501	мебель для руководителей для менеджеров и персонала кресла, стулья	Италия, Польша, Беларусь, Италия, Польша, Чехия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин кожа, ткань	богатый выбор	от 140 у.е. от 90 у.е. от 42 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 9.00-20.00	мебель для офисов и банков офисные кресла, стулья настенные лампы, светильники, бра	Италия, Австрия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева металл, кожа, ткань металл, пластик, дерево	более 30 вариантов более 100 вариантов более 20 вариантов	от \$180 от \$40 от \$25	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
Туссон ул. Пуликова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sintheys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 234-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов	Беларусь, Беларусь	ламинат, постформинг ламинат, постформинг	более 30 вариантов по желанию	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты мебель для персонала кресла для руководителей кресла для персонала и посетителей	Италия	ламинат инновационная ткань, нат. кожа	орех, серый различный	? от 40 у.е.	232-2486 232-1048	салон офисной мебели (ул. Симонякова, 9); бесплатно: консультационные услуги, доставка

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель (в ассорт.), журнальные столы, кресла	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 51)
VOIS САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15; ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухня «Виза» детские комнаты «Челбурашка» спальня «Катерина»	Беларусь	меламин, МДФ (белый) шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	24 млн руб. 21,9 млн руб. 29,4 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производятся в Италии, Германии, Чехии, Канаде; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Kohnfedor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Пятницкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 276-9275	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стили и комплектация
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мягкая мебель, корпусная мебель, кухня	Беларусь, Польша, Италия и др.	массив, ДСП	от 300 у.е.	(0212) 36-3239 36-3183	г. Витебск, ул. Ленина, 52б; гарантия качества
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухня (более 20 вариантов), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские рабочий уголок школьника (столы, шкафы и т.д.)	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производитель от 250 у.е.	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой кухонные столы, стулья мягкая мебель	Италия	нат. шпон, дуб, орех нат. кожа	от 1800 у.е. от 90 у.е. от 2500 у.е.	232-2486 232-1048	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 51); профессиональные дизайны, сборка

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

Ну чем Минск хуже Poznani?

(Окончание. Начало на с. К9)

Сегодня на таких мероприятиях фирмы не только демонстрируют свои возможности, но и стараются на месте подобрать оптимальные варианты для потенциальных клиентов. В «Упаковке-97» принимают участие многие ведущие отечественные и зарубежные предприятия.

Огромную роль в организации розничных ярмарок-продаж сыграли Министерство торговли Республики Беларусь и отраслевые управления Мингорисполкома. Для того, чтобы в мероприятиях участвовало как можно больше

производителей, городские власти отказались от взимания арендной платы с торгующих. По словам начальника управления торговли Мингорисполкома Тадеуша Чилека, Минск в эти дни превращается в «свободную экономическую зону». Для привлечения покупателей участникам ярмарки рекомендовано применять максимально возможные скидки (у некоторых предприятий они будут достигать 25%).

В ярмарках-продажах примут участие и предприятия бытового обслуживания, которые предложат покупателям свою продукцию

и организуют прием заказов на различные услуги. Состоится традиционное шоу парикмахеров с показом моделей и обслуживанием всех желающих. Будет развернута распродажа товаров, списанных пунктами проката.

Центральная ярмарка-продажа состоится на площадке у Дворца спорта. Мероприятия «местного масштаба» пройдут в каждом районе города.

Все ярмарки предполагается сопровождать обширной культурной программой.

Юрий ХОВРОВ

ЭКОБЕЗОПАСНОСТЬ

Если мебель портит воздух

Значительную часть нашей драгоценной жизни мы проводим в окружении мебели -- по нынешним временам тоже достаточно драгоценной, но не всегда экологически безопасной. Любимый гарнитур может годами выделять в воздух токсичные вещества. А вы то удивлялись, почему дома обостряется аллергия и раскисляется голова...

Сюрприз для токсикомана

Из всех токсичных соединений, выделяемых мебелью, самое неприятное -- газ формальдегид. Он раздражает слизистые оболочки и кожу, снижает активность некоторых ферментов. Есть данные о его мутагенной и канцерогенной активности. Формальдегид в связанном состоянии содержится в смоле, используемой в производстве ДСП, ДВП и фанеры. Фанера и ДВП безопаснее, т.к. в них смола находится между древесными волокнами, а не на поверхности, как в ДСП.

Чтобы предотвратить выход формальдегида в воздух из ДСП, все их поверхности должны быть защищены специальными покрытиями: пленочным, лакокрасочным, эмалью и т.д. К сожалению, используемые для облицовки ДСП пленочные материалы тоже могут выделять токсичные вещества.

Казалось бы, долой ДСП, выбирай мебель из натуральной древесины и спи спокойно. Но, во-первых, в некоторых видах мебели, например в стенках, часто используются именно такие плиты. Во-вторых, натуральная древесина дороже стоит. И, в-третьих, этот материал капризен: может покоробиться от перемены влажности, а со временем и деформироваться.

Ваше самое мягкое место

Изготавливаемые в основном из синтетических материалов матрасы и мягкие части мебели тоже могут таить в себе неприятности. Тут на первый план выступают их высокая электризуемость и низкая гигроскопичность. Такими свойствами обладают поролон, синтепон, пенорезина. Поэтому последнюю изолируют ватином (поролон и синтепон -- не обязательно).

По гигиеническим требованиям ка-

тегория мягкости матраса для постоянного сна должна отличаться от такого показателя дивана или дивана-кровати. Это связано с тем, что диван -- лишь временное место для отдыха. (Если вы спите на нем всю жизнь, это уже ваши личные трудности.) А диван-кровать -- не более чем мебель для гостей, которые ночку-другую как-нибудь переживут.

Вместо пружинных блоков в диване или кровати иногда используются реечные основания, играющие роль упругой конструкции. В этом случае важно, чтобы рейки правильно изготавливались и крепились, иначе упругость будет липовой.

Самую главную роль в обольщении покупателя играет, пожалуй, обивка мягкой мебели. С точки зрения экологии лучше, конечно, выбрать мебель с натуральной обивкой. Однако по сравнению со смесовой тканью (натуральное волокно вместе с синтетикой) натуральная менее долговечна, хуже стирается, на ней скорее образуются катышки. Именно поэтому несколько лет назад стала популярной импортная обивка из флока -- короткого ворса на клеевой основе. Однако часто встречается мебель с обивкой из дешевого флока низкого качества. Ворс его быстро вытирается, ткань выгорает, плохо чистится, электризуется.

Советы

Не следует покупать мебель без гигиенического сертификата страны-производителя, подтвержденного белорусским сертификатом соответствия.

При покупке внимательно осмотрите мебель со всех сторон, особенно сзади и снизу -- нет ли открытых участков ДСП. (Открытыми могут быть только места крепления фурнитуры и задние кромки.) Имейте в виду, что производитель может хранить в секрете перечень материалов, используемых в своих изделиях. То есть вы не всегда узнаете, из чего же все-таки сделана поправившаяся вам мебель. Если новая мебель сильно пахнет (например, лаком), проветривайте комнату: вскоре запах улетучится. Если у вас уже есть мебель с открытыми поверхностями из ДСП, покройте их нитролаком или нитроэмалью.

По материалам печати

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



Фирма приглашает на работу

специалистов не старше 35 лет для работы на следующих должностях:
— менеджер по продажам;
— зам. главного бухгалтера;
— технолог по деревообработке
тел. 252-59-08

• Минск, Логойский тракт, 20
тел./факс (017) 265-14-25
• Минск, пр. Ф.Скорины, 131/1
магазин «КНИГИ»
тел./факс (017) 264-43-88

TIMONS PLUS

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии						235-3002 235-2303
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые аппараты	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
МЕАКОР	глухие прилавки остекленные прилавки горки	Беларусь	ламинат, лакированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство

Окна — ремонтировать или заменять?

При реконструкции жилья окнам уделяется особое внимание. Это объясняется не только стремлением сэкономить на энергии за счет хорошей теплоизоляции, но и пониманием того, что только безупречные окна в состоянии обеспечить комфортный микроклимат помещений.

Окна — важные элементы фасада любого дома. Поэтому сохранять их форму, размеры, переплеты и толщину профиля требуется не только

в домах, находящихся под охраной государства как памятники. Любые изменения в окнах без учета имеющихся параметров могут нарушить гармонию фасада. От этого пострадает весь дом. Как поступать со старыми окнами, в каждой конкретной ситуации решают по-разному, но чаще всего обращаются за консультацией к специалисту. Основными факторами здесь являются состояние деревянной рамы, ее сечение, обшивка и глубина фальца для стекла. Встречающиеся в старых домах окна с простым остеклением, как правило, не в состоянии выдержать нагрузки, которые возникают при установке изоляционных стекол. В таких случаях вставляют 2-е окно с внутренней стороны оконной коробки или устанавливают 1 окно с двойным переплетом, которое обеспечивает хорошую тепло- и звукоизоляцию.

Можно также выполнить новое окно по образцу старого из тех же материалов и по тем же эскизам. И наконец, устанавливая новые окна, причем благодаря многообразию современных профилей и конструкций можно легко подобрать окно, соответствующее первоначальным формам.

В настоящее время окна делают из различных материалов

Дерево

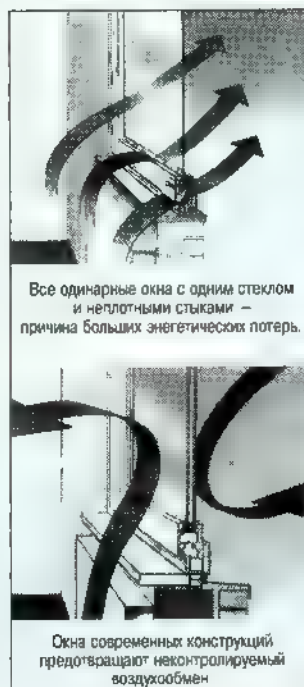
Это самый старый материал для изготовления окон. Однако современные деревянные окна отвечают всем требованиям по тепло- и звукоизоляции, защите от «рикошетного» дождя, плотности швов и конструктивной защите дерева, благода-

ря которой вода не наносит ему ущерба. От атмосферных воздействий этот материал защищают лакирующие или покрывающие лаки. Дерево легко поддается обработке и принимает любую форму. При регулярном уходе такие окна служат многие десятилетия.

Не случайно для окрашивания большинства деревянных окон использован белый цвет. Ведь тон краски влияет на температуру поверхности (чем она выше, тем больше нагрузка на окно). Допустим, что белая поверхность нагрелась до 40°C. При том же солнечном излучении рубиново-красная нагрелась бы до 67°C, а синяя — до 75°C. Чтобы окно точно сохраняло свои размеры, подвергаясь постоянному воздействию погодных условий, деревянные элементы нужно в целях профилактики защищать от грибковых повреждений.

Искусственные материалы

Окна из ПВХ появились более 30 лет назад. В этих конструкциях многокамерные профили усилены алюминием или оцинкованной сталью. Такие окна достаточно стабильны, обладают хорошей тепло- и звукоизоляцией, быстро отводят воду. Окна из ПВХ, как правило, не нуждаются в дополнительных по-крытиях, почти не требуют ухода, их легко мыть водой, в которую при большом загрязнении добавляют мягкие средства для



Все одинарные окна с одним стеклом и неплотными стыками — причина больших энергетических потерь.

Окна современных конструкций предотвращают неконтролируемый воздухообмен.

евые профили бывают с теплоизоляцией. Для чистки таких окон достаточно теплой воды, в которую (чтобы сделать ее мягкой) добавляют нещелочные хозяйственные моющие средства.

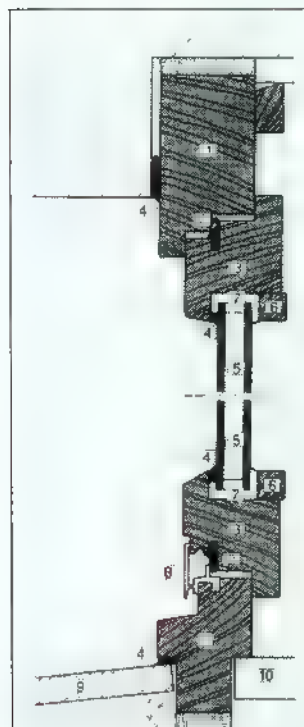
В производстве оконных рам применяются и комбинации материалов: алюминия и дерева или алюминия и ПВХ. Важное замечание для занимающихся реконструкцией: алюминиевые окна можно сделать похожими на старинные. В этом случае перекладины монтируют в рамках или делают ложными, располагая их перед стеклом. Можно вставить и изоляционные стекла с перекладинами.

Использование искусственных материалов, алюминия позволяет сегодня создавать окна самой замысловатой формы и разнообразных цветов.

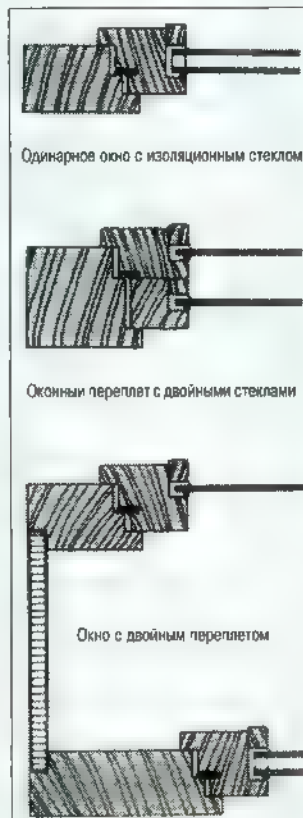
Соб. инф.



В окнах из искусственных материалов надежный отвод воды из аванкамеры и круговое среднее уплотнение обеспечивают хорошую защиту от «рикошетного дождя».



Элементы окна: 1 — составная рама; 2 — круговое уплотнение; 3 — створка окна; 4 — уплотнение, упругость которого сохраняется длительное время; 5 — изоляционное стекло; 6 — штапик; 7 — слой замазки; 8 — полка для защиты от дождя; 9 — наружный нижний брус оконной коробки; 10 — внутренний нижний брус оконной коробки.



Одинарное окно с изоляционным стеклом

Оконный переплет с двойными стеклами

Окно с двойным переплетом

Конструкции деревянных окон в старых домах, удовлетворяющие современным требованиям к теплоизоляции. Опытные специалисты могут посоветовать, как усовершенствовать старые окна, которые имеют смысл сохранить.

Алюминиевые окна, двери, витражи, входные группы.

Профиль фирмы **Brökelmann** (Германия).

Для стран с суровым климатом.

Изготовление по немецкой технологии. Трехкамерный профиль с термоизолирующим заполнением. Широкая цветовая гамма, включая анодирование.

Проектирование.

Дизайн.

Изготовление.

Монтаж.

Гарантия от 3 лет.

Возможна установка автоматических систем приводов дверей **TORMAX AUTOMATIC** (Швейцария).

Гарантийное и послегарантийное обслуживание.

Вместе с нами к новым стандартам жизни!

Архитектурно-строительная фирма

БЕТАБУД

Лицензия на проектирование № 7047

Лицензия на строительство № 7073

т/ф: (017) 258 91 94, 258 71 92



НАСТОЯЩИЕ СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ

из композитных систем

из лучших европейских производителей

СЕКРЕТ ПЛОТНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ

Полная защита от огня и взлома

Разнообразие размеров, конструкций, расцветки, отделки

220071, Минск, ул. Пятковского, 22а; тел.: (017) 2434114, 2314171

Фирма «Бетабуд» занимается проектированием, изготовлением и монтажом окон, дверей, перегородок из алюминиевого профиля **Brökelmann**, применяющихся в административных зданиях, офисах, деловых центрах, а также в индивидуальном домостроении и квартирах. Стеклоалюминиевые конструкции **Brökelmann** отвечают самым высоким требованиям международных стандартов по надежности и безопасности. При больших площадях остекления конструкции **Brökelmann**, в отличие от традиционных решений, позволяют максимально сохранить тепло в зданиях. Это особенно актуально для регионов с холодным климатом. Профиль изготавливается с анодированным (6 цветов) и лаковым покрытием по стандарту **RAL**. Для остекления используются как 1-камерные, так и 2-камерные стеклопакеты толщиной от 18 до 45 мм. При изготовлении алюминиевых конструкций применяются специальные оконные и дверные приборы и комплектующие ведущих европейских производителей, надежность и качество которых проверены временем и подтверждены сертификатами. На все конструкции, изготовленные специалистами фирмы, предоставляется 3-летняя гарантия.

«Бетабуд»:

г. Минск, ул. Лецинского, 8; т/ф 258-71-92, тел. 258-91-94.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	мол. акриловые пены (0,75 л)	Беларусь	от 5,3 у.е.	склад, продукция в наличии	214 4270 411 1411
	универс. пена силиконовая 0.41 л		3,1 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
АЛКИД	«Ауксирин 177» термостойкий гидроизоляционный антикоррозийный	Беларусь	по договоренности	Класс	доб. 0105
	«Ауксирин 577» битумно-полимерный термостойкий				
	мастики «Ауксирин» для битумно-каучуковой гидроизоляции «Ауксирин» для гидроизоляции				
	«Ауксирин» для антикоррозийной защиты металла и бетона				
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло 4-5 мм	Беларусь	5,4 000 6,1 000 руб./кв.м		14 8096 258 36 7
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,2 у.е./кв.м	оп. лям. покрытие с лам. укл. «вечная» стойкость	214 427 227 6138
	потолочные вентиляторы	Италия, Франция	от 3,2 у.е.		
	стенной и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные вентилируемые покрытия	Англия	1,61 у.е./кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 у.е./кв.м	строительные организации, организации	216 14 10
	подвесные потолки Ovocoustic	Германия	от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Decouline (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 у.е./кв.м		
	виниловоскока	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213 4056 233 1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели «камень» из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234 8430 234 9185
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели 1,22 x 2,44 м	?	?		
ФРИАЛ	лампы, лампы, лампы для окон и дверей	Турция	от 1 у.е.		236 1410 236 1411

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковролин Shaw	Голландия	4-21	366	от 1,2 у.е.	226 3312 227 6138
	рулонное ПВХ покрытие Armstrong	Швейцария	?	180, 240	от 1,2 у.е.	
	ПВХ плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 у.е.	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,9-3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236 1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1-3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	214 4056 233 1881
	ковровое	Бельгия	3,6	400	от 4,5 у.е.	
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ	Швейцария	2,0-3,8	200	565 000 руб./кв.м	243 8617 243 8618

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи		Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15-28	10% от цены заказа	-	-	-	213 4056 233 1881

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: т/ф 226-98-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200 000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

Цены в таблице даны в белорусских рублях. Цены в скобках даны в белорусских рублях. Цены в скобках даны в белорусских рублях.

КОМПЬЮТЕРЫ MASINTOSH									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Устройства	Пакеты	Гар.	Цена	Телефон
Masintosh LC 475	68040/25	8	250	14"	1MB	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
Power Macintosh	68040/25	8	4000	21"	4MB	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Устройства	Пакеты	Гар.	Цена	Телефон
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P100	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Устройства	Пакеты	Гар.	Цена	Телефон
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P120	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Устройства	Пакеты	Гар.	Цена	Телефон
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P133	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Устройства	Пакеты	Гар.	Цена	Телефон
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P150	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Устройства	Пакеты	Гар.	Цена	Телефон
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P166	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	Устройства	Пакеты	Гар.	Цена	Телефон
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	
ASUS	P200	256	8	12"	14"	Сист. программ, офис. пакеты, игры, пакеты на видео, пак.	3	280-2544	

ИНТЕРВЬЮ



MODERN OFFICE & BANK

6-й МЕЖДУНАРОДНЫЙ САЛОН

С 27 по 30 октября в ВК «Минскэксипо» (пр. Машерова, 14) состоится 6-й международный салон «Современный офис и банк», организуемый ВО «Экспозорум» и Фондом информатизации. Информационную поддержку мероприятию оказывает «Белорусская газета».

О том, как идет подготовка к выставке, рассказывает руководитель проекта «Современный офис и банк» Елена Пашко.

— Для начала немного общей информации. За 5 лет работы наш салон стал значительным событием в деловой жизни страны. Каждый год мы принимаем гостей и участников из Беларуси, России, Литвы, Украины, Германии, Польши, Казахстана и других стран. Среди экспонентов «Современного офиса и банка» были такие известные компании, как APS, Compaq, Compaq, CNet, Epson, Hewlett-Packard, Laser Master, Seagate, Sharp, Symantec, ZyXEL...

В 1996 году за высокий профессиональный уровень организации, особое значение для экономики региона и для расширения внешнеэкономических связей салону был присвоен Знак Союза выставок и ярмарок СНГ. И в этом году программа «Современного офиса и банка» обещает быть интересной и насыщенной. Сегодня экспозиция формируется по следующим направлениям:

- оргтехника и вычислительная техника;
- автоматизированные системы обработки информации;
- современные системы телекоммуникации и средства связи;
- мебель и оборудование для банков и офисов;
- канцелярские товары;
- научно-техническая, учебно-методическая, справочная и деловая литература;
- менеджмент;
- услуги банков, страховых, лизинговых, трастовых, консалтинговых компаний, рекламных агентств.

В рамках салона пройдет 2-я международная выставка системного и прикладного ПО, на которой будут представлены ОС, сетевые ПО, программные средства защиты информации и др.

Помимо знакомства с экспозицией можно будет поучаствовать в «круглом столе», презентациях и научно-практических семинарах, которые стали неотъемлемой частью «Современного офиса и банка».

— Какие цели ставят перед собой организаторы салона?

— Формируя экспозицию мы исходили из того, что, занимаясь обустройством своего офиса, сотрудники любой компании постоянно сталкиваются с одной и той же проблемой — все необходимое приходится покупать у разных фирм. Такая же ситуация наблюдается и в других странах. Поэтому основная цель нашего салона — дать посетителям возможность оценить весь спектр предложений ведущих фирм по самым разным направлениям и получить законное решение — от мебели и канцелярии до интегрированных информационных систем.

— Сейчас в выставочном бизнесе

довольно четко прослеживается тенденция отказа от универсальных выставок в пользу специализированных и даже узкоспециализированных. Не считайте ли вы, что «Современный офис и банк» — слишком широкая тема для одной выставки, другими словами, не страдает ли ваше мероприятие некоторой поверхностностью?

— Дело в том, что понятие «специализированная выставка» неоднозначно. Например, к подобным мероприятиям можно отнести какой-либо тематический салон. Но, представьте, что на такую выставку придут не бизнесмены, а обыкновенный посетитель, который ищет, скажем, кухонный комплект. Станет ли он обращать внимание на офисную мебель? Вряд ли. С другой стороны, когда на наш салон приходит деловой человек с конкретной целью подобрать себе компьютер, он обязательно обратит внимание и на последние версии бухгалтерских программ, и на новые банковские услуги, и на новое оборудование. Потому что все это — его рабочие инструменты, и если что-то не нужно сейчас, то обязательно понадобится завтра. Именно определенный контингент посетителей их насущные потребности делают нашу выставку специализированной. И несмотря на то, что «Современный офис и банк» действительно охватывает довольно широкий сегмент рынка, наш салон всегда был очень «целевым», ведь даже его экспоненты зачастую являются клиентами друг друга. Что касается «поверхностности», то, согласитесь, этот недостаток в той или иной степени присущ любому выставочному мероприятию, ведь объять необъятное невозможно. Однако мы стараемся, чтобы каждый из заявленных разделов экспозиции был представлен максимально полно и разнообразно. Об этом говорит состав участников.

— Вы могли бы назвать некоторых из них?

— Конечно. О своем участии заявили уже 50 компаний. Среди них ИП Микро Express Int., ИИФ «Софт-Информ», НПП «Надежные программы», ООО «Астрон», ООО «Видеопечать», НТО «Топ-Софт», ООО «Компьютеры и периферия», СП «Кроссфинд электроник», ИП «Мас электроник», ЗАО «Омисис», СП «Протейд». Ставить точку здесь еще рано: до салона почти месяц и заявки на участие в выставке, проведение презентаций и семинаров продолжают поступать.

— Что бы вы, как организаторы, посоветовали будущим участникам вашего салона?

— Выставка — очень серьезное событие, требующее тщательной подготовки. Нужно учитывать многие обстоятельства, например, время проведения. Так, весенние выставки компьютерных технологий и оборудования по традиции носят демонстрационный характер — зачастую многие экспонаты либо недоступны массовому покупателю по цене, либо имеются в единственном экземпляре. Нашим потенциальным участникам следует иметь в виду, что именно осенью большинство клиентов приобретает компьютеры, оргтехнику и другое офисное оборудование. Учитывая это обстоятельство, самыми главными критериями готовности той или иной компании участвовать в салоне могут служить продуманная маркетинговая политика и наличие стабильного ассортимента. Другими словами, покупателя нужно привлечь не только новыми технологиями, но и минимальным сроком поставки, низкими ценами, заманчивыми гарантиями и обязательствами, гибкой системой скидок.

В заключение я хотела бы пожелать успехов читателям «Конъюнктуры» и пригласить всех в гости на наш салон.

Итак, подготовка к выставке идет полным ходом. Конечно, участие в ней связано с дополнительными затратами, и то, насколько они оправданы, во многом зависит от стратегических целей вашей компании. В то же время опросы, проводимые организаторами международного салона «Современный офис и банк», свидетельствуют — для большинства экспонентов участие в прошлой выставке стало переломным моментом после длительного затишья, у многих объем продаж увеличился в несколько раз. Учитывая, что Минск не балует своих жителей обилием выставок, посвященных банковским и офисным технологиям, тем, кто серьезно работает в этой области, не стоит упускать такой шанс. Дополнительную информацию о салоне можно получить по телефонам: 213-56-36, 256-76-02.

ЛУЧШИЙ ВЫБОР ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ СЕТЕЙ

DELL



Специальные цены до 31 октября

DELL OptiPlex 5166MMX/GsL
RAM 16 Mb, HDD 1,6 Gb, DRAM 1 Mb,
15" D828-L monitor

\$1 385

DELL OptiPlex 5166MMX/GXiL
RAM 32 Mb, HDD 1,6 Gb, DRAM 2 Mb,
int. 3Com 10/100 Mbit/s, int. full duplex SB,
CD ROM 12x, 15" Ultra Scan Trinitron monitor

\$1 859



AUTHORIZED DISTRIBUTOR & SERVICE CENTER

БелСофт тел. 222-82-23, факс 222-80-58

Региональные дилеры:

Брест: «ТриС» (0162) 204048
Витебск: «БелСофт» (0212) 385694
Могилев: «Универсал» (0222) 222401

Гомель: «Сервер» (0232) 475757
Гродно: «СтарЛинк» (0152) 721525
Барановичи: «ВВС Импульс» (01634) 54740

Новополоцк: «ИмвисСофт» (02144) 28952
Мозырь: «Техноцентр» (02351) 32729
Бобруйск: «Амбер» (02251) 31524

ЭКСПОФОРУМ

ВЫСТАВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО

**ОТЫЩИ ВСЕМУ НАЧАЛО —
И ТЫ МНОГОЕ ПОЙМЕШЬ.**

Roman Vysotsky

Seagate **ViewSonic**
intel **i omega**
Microsoft **MYLEX**
CHAINTECH

**ЛУЧШИЕ КОМПЬЮТЕРЫ
ИЗ ЛУЧШИХ КОМПЛЕКТУЮЩИХ**

AsBIS

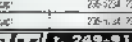
TEL. 2495792	FAX 257852	TEL. 267461	FAX 267230
TEL. 2147767	FAX 523531	TEL. 257282	FAX 217047

[illegible][illegible]

Артс ПР150	АА, р/с, п/с: карпы, пале 50 мл/секунд	7	2	45	ПРООН	26-4253 / 75-5137
Ошврт Е17450/0	АА, р/с, п/с: АЖИ 3300 пале	7	2	580	ПРООН	26-4708 / 230-530
Ошврт SP 50	200мм штир-бетонный пале, с/с п/с	11	2	10	10	
Ошврт SP 520	200мм штир-бетонный пале, с/с, с/с п/с п/с	11	2	181		
Ошврт SP 525/24	300мм Г/230 пале, с/с, с/с п/с п/с	11	2	203		
Ошврт SP 528	300мм Г/240 пале, с/с, с/с п/с п/с	11	2	203		
Ошврт SP 540	200мм металлический с/с п/с п/с	11	2	12	12	
Samsung SC-1000	АА, р/с, п/с: пале	12	12	10	ДУПЕКАТОР	86-9046 26-9122
Samsung SC-5000	АА, р/с, п/с: пале	12	12	105	Самолетное с/с п/с	236-5234 / 236-6505

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Сист. Chart, Sharp S-14 (расчетные в ассистенте)	12	7	7	АРЧИБА	268-5307 / 268-4232	
Сист. Сальвер 8-14 (расчетные 50 мл/секунд)	12	11	270	МИНЦЕНТРОМ	268-8271 / 232-1110	
Сист. Сальвер 8-16 (расчетные 40 мл/секунд)	12	11	250	МИНЦЕНТРОМ	232-8300 / 232-5110	
Сист. Сальвер, начисл. 16-12 (р. д. п. п.)	12	11	250	Самолетное с/с п/с	236-5234 / 236-6505	
Сист. 0-16 (р. 10 мл/секунд)	12	11	2	ДУПЕКАТОР	268-8508 / 268-8478	
Сист. SC-385	12	11	11	11	Самолетное с/с п/с	266-1234 / 756-8525
Сист. SC-414	12	11	11	11	Самолетное с/с п/с	266-1234 / 756-8525
Сист. SC-435	12	11	11	11	Самолетное с/с п/с	266-1234 / 756-8525
Сист. SC-504/28	12	11	11	11	Самолетное с/с п/с	266-1234 / 756-8525
Сист. SC 580/55	12	11	11	11	Самолетное с/с п/с	266-1234 / 756-8525
Сист. SC-585	12	11	11	11	Самолетное с/с п/с	266-1234 / 756-8525



249-91-03
249-30-36



SAKUB
Хотел

Предлагает групповые, детские, индивидуальные и эксклюзивные туры



Испания (Коста-Дорада, Коста-Брава и др.)	\$600
Турция (Анталья, Болук, Сиде и др.)	\$470
США Нью-Йорк Вашингтон Калифорния и др.)	от \$1800
Юго-Восточная Азия (Тайланд, Малайзия, Сингапур, Индонезия, Индия и др.)	от \$780
Карибский бассейн (Куба, Ямайка, Багамы и др.)	от \$1150
Латиноская Америка (Мексика, Эквадор, Бразилия и др.)	от \$1500
Израиль (Тель-Авив, Иерусалим, Натания, Эйлат, Мертвое море)	от \$900
Франция (Париж, Ницца, Канн)	от \$800
Австралия (Сидней, Брисбен, Золотое побережье)	от \$2700
Италия (Рим, Неаполь, о. Искья, о. Сорренто, о. Капри)	от \$650

Скидки для групп и постоянных клиентов
Обслуживание VIP-клиентов

г. Минск, ул. К.Либкнехта, 70—816
тел.: 259-10-02, 259-10-03,
259-10-04; т/ф 259-10-03

ул. Короля, 22
тел.: 227-24-26,
227-57-39

Литва ул. № 206
от 7.10.98 г.
выдава MOKT РБ
до 7.10.98 г.

АВИАБИЛЕТЫ

Париж	\$405
Рим	\$420
Лондон	\$425
Амстердам	\$415
Стокгольм	\$290
Копенгаген	\$326
Берлин	\$385
Франкфурт-на-Майне	\$375
Нью-Йорк	\$710
Барселона	\$360
Паланга	\$53
Киев	\$242
С.-Петербург	\$230



Lithuanian Airlines

тел.: (017) 220-59-78,
220-74-12 (до 20.00)

Лекарства за деньги не купишь

За последний год на белорусском фармацевтическом рынке произошли некоторые изменения, которые вряд ли положительно отразятся на доступности, качестве и цене лекарств. То же самое можно сказать и о ситуации, складывающейся на рынке медицинского оборудования.

Невостребованный Клондайк

В развитых странах фармацевтическая индустрия по прибыльности стоит на 2-м месте после парфюмерной. Совокупный объем продаж лекарственных препаратов на мировом рынке составляет более 200 млрд \$/год. Если учесть, что в мире среднестатистический человек тратит на лекарства 70-90 \$/год, то потенциальная емкость нашего рынка оценивается приблизительно в 1 млрд \$/год. Но это теоретически, фактически же из-за низкой платежеспособности населения этот показатель для Беларуси составляет 250-300 млн \$/год. Казалось бы, всестороннее развитие фармацевтической отрасли должно быть в прямых интересах любого государства. Но в нашей стране все выглядит совершенно иначе.

Сам не гам и другому не дам

В целях защиты отечественных потребителей КМ РБ принял постановление №148 от 27.02.96 г., которое регламентирует уровень максимальной надбавки при оптовой и розничной продаже лекарств независимо от числа посредников. Для оптовой торговли этот показатель устанавливался на уровне 10% для отечественных и 20% — для импортных препаратов. Для розничной, соответственно, 40% и 50%. Однако, несмотря на такое решение, цены на лекарства не снизились, а на некоторые наименования даже возросли. (Интересно, что в большинстве стран государство регламентирует только конечный уровень цен на медикаменты.)

В соответствии с указанием Минэкономики № 20/3-164 от 16.01.97 г. продажа валюты субъектам хозяйствования разрешалась только для оплаты энергоносителей. О том, что СКВ требуется и для покупки лекарств, наверно, никто не подумал. А ведь по объективным причинам отечественные производители не в состоянии обеспечить белорусских потребителей всем необходимым. Поэтому данное постановление и разница между валютными курсами Нацбанка и МВБ сильно ударили по фармацевтическому рынку. Работать по установленным максимальным надбавкам стало практически невозможно. (Например для нормальной деятельности оптовой торговли они должны были составлять не менее 50%.)

Все это привело к тому, что мелкие компании, которые в 1994-1995 годах росли как грибы после дождя, начали закрываться, средние едва-едва сводили концы с концами, а крупные из-за больших расходов на аренду помещений, транспорт, зарплату персонала были похожи на готовых вот-вот затонуть «Титаников». Правда, в последнее время ситуация несколько стабилизировалась, хотя постановления никто не отменял.

«Дженерик» хорошо, а «бренд» лучше

При значительном снижении импорта в Беларусь лекарств из

стран дальнего зарубежья ситуацию на рынке стали определять поставки медикаментов из СНГ и государств бывшего соцлагеря (в т.ч. по бартеру).

В СНГ нашими старыми партнерами являются Россия и Украина. Их продукция хорошо известна на белорусском рынке и устраивает отечественных потребителей.

Это приводит к тому, что, например, с онкологическими заболеваниями, для лечения которых требуются сложные и дорогие препараты, наши врачи сражаются с помощью аналогов. Иногда в больницах не хватает даже «дженериков», и пациенты вынуждены сами покупать необходимые лекарства.

Голубая мечта — GMP

Сегодня все ведущие мировые фармацевтические компании вы-

полнение ряда фармацевтических заводов компаниями из развитых стран: будапештский *Chinoin* приобрел французской фирмой *Sanofi*, предприятие *Pharmavit* — собственность компании *Bristol-Myers Squibb*.

Производители из стран СНГ еще не окрепли после тяжелого экономического кризиса, и особенно жаркие битвы, по-видимому, впереди.

Говорить же о конкуренции между представителями этих уровней достаточно сложно. Цены и качество предлагаемых препаратов очень сильно варьируются.

Борьба за потребителя между оптовыми продавцами на отечественном рынке касается гораздо большего числа аспектов. Это и цена, и продажа препаратов с отсрочкой платежа, и перечень предлагаемых лекарств. Интересно, что многие из вновь появившихся мелкооптовых фирм нацелены на работу исключительно со странами Балтии, Россией и Украиной.

Конкуренция среди розничных продавцов во многом определяется формами собственности предприятий. Коммерческие привлекают покупателей более широким ассортиментом, государственные — низкими ценами.

Вместо танка скальпель

Ситуация на рынке медицинского оборудования весьма сходна с положением в фармацевтическом бизнесе, но имеет и свои отличия. Эта продукция рассчитана на долговременное использование, имеет высокую цену и обычно приобретает не частным лицом, а лечебно-профилактическими учреждениями (ЛПУ). Положение этого рынка гораздо более затруднительное, т.к. закупки оборудования для медицинских учреждений производятся в основном из бюджета. Государство не в состоянии обеспечить все ЛПУ необходимым высокотехнологичным оборудованием. Но и здесь не все так плохо: по последнему слову техники оснащаются ведущие больницы и частные стоматологические клиники.

Программа импортозамещения медицинского оборудования, являющаяся очень важной для государства, на данный момент не может быть всеобъемлющей. Даже высокие технологии оборонного комплекса не обеспечивают потребности в сложной и современной медтехнике. В основном (как и в отечественной фармакологической промышленности) наши производители выпускают оборудование средней сложности, на которое есть огромный спрос. Закупки же у зарубежных фирм являются весьма дорогим удовольствием.

Лучше всего травками

Таким образом, ситуацию, сложившуюся на рынке фармпрепаратов и медицинской техники, можно охарактеризовать как достаточно тяжелую. В первую очередь это сказывается на потребителе. Уменьшение потока высококачественных препаратов и оборудования, поступающих на наш рынок, невозможность охватить программой импортозамещения весь спектр заво-зимой

продукции, законодательная база, отталкивающая потенциальных инвесторов, — далеко не полный перечень факторов, определяющих сегодня низкое качество медицинской помощи.

Одним из путей выхода из данной ситуации является введение обязательного медицинского страхования, которое, конечно, не станет панацеей от всех бед, но, возможно, значительно улучшит положение с медицин-

ским обслуживанием населения. Произойдет значительная разгрузка государства, на попечении которого останутся особо важные и высокочастотные области медицины.

Если же в перспективе политика государства не претерпит никаких изменений, то как бы не пришлось лечиться по старинке, травками.

Андрей БУЧЕЛЬ

ВАМ ЛЕКАРСТВО ПОДЕШЕВЛЕ
ИЛИ ЧТОБЫ ВЫЛЕЧИТЬСЯ?



лей по цене. Однако российские и украинские лекарства часто уступают по качеству даже нашим, что подтверждает успешный выход белорусских производителей на рынки СНГ.

Медпрепараты из государств бывшего соцлагеря также достаточно известны и доступны по цене, но более качественные. Как правило, это дженерические фармацевтические средства, т.е. выпускающиеся по лицензии, с другим торговым названием, и имеющие в своем составе такие же фармацевтические вещества, как и препараты-оригиналы. Компании из этих стран не могут выйти на рынки развитых государств и поэтому в основном ориентированы на экспорт лекарств в СНГ.

В Беларуси все сложные лекарства — в основном «дженерики». И это вполне понятно. Отечественные предприятия из-за недостатка собственных средств и отсутствия серьезных инвестиций не могут разрабатывать «бренды» (фармацевтические средства, которые впервые синтезируются, патентуются на длительный срок и продаются под определенными торговыми марками). Импортные же «бренды» нашему потребителю пока не по карману.

Однако здесь очень остро стоит вопрос качества. Конфиденциальные исследования одного из ведущих мировых производителей показали, что использование аналога его препарата, выпускающегося по лицензии, дает эффективность действия, равную лишь 10% (для оригинала этот показатель условно принимался за 100%).

Конечно, дженерические препараты менее накладки для государства, которое обязано обеспечить наличие жизненно важных лекарств, невзирая ни на какие труд-

полняют требования стандарта GMP (Good Manufacturing Practice), наиболее жестко регламентирующего производство лекарств. Отечественным предприятиям до такого уровня еще далеко — для них это лишь приоритет развития.

Впрочем, нельзя не отметить весьма похвальное стремление белорусских предприятий повысить качество выпускаемых препаратов и увеличить их ассортимент. Но этот процесс идет не так быстро, как хотелось бы.

Интересно, что для белорусских чиновников GMP, похоже, пустой звук. Для продажи любых лекарств в Беларуси (в т.ч. произведенных по этому стандарту) необходимо получить соответствующее разрешение, выдаваемое после сертификации. Здесь и возникает ряд проблем. наше оборудование порой не может проанализировать все подлежащие тестированию параметры или измеряет их с недостаточным уровнем точности.

Так чей же аспирин самый шипучий?

Конкуренцию на нашем рынке фармацевтических препаратов следует рассматривать на различных уровнях.

Для западных производителей основной инструмент конкурентной борьбы — цена, т.к. соответствие их продукции стандарту GMP делает конкуренцию друг с другом по качеству практически невозможной. На сегодняшний день в Беларуси открыто более 50 представительств западных компаний.

Предприятия из стран бывшего соцлагеря стараются привлечь покупателя и ценой, и качеством. Обострению конкурентной борьбы способствует

РЕКОМЕНДУЕМ

Сохранить здоровье поможет «Септолете»

Не за горами поздняя осень — пора неустойчивой погоды и частых простудных заболеваний. Первыми порывы холодного воздуха встречают верхние дыхательные пути. Воспаления горла и полости рта подкрадываются незаметно: человек ощущает боль при глотании, его утомляет кашель, до неузнаваемости изменяется голос.

При таких симптомах помогут пастилки «Септолете». Они эффективно воздействуют на воспаленное горло, слизистую оболочку полости рта и предупреждают возникновение тяжелых бактериальных инфекций. Пастилки состоят из антисептика и природных компонентов: хлорида бензалкония, тимола, ментола, эфирного масла перечной мяты, эвкалиптового масла. Благодаря такой комбинации «Септолете» оказывает антисептическое и анестезирующее действие при воспалении, успокаивает кашель, облегчает боль при глотании, снижает секрецию слизистой рта.

Пастилки «Септолете» применяются:

- при гриппе и простуде,
- для защиты дыхательных путей от сильных инфекционных заболеваний;
- для лечения слабых воспали-

ний десен, слизистых полости рта и горла,

— при неприятном запахе изо рта

Чтобы почувствовать значительное облегчение, достаточно рассасывать во рту по одной пастилке каждые 2-3 часа. «Септолете» с удовольствием принимают не только взрослые, но и дети. Для ребенка старше 4 лет рекомендуемая доза составляет до 4 пастилок/день, старше 10 лет — до 6 пастилок/день.

Выходя на улицу, не забудьте о теплом шарфе и возьмите с собой «Септолете»: они помогут сохранить здоровье в холод, дождь или сырую погоду.

Приобрести пастилки можно без рецепта в обычной аптеке.

Перед употреблением внимательно ознакомьтесь с инструкцией! При возникновении каких-либо вопросов или побочных явлений посоветуйтесь с врачом или фармацевтом.

Словенская фармацевтическая компания KRKA желает всем здоровья и отличного настроения в любую погоду.

KRKA

г. Минск,
пр. Пушкина, 39-1423;
тел.: 257-61-74, 257-59-24.

Оптовая и розничная торговля медицинскими препаратами

компаний «Апджон», «Гедон Рихтер», «Берингер Ингельхайм», «Никомед», «Медимпекс», «Польфа» и др., а также производителей Республики Беларусь и стран СНГ

Возможна работа по бартеру, оплата векселями, зачетом по энергоносителям, взаимозачет

СП «Белафранс Фармация»
г. Минск, ул. Притыцкого, 56
тел. (017) 253-43-60, т/ф 255-48-18

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК БЕЛАРУСИ

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели							
	32 неделя 4.8	33 неделя 11.8	34 неделя 18.8	35 неделя 25.8	36 неделя 1.9	37 неделя 8.9	38 неделя 15.9	39 неделя 22.9
1 неделя	33	28	36	38	27	28	33	28
4 недели	41	41	40	44	36	38	40	39
1 неделя	21	20	22	17	16	17	19	18
4 недели	40	41	42	32	33	30	33	35
3. Объявленная ставка по вкладам в СКБ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04		36,78	25,34	23,09
1 месяц	11,39	11,41	11,45	11,32	11,34	10,86	12,07	12,23
3 месяца	16,02	15,98	16,03	15,87	15,91	12,88	14,12	14,30
5. Индекс валют	35,91	31,47	31,69	26,89	37,20	37,51		
1 неделя	19	18	26	31	18	20	22	27
4 недели	34	35	36	39	38	31	30	35
7. Изменения курса USD к руб.								
МВБ	27220	27280	27330	27390	27460	27590	27720	27760
ММВБ	35380	35893	35490	35557	35072	36285	36909	37068
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	34900	35667	34767	35142	35367	35820	36617	36358
	35600	36283	35640	35850	36317	36445	37300	37293
8. Изменения курса EUR к руб.								
МВБ	14670	14670	14940	14940	15130	15270	15600	15600
ММВБ	19023	19479	19489	19572	19363	20235	20825	20885
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	18317	18965	18640	18991	19121	19474	20369	20563
	19675	19790	19473	19880	20150	20313	21169	21368
9. Изменения курса CHF к руб.								
МВБ	4,68	4,70	4,70	4,70	4,70	4,72	4,73	4,73
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	5,838	6,080	5,820	5,807	5,710	5,930	6,095	6,068
	6,123	6,290	6,120	6,230	6,255	6,280	6,420	6,427
10. Изменения курса JPY к руб.								
МВБ	19250	19150	18950	18950	19200	19600	19950	19950
ММВБ	19078	19393	19130	19148	18847	19540	19772	19892

ДВУХУРОВНЕВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА ПО-БЕЛОРУССКИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Валютный рынок Беларуси на прошлой неделе продолжал жить по установившемуся графику. На официальном биржевом рынке субъекты хозяйствования исполняли свою обязанность, продавая государству часть валютной выручки по курсу, признанному единственно законным. На неофициальном — курс формировался по другим законам, хоть и не признаваемым официально, но более действенным.

За прошедшую неделю курс доллара США на торгах МВБ подрос на BLR 40, достигнув отметки 27800 BLR/\$. Объем торгов составил \$14,334 млн., что практически соответствует показателю прошлой недели. В то же время на внебиржевом рынке котировки доллара росли большими темпами и в пятницу 26 сентября колебались в районе 37700-37800 BLR/\$. Котировки на рынке наличного доллара, уже давно ставшем неофициальным, по-прежнему занимали промежуточное положение между котировками МВБ и ММВБ. Белорусские коммерческие банки, выступающие лишь наблюдателями процесса купли-продажи наличного доллара, вряд ли могли утешиться разрешением Нацбанка на 2-процентную маржу. По сравнению с предыдущей неделей значительно снизились объемы торгов МВБ по российскому рублю. На прошлой неделе было продано RUR 22,477 млрд. (на предыдущей — RUR 40,311 млрд.). Котировки российской валюты на ситуацию не реагировали, застыв на отметке 4,73 BLR/RUR.

К особенностям недели можно отнести проведение торгов сразу по нескольким «экзотическим» для Беларуси валютам — фунту стерлингов, швейцарскому франку, шведской кроне и ECU. Правда, объемы торгов были мизерными и участвовало в них по одному банку.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 26.09.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUB)					
22.09.97	51246	51246	51246	4 7300	16
23.09.97	42725	42725	42725	4 7300	15
24.09.97	44626	44626	44626	4 7300	14
25.09.97	49613	49613	49613	4 7300	15
26.09.97	36562	36562	36562	4 7300	16
***	224772	224772	224772	4 7300000000	15
УКР. ГРИВНА (лот = 1000 UAH)					
22.09.97	497	217	451	19950 0000	9
23.09.97	1872	460	1174	20150 0000	14
24.09.97	1621	344	444	20250 0000	13
25.09.97	609	330	530	20250 0000	11
26.09.97	959	915	955	20250 0000	10
***	5558	2266	3554	20170 000000	11
ДОЛЛАР США (лот = 1000 USD)					
22.09.97	2651	2651	2651	27760 0000	13
23.09.97	2463	1749	2463	27780 0000	14
24.09.97	2404	2404	2404	27780 0000	14
25.09.97	3408	2808	3408	27800 0000	15
26.09.97	3094	3094	3094	27800 0000	16
***	14020	12706	14020	27784 000000	14
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот = 1000 DEM)					
22.09.97	413	413	413	15600 0000	9
23.09.97	100	291	291	15550 0000	9
24.09.97	394	394	394	15550 0000	10
25.09.97	639	499	499	15650 0000	12
26.09.97	530	370	370	15800 0000	13
***	2076	1967	1967	15630 000000	11
ФУНТ СТЕРЛИНГОВ (лот = 1000 GBP)					
26.09.97	2	2	2	44945 0000	1
***	2	2	2	44945 000000	1
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот = 1000 CHF)					
22.09.97	27	27	27	18945 0000	1
***	27	27	27	18945 000000	1
ШВЕДСКАЯ КРОНА (лот = 1000 SEK)					
25.09.97	3	3	3	3663 0000	1
***	3	3	3	3663 0000001	1
ЭКЮ (лот = 1000 XEU)					
26.09.97	2	2	2	30695 0000	1
***	2	2	2	30695 000000	1
*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние					

ГЛУБЖА ИНФОРМАЦИИ МРБ тел 90 96 50 факс 90 95 56

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК РОССИИ

РОССИЯ ВЫБИРАЕТ НИЗКИЕ СТАВКИ И КРЕПКИЙ РУБЛЬ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Более трех месяцев назад, в мае 1997 г., Госдума приняла заявление о «комплексных мерах по восстановлению в России товарно-денежного обращения в связи с катастрофическим бюджетным кризисом». В середине сентября Центробанк РФ подготовил аналитический доклад «О проблеме неплатежей в российской экономике и возможных путях ее решения». Наконец, этот документ был представлен Национальному банковскому совету на его очередном заседании.

В майском заявлении Госдумы говорилось, что в России искусственно создан дефицит платежных средств, усугубляемый более низкими, чем прирост инфляции, темпами роста наличной денежной массы. Так, в 1996 г. находящаяся в обращении денежная масса равнялась RUR 290 трлн. За год она выросла на 10%, составив всего лишь 15% по отношению к валовому внутреннему продукту. Между тем в Германии это соотношение достигает 30%, а в США — 120%. Кроме этого, в документе утверждалось, что реально деньги в стране обращаются только благодаря финансовым спекуляциям и не более 2-3 раз в год. А использование ГКО и разрывание продажи государственных ценных бумаг на внешнем рынке переводят внутренний финансовый дефицит во внешний государственный долг, который увеличивается за год более чем на \$20 млрд.

В заявлении Думы подчеркивалось, что дефицитом платежных средств объясняется обвальное падение отечественного производства, громадные взаимные неплатежи предприятий и, как результат, низкая собираемость налогов в бюджеты всех уровней, хронический бюджетный дефицит. По мнению Госдумы, выйти из финансово-экономического кризиса можно, только опираясь на еще сохранившийся ресурсный потенциал страны, так как, по мнению депутатов, любая экономика имеет достаточно резервов для правильной организации устойчивого товарно-денежного обращения. Госдума призвала правительство добиваться того, чтобы деньги из сферы спекуляции вернулись в сферу товарного производства и «закружили колесо» товарно-денежного обращения. Еще ранее, в марте 1997 г., Госдума рекомендовала Центробанку в целях привлечения денежных средств в реальный сектор экономики совместно с Минфином продолжить политику, направленную на дальнейшее снижение процентных ставок, а также доходности по государственным ценным бумагам; последовательно проводить меры, направленные на дедолларизацию экономики, включая постепенное выравнивание нормативов обязательных резервов, депонируемых в ЦБ на валютных и рублевых счетах. Рекомендовалось также при подготовке «Основных направ-

лений ... на 1998 год» сопровождать постановку целей денежно-кредитной политики формулированием количественных ориентиров и перечнем конкретных мер, направленных на реализацию поставленных задач.

По сообщению пресс-службы Центробанка, Национальный банковский совет в основном одобрил позицию Банка России, изложенную в сентябрьском аналитическом докладе. В частности, свою роль в разрешении кризиса неплатежей ЦБ РФ видит в создании условий для формирования платежного спроса на кредиты коммерческих банков со стороны предприятий реального сектора. Такими условиями в документе называются снижение инфляции, низкая процентная ставка и соответствующая динамика валютного курса.

По мнению членов Национального банковского совета, куда входят представители правительства, Госдумы и коммерческих банков, сложность разрешения проблемы неплатежей требует комплексных мер не только со стороны Банка России и властей, но и со стороны кредитных организаций, а также самих предприятий. Общим и необходимым для улучшения ситуации во взаимных расчетах условием должно стать создание стабильного макроэкономического фона. Только такая мера сможет поддержать стабильность цен и валютного курса рубля, что, в свою очередь, даст возможность экономическим агентам правильно планировать результаты своей деятельности.

ОНИ ПОЛУЧАТ ЗАЩИТУ В 10000\$

ЭТУ НОВОСТЬ ТРУБИМ НА ВСЮ СТРАНУ

ТАКОГО ЕЩЕ НЕ БЫВАЛО

10 лет подряд MAZDA лидирует в немецком рейтинге надежности. Накануне зимы кроме гарантии технической надежности MAZDA обеспечила владельцам дополнительную защиту — от непредсказуемости внешних факторов. На год Вы забудете о любых неприятностях на дороге и получите защиту в 10 000 долларов



ЭЛЕГАНТНЫЙ, КАК MAZDA 323F 13260\$



ПРОСТОРНЫЙ, КАК MAZDA 323S 11750\$



ПРАКТИЧНЫЙ, КАК MAZDA 323P 10880\$

ДОВЕРЬТЕСЬ MAZDA

ТЕ, КТО КУПИТ MAZDA 323 ДО КОНЦА НОЯБРЯ

МИНСК, УЛ. ШАРАНОВИЧА, 1.
АВТОМОБИЛИ Тел. 017/259-00 85 251 12 98.
ЗАПЧАСТИ, СЕРВИС Тел. 017/215-11-92.
ФАКС 017/251 21 54
Тел. в БРЕСТЕ 0162/20-09-49, 20-02 37
Тел. в ГРОДНО 0152/44-35-48

ХОЛПИ MAZDA

Представительство АО «Латвийский Торговый банк» г. Минск

КОНСУЛЬТАЦИИ И ПОМОЩЬ:

- конвертация белорусских рублей и взаиморасчеты между странами СНГ и Запада
- банковские операции
- оформление международных пластиковых карт
- расчетное обслуживание

Тел.: 017 268 81 95
Факс: 017 268 81 96

Приложение №4 вышло из Банком Латвии 14.10.94г.

ТАК ДАЛЕКА И ТАК БЛИЗКА ДОРОГА В ОБЛАКА...

Вадим СЕХОВИЧ

Главными темами заседания президиума Совета Министров, состоявшегося 23 сентября, стали результаты проверки контрольными органами Госкомавиации, а также нынешнее положение и перспективы развития гражданской авиации Беларуси. Председатель Государственного комитета по авиации Григорий Федоров поднял вопрос о дополнительных мерах по обеспечению стабильной работы отрасли, обратив внимание на недостаточность капиталовложений в обновление летного парка и модернизацию наземной инфраструктуры. Проще говоря, летчики просят у правительства денег.

В том, что государство раскошелится на проекты в данной сфере, было много сомнений. И эти опасения в ходе заседания оправдались. Правительство выделит из бюджета только BLR 18 млрд. — на проведение капитального ре-

мы на появление средств для закупки авиалайнеров у западных компаний. Предполагалось за \$75-80 млн. укомплектовать авиационный парк страны двумя-тремя «А-320» или Boeing-737. Почему белорусским летчикам нужны

одной из причин того, что отечественные авиапредприятия в первом полугодии текущего года снизили объемы пассажиро- и грузоперевозок соответственно на 19,1% и 1,8%. Сегодня единственной областью, в которой отрасль получает какие-то дивиденды, являются 11 международных линий. Путем приобретения удовлетворяющих всем требованиям мирового рынка западных самолетов планировалось укрепить наиболее доходные из разрабатываемых направлений, которые являются источником средств для реализации программы продления летного ресурса «ТУ-134» и «ТУ-154», составляющих основу авиационного парка Беларуси (по оценкам специалистов, сегодня их износ равен примерно 70%).

Кстати, ничего зазорного в покупке авиатехники не у своих, а у западных производителей не видят руководители самих российских авиакомпаний — например, генеральный директор АО «Аэрофлот» маршал авиации Евгений Шапошников. (Между тем в России сосредоточены 22 предприятия, объединенные в 4 компании — «МАПО», «Ильюшин», «Туполев», «Сухой»).

Как явствовало из ответной речи Сергея Линга, на многие важные вопросы он на заседании так и не получил внятного ответа. Поэтому Госкомавиации поручено к 1 декабря текущего года представить на рассмотрение в правительство государственную программу развития гражданской авиации в Беларуси.

Дядя, того чтобы достичь рентабельности производства, 40-процентной загрузки мощностей явно недостаточно. Поэтому перед предприятием поставлена задача: используя оставшиеся средства кредитной линии, увеличить в ближайшие месяцы загрузку по меньшей мере до 60%. По мнению специалистов, производство продукции на этих мощностях и гарантированный сбыт обеспечат получение прибыли и возможность самостоятельно изыскивать средства на приобретение сырья.

Однако вряд ли выделенные BLR 150 млрд. способны кардинально изменить ситуацию. Текстильщики просили у государства для закупки хлопкового волокна в осенне-зимний период около \$12 млн., а выделенная сумма в 2,4 раза меньше. И если ничего не изменится, в этом году опять будет упущен удобный момент для скупки пока еще дешевого хлопка и формирования запасов, необходимых для того, чтобы спокойно заниматься реструктуризацией и модернизацией этого промышленного гиганта. По мнению большинства специалистов, объединение вряд ли когда-нибудь сможет выйти на проектные мощности.

езен: во всей Беларуси барановичское объединение — самое «женское» предприятие. Ситуация со сбытом выглядит более оптимистично. Продукция объ-



Почему люди не летают?

монта и модернизацию аэропорта «Минск-2». Что же касается планов обновления летного парка, то Сергей Линг предложил авиаторам более активно проработать варианты получения самолетов на условиях лизинга.

Такая резолюция вряд ли может удовлетворить Григория Федорова, который еще в начале лета связывал с правительственным заседанием надеж-

менно самолеты Boeing и Airbus Industrie? Ведь, разместив заказ на российских авиастроительных заводах, можно сэкономить довольно значительные средства? По мнению представителей Госкомавиации, обращение к западным производителям — единственная возможность повысить конкурентоспособность услуг белорусских авиакомпаний, низкий уровень которых является

БАРАНОВИЧСКИЕ ТЕКСТИЛЬЩИКИ СЛОВАМ УЖЕ НЕ ВЕРЯТ

Отдел информации «БДГ»

Как уже сообщалось, в начале сентября на заседании правительства была одобрена программа финансово-экономического оздоровления Барановичского производственного хлопчатобумажного объединения. В ее рамках предприятию был выделен кредит в объеме BLR 150 млрд., часть которого уже пошла на закупку хлопкового волокна. После весенних и летних простоев крупнейшее хлопчатобумажное предприятие страны заработало, вернув на рабочие места более чем 7-тысячный женский коллектив.

Однако успокаиваться на достигнутом рано. В общей сложности комбинат успел получить BLR 60 млрд., которые позволили загрузить

езен: во всей Беларуси барановичское объединение — самое «женское» предприятие. Ситуация со сбытом выглядит более оптимистично. Продукция объ-



Временная передышка

сырьем порядка 40% производственных мощностей. Так что о полной занятости сегодня можно говорить лишь с большой натяжкой — набравший «женский восторг» снят лишь на время. А он действительно сер-

единения реализуется не только внутри страны, но и на европейском рынке за твердую валюту. Сегодня это одно из немногих белорусских предприятий легкой промышленности, которое полностью выбирает квоты ЕС. Но

ДОРОГА В ЯРОСЛАВЛЬ — ДОРОГА В НИКУДА?

Отдел информации «БДГ»

В отличие от визита в Казахстан и Индию экономическая подоплека поездки Александра Лукашенко в Ярославскую область просматривается более четко. 2-3 октября по приглашению местного губернатора Анатолия Лисицына белорусская делегация посетит этот верхневолжский город — столицу российского дизельного моторостроения. Кстати, подготовка к данному событию стала одной из причин того, что в числе лиц, сопровождающих президента в южном турне, не оказался генеральный директор ПО «БелавтоМАЗ» Валентина Гуриновича.

Как стало известно «БДГ», одним из документов, которые будут подписаны по проблеме сотрудничества между белорусскими автомобильными и ярославским моторостроительным заводами, станет протокол «О совместных действиях по развитию деятельности межгосударственной ФПГ «БелРусавто». Предполагается, что Александр Лукашенко посетит одно из предприятий ярославского куста. На переговорах будет также рассмотрен вопрос получения Беларусью второй транши связанного кредита, выделенного Россией под закупку ярославских двигателей: необходимые для этого документы должны были поступить в соответствующие российские органы еще в начале сентября текущего года (объем второй транши составляет RUR 70 млрд., из которых МАЗ получит RUR 32 млрд.). Однако пока этого не произошло и надеяться было на

некоторую экономическую стабилизацию ярославские предприятия рискуют вернуться к исходной точке. Поэтому Анатолий Лисицын торопит белорусские власти в принятии решения: после августовского визита в Минск ему обеспечен прямой выход на президента, что должно сыграть в этом деле немаловажную роль.

Между тем белорусы справедливо настаивают на создании механизма контроля за целевым использованием кредитных средств, направляемых на российские предприятия. В связи с ситуацией, в которой находится моторостроение, существует вероятность использования некоторой части денежных потоков на непроизводительные цели — например, на выплату заработной платы, пенсий, выплаты по кредитам, налогам и т. п.

Надо полагать, что во время визита будет подниматься и во-

прос качества ярославских двигателей. Сторонники официальной точки зрения, во многом определяющей не экономикой, а политической, считают, что без Ярославля МАЗу пока не обойтись. Правда, на взгляд г-на Гуриновича, если в России ничего не изменится, то в ближайшем будущем общая дорога для белорусов и россиян может стать дорогой в никуда — например, если Россия не осуществит свои намерения привести требования по эксплуатации грузовых автомобилей в соответствие с европейскими стандартами.

Испытания «МАЗов» с новым ярославским двигателем, который, по мнению его разработчиков, значительно превосходит прежние по качеству, только начались. А между тем для белорусского автозавода уже есть готовый материал, с которым можно попытаться расширить свою нишу на рынке, двигатели MAN, Renault, Detroit, Perkins и др. На второстепенном производстве МАЗа — автобусном — принято решение (правда, пока временное) о комплектации половины выпускаемой техники силовыми агрегатами фирм MAN и Renault. По словам Валентина Гуриновича, устанавливая на автобусы как ярославские и камазовские, так и минские моторы, «мы ничего хорошего не заимели».

МТЗ НЕ СОБИРАЕТСЯ ТЕРЯТЬ ПАКИСТАНСКИЙ РЫНОК

Вадим СЕХОВИЧ

В ходе посвященной дню машиностроителя пресс-конференции, участие в которой принял генеральный директор ПО «Минский тракторный завод» Михаил Леонов, в очередной раз был поднят вопрос о судьбе пакистанского контракта МТЗ. С течением времени актуальность этой проблемы не ослабевает. На этот раз теме придавалось особое внимание в связи с довольно резким заявлением Сергея Линга, обвинившего руководство тракторного завода в срыве проекта.

Михаил Леонов по этому поводу справедливо заметил, что «обвинить можно каждого», и при ответе придерживался официальной заводской версии. Как известно, тракторозаводцы считают, что причиной проблем МТЗ на этом рынке стала непредсказуемость политической ситуации в стране. «Контракт жив и контракт реализуется», — так резюмировал свое выступление г-н Леонов. Из 10 тыс. тракторов, которые в рамках контракта МТЗ должен был поставить на пакистанский рынок, с 1996 года

было произведено 5 тыс. штук. Правда, к настоящему времени местные крестьяне получили лишь половину этого количества. Другая часть из-за затянувшегося выяснения отношений между сменявшимися пакистанским правительством и минским заводом, а также местными производителями и фермерами была продана Кубе, Афганистану и другим странам.

Похоже, что после недавнего визита в Беларусь представителя правительства Пакистана («БДГ» об этом уже писала) дело сдвинулось с мертвой точки. Во всяком

случае, темпы и объемы оплаты и отгрузки техники резко пошли вверх. По словам Михаила Леонова, завершена отгрузка 400 машин, еще на 300 тракторов открыт аккредитив. В самое ближайшее время, по заверениям пакистанской стороны, она профинансирует поставку еще одной партии — в 700 тракторов. В последние месяцы этого года объемы отгрузки должны возрасти до 1 тыс. штук в месяц.

Такие заявления, если они конечно, будут подкреплены конкретными действиями, вселяют надежду на благополучное завершение «пакистанской эпопеи». Михаил Леонов настроен довольно оптимистично. По его мнению, «нет никаких сомнений, что контракт будет выполнен до конца года... Уже есть наработки, которые приведут нас к подписанию в конце 1997 года нового соглашения на поставку в Пакистан 10 тыс. тракторов».

БЕЛОРУССКАЯ БЕРЕЗА РАСТЕТ В ЦЕНЕ

Вадим СЕХОВИЧ

Наверное, самый желанный подарок белорусским работникам леса и деревообрабатывающей промышленности к их профессиональному празднику сделали в этом году финские партнеры. В середине сентября представители целлюлозно-бумажных компаний, контролирующей до 75% финского рынка целлюлозы, в Союзе российских лесозаготовителей (на особых правах в него входит Минлесхоз Беларуси) пришли к соглашению об увеличении с 1 октября текущего года цен на наиболее ходовой на финском рынке березовый баланс на ECU 1,1 за куб.м.

Хотя предварительная договоренность об этом была достигнута еще на предыдущей встрече сторон в мае, финны «сдались» лишь после долгих и непростых переговоров. В соответствии с соглашением с октября лесхозы начнут отгружать финским потребителям древесину по цене ECU 32,6. «БДГ» попросила прокомментировать это событие директора ГП «Беллесэкспорт» Олега Чуфистова. Фирма работает на

финском рынке с прошлого года, отгружая березовый баланс на предприятия одной из крупнейших финских целлюлозно-бумажных компаний — Enso. «Беллесэкспорт» располагает контрактом на поставки в Финляндию 27 тыс. куб.м древесины вплоть до августа 1998 года. Однако Олег Чуфистов вынужден констатировать, что активность лесхозов, отгружающих лес по этому контракту с начала 1997 года, идет на убыль: к

концу сентября из Беларуси вывезено около 10 тыс. куб.м. По словам руководителя «Беллесэкспорта», это самым не посредственным образом связано с уровнем рентабельности поставок и сформировавшимися на европейском рынке ценами. Несмотря на их рост (в течение этого года они увеличивались уже дважды — на ECU 2,6), их минимальный уровень еще далек от того, который устраивал бы экспортёров.

Естественно, что они стремятся использовать альтернативные варианты экспорта древесины по более высоким ценам. Например, куда охотнее лесхозы работают сегодня по другому контракту «Беллесэкспорта» — с Квидзенским целлюлозно-бумажным комбинатом американской фирмы International Paper В Польшу по нему ежемесячно отгружается около 15 тыс. куб.м.

ИЗ БЕЗРАБОТНЫХ — В ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

24 сентября в Минске прошел семинар на тему «Служба занятости и развитие предпринимательства», на котором обсуждались проблемы организации самозанятости среди безработных.

Участники семинара отмечали, что вовлечение безработных в предпринимательскую деятельность представляется сегодня в Беларуси сложной проблемой, поскольку само предпринимательство переживает трудные времена. В частности, эксперт ТАСИС Робин ван де Полл в числе причин медленного развития частного бизнеса назвал бюрократизм в регистрации, нежелание банков предоставлять заведомо рискованные кредиты, отсутствие законов в области бизнеса и благоприятной налоговой системы, а также негативное общественное мнение в отношении предпринимателей. Уже несколько лет ТАСИС реализует в Беларуси проект

по укреплению служб занятости. Главная его цель — осуществление экспериментальных планов в четырех городах (Минске, Борисове, Бресте и Могилеве) с целью помочь не менее чем 250 безработным стать предпринимателями, а также разработка комплекса инструментов и методов, которыми смогут пользоваться службы занятости. По итогам проекта было обучено 375 человек. 125 из них после обучения предпочли устроиться на предприятия, а 250 начали свой бизнес. По словам сотрудников служб занятости, новым предпринимателям необходима поддержка со стороны служб на протяжении первого года их работы, а также эффектив-

но действующая система юридической консультации, которая пока не создана.

По информации республиканских служб занятости, за 8 месяцев текущего года в предпринимательскую деятельность вовлечены 574 человека (в 1995 году — 211, в 1996 — 322). Всего же в 1997 году государственной программой занятости запланировано вовлечь в предпринимательскую деятельность 1628 человек. Наиболее успешно в этом направлении работают Брест и Гродно, что отчасти обусловлено тем, что в этих регионах экономическая жизнь более активна, чем в других городах. По мнению специалистов, разрабатываемые сейчас основные направления государственной программы занятости на 1998 год должны основываться в первую очередь на четких расчетах и учитывать особенности регионов.

PHILIPS ПРОВЕЛ В МИНСКЕ ДЕНЬ ДИЛЕРА

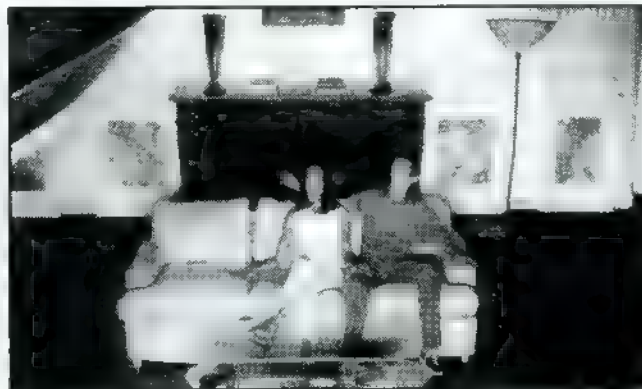
АЛЕКСЕЙ УРБАН

25 сентября подразделения «Philips бытовая техника» и «Philips бытовая электроника» впервые в Беларуси провели День дилера, в ходе которого состоялись групповые и поочередные презентации-знакомства дилеров с продукцией Philips, а также экскурсия в частный музей национальной культуры «Дудутки».

Участники мероприятия удостоились похвальных отзывов руководителя представительства Philips в Беларуси Роберта Батлера. Трех из четырех компаний-дилеров были вручены новые почетные сертификаты авторизованных дилеров. Сертификат компании «Рампо» остался невостребованным.

Мероприятие, организованное специально для наиболее «продвинутых» продавцов, можно рас-

считать удачным. Репрезентанты уделяли немало времени и внимания продукции именно по ценовым классам, отмечая ту, которую можно отнести к самой недорогой ценовой нише. По мнению Марины Подобед, менеджера белорусского креатив-агентства Batesprimary (Saatchi & Saatchi advertising), организатора Дня дилера, продукция Philips на белорусском рынке пока доступна узкой группе потребителей, а рек-



Изменим жизнь к лучшему

ценить как свидетельство того, что креативная реклама становится популярным методом работы компаний на белорусском рынке. Акция носила закрытый характер и преследовала несколько целей. Во-первых, требовалось оживить контакты с дилерами и порадовать их неформальным корпоративным праздником. Во-вторых, нужно было в очередной раз напомнить им о свойствах и достоинствах предлагаемой Philips продукции, о значении торговой марки и особом месте этой европейской компании среди иных мировых производителей бытовой техники, познакомить с новинками ближайших сезонов (настоящих новинок, по словам рядовых сейл-менов, было мало).

Презентации групп товаров сопровождались театрализованными сценками и викториной от Philips с розыгрышем ценных призов: слушатели, продемонстрировавшие поразительную способность запоминать информацию о месте и доле компании на рынке электробиты, некоторых свойствах новинок, вознаграждались, а остальные аудиторы получали таким образом возможность закрепить в памяти нужные сведения.

По некоторым оценкам, бюджет акции представлял собой четырехзначную цифру в долларах США. Как считают независимые наблюдатели, ее проведение свидетельствует о том, что крупнейшие европейские компании — Philips, Bosh, Siemens etc. — все более обеспокоены агрессивной сбытовой политикой азиатских производителей (наиболее успешно на белорусском рынке действуют такие марки, как LG и Samsung) и пересматривают свою стратегию на восточноевропейских рынках. Об этом во время презентации говорила представитель Philips Electronics B.V. Наталья Привалихина. Конечно, сопоставить бюджет рекламы прямой (наружной, в прессе и на ТВ) и креативной сложно. Но в ряде случаев адресная работа непосредственно с крупнейшими дилерами более эффективна.

По словам представителей компаний-дилеров, новинки от Philips

ламные компании европейских фирм в силу культурных традиций более сдержанны по сравнению с «вульгарными» презентациями некоторых азиатских производителей.

Согласно пресс-релизу товарооборот двух структурных подразделений за три года присутствия на белорусском рынке «значительно возрос», хотя точная информация об объемах и структуре продаж дилеров Philips является коммерческой тайной, равно как и нынешнее состояние совместных проектов Philips и белорусских предприятий радиоэлектронных предприятий.

Почти четыре месяца «Philips Беларусь» возглавляет Роберт Батлер, до нынешнего назначения занимавший должность директора по маркетингу представительства компании на Дальнем Востоке и хорошо знакомый со спецификой работы на азиатских рынках. Г-н Батлер ответил на вопросы корреспондента «БДГ» и прокомментировал (правда, предельно сдержанно) последнюю рекламную акцию компании.

— Г-н Батлер, планируется ли расширение дилерской сети компании в Беларуси?

— Да, мы планируем открыть специализированные торговые центры (в частности, совместно с присутствующими на сегодняшний день компаниями-дилерами) в других городах Беларуси.

— Известны ли компании возможные кандидаты на статус авторизованных дилеров Philips? В приветственном слове было сказано, что уже в ближайшее время Philips готовит в Беларуси ряд интересных мероприятий, подобных сегодняшнему.

— Мы планируем разработку и проведение таких мероприятий, но информация о них, как и о новых дилерах, является конфиденциальной.

— Хотелось бы узнать ваше мнение о специфике белорусского потребительского рынка. В чем заключаются особенности белорусского рынка бытовой техники и электроники, отличающие его от соседних рынков?

— Провести подобного рода срав-

СПРАВКА «БДГ».

Philips Electronics является одним из мировых лидеров в области производства осветительной техники, полупроводников и компонентов, потребительских товаров (бытовой техники и электроники), профессиональных продуктов и систем, программных продуктов и услуг, средств звукозаписи. Общее число сотрудников компании составляет более 262500 человек в шестидесяти странах мира. Объем продаж в 1996 — около \$41 млрд. В Беларуси продукция Philips официально представляется компаниями «Техинтрейд», «Минтехпром», «Бранекс», «Рампо», обеспечивающими продажи в более чем 160 точках страны.

нение и отметить особенности, специфику вашего рынка не могу, так как не имею опыта работы в этих регионах.

— Почему компания Philips не создает в Беларуси сеть фирменных магазинов? Возможно ли это в ближайшее время?

— В наших планах — создание одного фирменного магазина и работа с дилерами.

— Какова ваша оценка деятельности компаний-дилеров? Может быть, имеет смысл отметить кого-либо особо?

— В первую очередь хотелось бы отметить «Техинтрейд» как очень серьезную и стабильную компанию с преданным делу коллективом. Я высоко оцениваю менеджмент компании «Минтехпром», за короткий период повысивший объем продаж. Я бы так же отметил «Бранекс». Это маленькая компания с молодым руководством, она проводит хорошую маркетинговую политику и обладает экспрессивной манерой поведения на рынке. Впечатляющие результаты работы компании «Рампо».

— Каковы дальнейшие планы работы представительства в Беларуси?

— Мы намерены всерьез заняться продвижением в 1998 году медицинского оборудования Philips и дальнейшей деятельностью на рынке полупроводников. Компания поставит полупроводники предприятию «Витязь», и мы намерены расширить сотрудничество с белорусскими фирмами и предприятиями именно в этой области. Мы располагаем группой специалистов, работающих здесь по предложению медицинского оборудования, но пока не имеем дилеров. В 1998 году сконцентрируем свое внимание на профессиональном оборудовании: конференц-системах, системах публичной связи, которые теперь поставляются компанией в ваш парламент и другие государственные учреждения.

ТОЛОКОЙ -- ЭТО ЗНАЧИТ ТОЛКОВО

ВИКТОР КУКЛОВ

Квартирный вопрос у большинства из нас по-прежнему ассоциируется с мигренью. Государство практически перестало раздавать новое жилье бесплатно, а чтобы хоть кто-то смог им обзавестись, решено удешевлять его по принципу «стриптиза». Если раньше человек получал ордер на квартиру, то сейчас -- на голые стены.

Рациональное зерно в этом, безусловно, есть. Зачем дополнительно платить за крино и наклеенные случайные обои, чтобы потом их отдирали и заменять на новые, по своему вкусу? К тому же квартира-полуфабрикат -- это своеобразный полигон для фантазии ее хозяев. Изменилась и психология людей. Многие поняли, что единственной крепостью и надежным укрытием от затянувшейся нестабильности во «внешней среде» может стать их квартира. А железобетонный панельный «улей» можно хотя бы внутри превратить в «оазис» уюта с помощью... панелей, но уже из другой «оперы».

Трезвомыслящему новоселу, даже лишенному хозяйственной жилки, логика подсказывает: отделка квартиры -- не подписка на газеты и журна-

лы, каждый квартал его занемататься не будешь. Стало быть, лучше «поскребсти по сусекам» и купить качественные материалы, чем потом завешивать свою «экономлю» репродукцией картины Репина «Не ждали».

Усвоившие эту истину столичные «новоселы нового поколения» быстро смекнули: нелепо переплачивать кругленькие суммы за отделочные материалы в магазине, выгоднее их покупать мелким оптом. При этом, дешевле -- не значит хуже. Достаточно найти хотя бы двух-трех единомышленников, и дело в шляпе. Чем больше компания, тем меньше «течь» в кошелек.

Благо, за самими материалами сегодня далеко ездить не надо. У нас уже вполне сформировался собственный цивилизованный рынок отделоч-

ных материалов с нормальными ценами. И иметь дело, как показывает опыт, конечно, лучше с его лидерами, которые гарантируют и качество, и широчайший выбор. Причем их не так много -- пять-шесть от силы. Не первый год уверенно держится на высших позициях минская фирма «Ин-КоТрейд» -- крупнейший продавец разноцветных панелей для отделки стен и потолков (на основе ДСП, МДФ, из пластика). Предлагает «Ин-КоТрейд» и широчайший выбор ламинированных полов различных степеней твердости, ламинированных плит, подоконников, сайдинга (материала для облицовки фасада). Высокое качество товара изначально гарантировано маркой их производителей -- ведущих европейских фирм (HDM, BESPAN, WESTAG & GETALIT, DECEUNINCK, VOX, PELEIDERER и др.). Плюс обоим всемирно известной фирмы RASH.

Многие новоселы (да и старожилы) уже проложили в центре Минска «народную тропу», ведущую к мелкооптовому складу-магазину «Ин-КоТрейд» на проспекте Машерова, 31-А. И не только потому, что сюда очень удобно добираться. Секрет его популярности кроется в солидных скидках -- мелкооптовая партия обходится минимум на 10-15 процентов дешевле. Выгода покупателей напрямую зависит от их «аппетита». Причем, чтобы избежать «тиражирования» коммат-близнецов, те же панели можно взять оптом, но разного цвета. А выбрать действительно, есть из чего: большой ассортимент материалов на складе фирмы «Ин-КоТрейд» в постоянном наличии.

Так что процесс знакомства с соседями лучше не откладывать. Толокой дело всегда лучше спорилось. Да еще и деньги останутся, чтобы новоселье на широкую ногу отпраздновать. Мелкий опт -- крупная выгода!

ТЕХНОЛОГИИ КРАСОТЫ

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНТЕРЬЕРОВ

КВАРТИРЫ КОМПЛЕКСЫ ДОМА



архитектурно-строительная компания
ЮЛИЙ СКОРЫННОЙ
б-р Толбухина 3-427, т. 266-65-67, 268-80-36.

Компания
"Чистый свет" -
дилер немецкой фирмы
"KARCHER"
по продаже автомобильных моек и
профессиональной техники для
уборки объектов

принимает на работу

**Менеджера
отдела продаж**

Наши требования:
✓ возраст - до 35 лет;
✓ высшее техническое образование;
✓ наличие водительских прав

Нам интересуют в первую очередь кандидаты, имеющие опыт в области продаж и организации сети постоянных клиентов.

Т е л е ф о н

(017) 231-18-27

Шесть сортов пива АО «Лидский пивзавод» удостоены золотых медалей на 3-й международной выставке-ярмарке «Пивиндустрия-97» в Москве.

Среди них пиво «Лидское», «Король хмеля» (по лицензии австрийской фирмы «Эгенбергер»), «Старый замок» и др. Два других из девяти выпускаемых пивзаводом сортов пива -- «Черный принц» и «Лидское юбилейное» -- уже получили соответственно бронзовую и серебряную медали на недавней выставке в городе Сочи.

С 20 по 26 сентября в чешском городе Брно находилась белорусская делегация во главе с первым заместителем министра промышленности Владимиром Галко. Кроме него, в Чехию отправился и.о. президента «Белвнешэкономбанка» Георгий Егоров и представители дирекции ПО «БелАЗ».

В ходе переговоров обсуждены условия предоставления белорусскому предприятию кредита Чешского экспортного банка. Речь идет о \$119 млн., которые предполагается использовать на реализацию программы реконструкции и модернизации производства жодинского объединения.

Коллективу брестского завода «Цветотрон» представлен новый директор -- Виктор Подольский, бывший руководитель завода «Элмаш» объединения «Интеграл».

«Цветотрон» в пик кризиса посещали президент и первые лица Министерства экономики, благодаря чему предприятие несколько месяцев назад получило льготы по налогообложению и отсрочку в выплате долгов. Михаил Урбан, руководивший предприятием семь лет, не стал «отскакивать» предостереженный ему для исправления ситуации шестимесячный срок и подал в отставку, однако завод не оставил, заняв пост одного из заместителей нового руководителя.

На совещании Виктор Подольский сообщил специалистам предприятия, что намерен кардинально изменить проводимую на заводе экономическую политику согласно собственной концепции вывода предприятия из кризиса и укрепить дисциплину. Директор завода также намерен обнародовать свои планы и работать в тесном контакте с журналистами, которых он рассчитывает взять в союзники.

Коллектив «Беллесбумпром» ЗАО «Минскспирит»

• РЕАЛИЗУЕМ

ПАРКЕТ

ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК

высокого качества, изготовленные на итальянском оборудовании, оптом и малыми партиями

• ПОКУПАЕМ **ДУБ**• ВЫПОЛНЯЕМ **УПАКОВКУ****ПАРКЕТА**

Т. 017/263-64-36, ф. 017/211-87-43

БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК ПОЛИГРАФИИ: ОЖИДАНИЯ И РАЗОЧАРОВАНИЯ

Владимир НИКИТИН, РИП «Тишков»

По заказу компании Tishkoff Publisher проведено маркетинговое исследование белорусского рынка полиграфии, охватывающее различные аспекты деятельности полиграфических компаний в сопоставимой оценке с ожиданиями их клиентов.

В рамках исследования было опрошено около 150 респондентов (как представителей юридических лиц, так и частных предпринимателей). Практически все они (96%) регулярно используют в своей деятельности полиграфическую продукцию. Согласно данным опроса основными видами продукции, на которые чаще всего размещают заказы потребители, являются визитные карточки, бланочная продукция, технические паспорта и каталоги (для компьютерных компаний).

Особый интерес представляет информация о предпочтениях потребителей в выборе контрагента. В соответствии со сложившейся практикой большая часть размещаемых заказов (62%) приходится на типографию. Это объясняется тем, что данные субъекты рынка полиграфии обеспечивают высокую надежность и ответственность при относительно невысоких ценах на предоставляемые услуги. Оказание же полного комплекса услуг до и после печати работ относится к преимуществам издательств и рекламных агентств (у них предпочитают размещать заказы 38% из общего числа компаний-потребителей). При этом клиенту не требуется согласовывать с контрагентом каждый этап выполнения своего заказа.

Об используемых полиграфическими компаниями каналах сбыта можно судить по следующим данным.

Организация привлечения заказов полиграфическими компаниями. Предпочитают привлекать заказы:	
собственными силами	70%
через издательство и рекламные агентства	56%

Вывод очевиден: стремление типографий работать с заказчиками полностью соответствует предпочтениям последних. Однако многие из действующих типографий при работе с клиентами в большинстве случаев не используют весь комплекс маркетинга, ограничиваясь лишь рекламой и минимально необходимым для этого уровнем сервиса. Подобная практика будет иметь место до тех пор, пока не появится

жесткая неценовая конкуренция между представителями полиграфического бизнеса и качеством продукции не станет в полной мере соответствовать запросам потребителей.

Доля посредников в общей численности клиентов полиграфических компаний, по данным исследования, составляет 24%, что свидетельствует о нежелании типографий работать напрямую с издательствами (56% опрошенных компаний предпочитают пользоваться услугами рекламных агентств и прочих фирм).

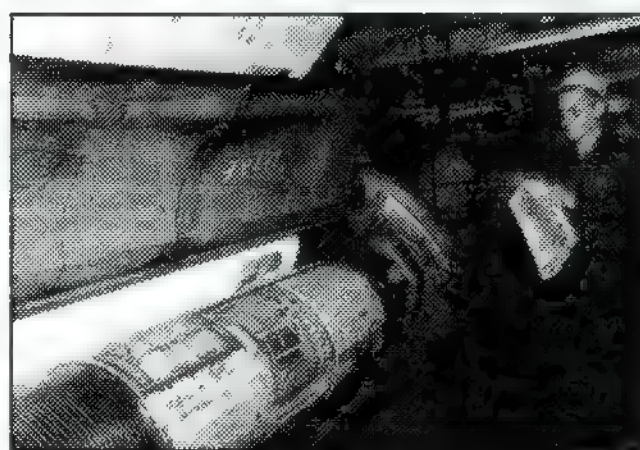
А вот каковы показатели устойчивости отношений между основными субъектами рынка полиграфии -- производителями и потребителями полиграфической продукции (по этим данным можно судить о динамике исследуемого рынка).

Устойчивость связей по опросу потребителей. Наличие постоянного контрагента:	
есть	58%
нет	38%
отказались ответить	4%

Устойчивость связей по опросу потребителей	
доля постоянных клиентов	70%
мода	67%

Определение степени устойчивости отношений по представленным данным не будет объективным, если не упомянуть о некоторых расхождениях в понимании самого критерия «устойчивости». С точки зрения представителей полиграфических компаний клиента можно считать «постоянным», если он во второй/третий раз обращается к контрагенту с целью размещения заказа. Если же говорить о потребителях, то они «наличие постоянного контрагента» определяют временем работы с полиграфической компанией и поддержанием контактов с исполнителем после выполнения заказа.

Предположение об отсутствии у полиграфических компаний четко выраженной маркетинговой стратегии (необходимость в планировании маркетинговой деятельности видят только 60% респондентов) и их низкая деловая активность подтверждаются тем фактом, что каждый десятый респондент-потребитель не смог



выявить среди полиграфических компаний четверку лидеров. К тому же многие из потенциальных клиентов белорусских полиграфистов предпочитают останавливать свой выбор при размещении заказов на типографии и издательствах дальнего зарубежья (преимущественно в странах Центральной и Восточной Европы), объясняя это тем, что отечественные производители «не дотягивают» как в качестве, так и в уровне сервиса.

Организация процесса производства -- одно из слабых мест в деятельности представителей полиграфического и издательского бизнеса. В качестве своеобразного индикатора здесь может служить проведенный потребителями полиграфической продукции анализ степени удовлетворенности параметрами заказов.

Степень удовлетворенности параметрами заказов	
Параметры заказов	Полностью удовлетворены
качество	49%
размер минимального заказа	43%
сроки	43%
сервис	15%

К сожалению, в работе полиграфических компаний имеют место и ошибки, которые приводят к ряду конфликтных ситуаций между главными действующими лицами на рынке полиграфии. Так, причинами конфликтов являются: ошибки в макете (43,5%), сроки выполнения заказа (30,5%), качество и цена (по 13%). Компании-производители признавали себя виновными более чем в 50% подобных случаях.

В процессе проведения исследования особое внимание было уделено определению факторов предпочтения потребителей при размещении заказа, исходя из степени важности основных параметров (цена продукции, ка-

чество, минимальный тираж, срок выполнения заказа и уровень предлагаемого сервиса). Полученные данные свидетельствуют о низкой степени информированности представителей полиграфических компаний о запросах их клиентов: потребители в первую очередь интересуются качеством продукции и сопутствующим сервисом; производители, напротив, наиболее значимыми для заказчика считают цену и размер минимального тиража.

Существуют по крайней мере две причины, объясняющие эти расхождения: отсутствие, с одной стороны, обратной связи «клиент-исполнитель», с другой -- необходимости в подобной информации, когда у фирмы имеются постоянные клиенты и уровень получаемых доходов вполне удовлетворяет ее руководство.

Говоря о технической и технологической оснащенности наших полиграфистов, следует сказать о видах используемого оборудования. Так, более 80% опрошенных компаний имеют в своем распоряжении настольные издательские системы. Что же касается специального оборудования (фотоаппарата, для офсетной печати и шелкографии), то показатель его использования не превышает 75%. Это говорит о том, что в ряде случаев при выполнении сложного заказа компания-подрядчик будет пользоваться услугами сторонних репроцентров. То есть в полиграфии, как ни в одной другой отрасли, предприятия зависят друг от друга: лишь работая совместно, они могут обеспечить выполнение заказа клиента.

Примечательно, что примерно 70% полиграфических компаний имеют в своем штате профессиональных дизайнеров с высшим образованием (доля которых в общей численности персонала составляет 7%).

О ценах. Невероятно, но колебание цены на продукцию порой достигает 50% от среднерыночной. Такой широкий разброс -- головная боль практически каждого руководителя-полиграфиста. Потребителям в этом случае стоит произвести калькуляцию заказа сразу в нескольких компаниях, чтобы найти компромисс между предлагаемыми качеством и ценой.

Об эффективности применяемой полиграфическими компаниями ценовой стратегии можно судить и по наличию скидок для заказчиков.

Распределение полиграфических компаний по признаку использования скидок	
Наличие скидок	Доля компаний
есть	77,5%
нет	2,5%
не ответили	20%

СПРАВКА «БДГ»

К отличительным особенностям рынка полиграфических услуг Республика Беларусь можно отнести динамичность его развития, большое количество действующих хозяйствующих субъектов, наличие сезонности в работе полиграфических компаний.

Сегодня в Беларуси насчитывается более 1000 компаний различных форм собственности, имеющих лицензию на полиграфическую и издательскую деятельность. Продолжительность существования полиграфических компаний на белорусском рынке примерно 4-5 лет при средней численности персонала 5-6 человек.

Около 30% компаний, участвовавших в опросе, основным фактором предоставления скидок назвали систему оплаты. Повторность заказа и его размер обуславливают наличие скидок соответственно в 72,5% и 30% случаев.

Как видим, только каждая пятая фирма-производитель не практикует использование скидок как средство маркетинга для привлечения заказчиков. Безусловно, подобные «уступки» во многом оправдывают себя, так как обеспечивают компании большую валовую прибыль при более низком уровне рентабельности и уровне издержек на рекламу. Однако применяемая при этом система оплаты выполненных работ (70% компаний предпочитают предоплату и только с 47,5% опрошенных компаний их клиенты рассчитываются по факту выполнения) свидетельствует о том, что у полиграфических компаний существуют проблемы неплатежей. Предпочтение предоплаты можно также объяснить и отсутствием собственных оборотных средств, особенно при выполнении одновременно нескольких заказов.

Немалые выгоды как для белорусских печатников, так и для потребителей их продукции, вероятно, принесет интеграция с Россией. По крайней мере, в ближайшем будущем производители по-прежнему будут иметь возможность выхода на рынки ближнего зарубежья (о дальнем пока говорить не приходится), так как полиграфическое производство в Республике Беларусь остается одним из самых дешевых в СНГ. Разумеется, в этом случае нельзя говорить об одностороннем движении. По мере ужесточения конкуренции и изменения запросов потребителей отечественным производителям потребуются дополнительные капитальные вложения, в частности, в новое современное оборудование.

Согласно прогнозам развития рынка полиграфии глобального повышения цен в ближайшее время не предвидится. Их возможное повышение ждут лишь 15% опрошенных компаний, столько же видят необходимость в снижении цен при ужесточении конкуренции.

Примечательно, что в ближайшие три года мы можем стать свидетелями расширения полиграфического рынка (более 70% компаний планируют расширение бизнеса, из них 35% -- уже в ближайшие три года). Но, к сожалению, этот процесс будет характеризоваться скорее количественными, нежели качественными изменениями.

Алюминиевые окна, двери, витражи, входные группы.

Профиль фирмы «Brökelmann» (Германия).

Для стран с суровым климатом.

Изготовление по немецкой технологии. Трехкамерный профиль с термоизолирующим наполнением. Широкая цветовая гамма, включая анодирование.

Проектирование
Дизайн
Изготовление
Монтаж

Гарантия от 3-х лет...

Установка автоматических систем привода дверей фирмы «Topmax Automatic» (Швейцария). Гарантийное и послегарантийное обслуживание.

Вместе с нами к новым стандартам жизни!

Архитектурно-строительная фирма

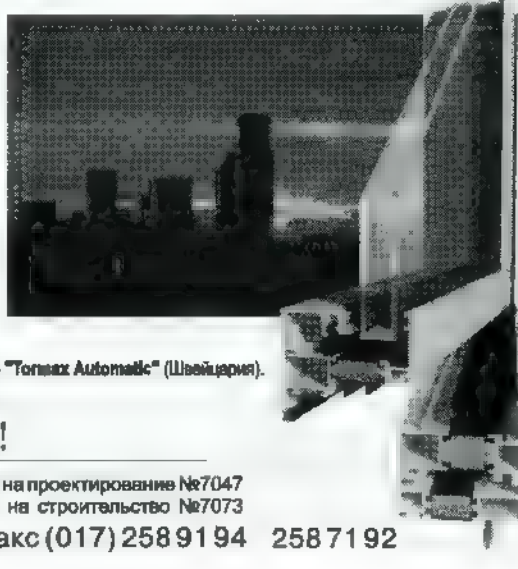
БЕТА ВУД

220121, г. Минск, ул. Лещинского, 8

Лицензия на проектирование №7047

Лицензия на строительство №7073

төл/факс (017) 258 91 94 258 71 92



ПОДРОБНОСТИ

СУДНЫЕ ДНИ БЫВШЕГО СОЛИГОРСКОГО МЭРА

АЛЕСЬ ШКЛОВСКИЙ

В Слуцке начался судебный процесс над экс-мэром Солигорска Николаем Юрчиком и его бывшей подчиненной, заведующей отделом по управлению госсобственностью и приватизации Людмилой Шульгой.

Напомним, что Николай Юрчик был арестован 28 февраля нынешнего года. Ему инкриминировались хищения в особо крупных размерах — на общую сумму более BLR 120 млн. Санкция статьи 91-1 УК РБ, в нарушении которой обвиняется экс-мэр, предусматривает наказание в виде лишения свободы от 10 до 15 лет с конфискацией имущества. Людмила Шульга была арестована в конце декабря минувшего года по обвинению в получении взяток на сумму более BLR 108 млн. от предпринимателей за ускорение процесса перерегистрации фирм.

В этих операциях по «выкачиванию» денег из коммерческих структур, по версии следствия, принимал участие и сам мэр Солигорска. Следствие считает, что руководитель местной «вертикали» по предварительному сговору с Людмилой Шульгой вынуждал руководителей коммерческих структур под видом спонсорской помощи городу перечислять деньги на счета «родственных» чиновникам фирм и местного университета. Однако квалифи-

ровать эти действия мэра как взяточничество следствие почему-то не стало. Возможно, причина в том, что обвинения во взяточничестве традиционно очень трудно доказать в суде. Следствие пошло по более легкому пути: Людмилу Шульгу обвинили в получении взяток, а Николая Юрчика — в хищениях. Как свидетельствует практика применения уголовных наказаний, в среднем лишь 20% лиц, обвиняемых во взяточничестве, несут реальную ответственность за содеянное, в остальных случаях наш «самый гуманный суд в мире» выносит либо оправдательный, либо очень мягкий приговор.

Правда, подсудимые, по сведениям «БДГ», свою вину не признают и, очевидно, попытаются доказать суду, что стали жертвами произвола со стороны правоохранительных органов. Теперь Слуцкому суду предстоит определить, действительно ли солигорские «вертикальщики» брали деньги у местных предпринимателей и на какие цели эти средства расходовались.

Кстати, даже если допустить, что солигорские чиновники и впрямь заставляли местных коммерсантов раскрывать свои кошельки, то по нынешним белорусским меркам они не так уж сильно провинились. Разлет властей в нашей стране — явление очень распространенное. Фактически ни одно общереспубликанское шоу или мероприятие в провинции не обходится без добровольно-принудительных пожертвований бизнесменов. Взамен власти, как и солигорские «вертикальщики», обычно оказывали предпринимателям содействие или просто не мешали работать.

Так что методы вымогательства и у подсудимых из Солигорска, и у находящихся на свободе чиновников одинаковые. Солигорским руководителям просто меньше повезло.

ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ КОМПЬЮТЕР, МОДЕМ И ЭЛЕКТРОННЫЙ АДРЕС, ТО ГАЗЕТЫ ИМЯ И «БДГ» ВЫ МОЖЕТЕ ЧИТАТЬ НА СУТКИ РАНЬШЕ ДРУГИХ, ПОЛУЧАЯ ИХ ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ

Стоимость электронной подписки: в пределах республики — \$5 в месяц, по странам СНГ — \$15 в месяц.

СПРАВКИ ПО ТЕЛ. (017) 236-52-41

СКАНДАЛ

МОГИЛЬЩИКУ ПОКРОВИТЕЛЬСТВОВАЛ КТО-ТО ИЗ МВД

ОТДЕЛ РАССЛЕДОВАНИЙ «БДГ»

23 сентября прокуратурой Фрунзенского района столицы арестован заместитель директора минского специализированного комбината коммунально-бытового обслуживания П., который подозревается в хищении строительных материалов.

Любопытно, что буквально за несколько дней до этого П. задерживали сотрудники службы борьбы с экономической преступностью столичного ГУВД. Замдиректора пожаловался в МВД на якобы незаконное задержание. И что самое удивительное, после обращения П. к высоким милиционерским чинам борьбы с экономической преступностью имели не совсем приятный разговор с начальством.

Неизвестно, чем бы для сотрудников службы закончилась эта история (возможно, «разбор полетов» для кого-то из них мог вылиться и в отстранение от занимаемой должности), если бы в дело не вмешалась прокуратура Фрун-

зенского района. Изучив оперативные материалы, прокуроры пришли к выводу о необходимости заключения П. под стражу.

Вообще, этот спецкомбинат, который, как известно, занимается предоставлением ритуальных услуг, вот уже несколько лет находится в поле зрения милиции. И это неудивительно — минчане, которые имели несчастье пообщаться с работниками подобных структур, знают, какие нравы царят в этой сфере и какие деньги реально приходится платить, чтобы похоронить усопшего. Определенная информация накопилась и у сотрудников милиции.

Но, по словам одного из следователей, пожелавшего остаться неизвестным, довести расследование до логического конца не удалось из-за вмешательства высоких милиционерских чинов. Один из возможных покровителей столичных могильщиков следовательно известен. Да и служба собственной безопасности МВД, которая призвана следить за чистотой милиционерских рядов, внимательно изучив обстоятельства инцидента с задержанием заместителя директора спецкомбината КБО, могла бы без труда вычислить его. Но, очевидно, положе-

ние этого человека в милиционерской иерархии столь прочно, что служба предпочитает не замечать его «трешков». Возможно, после вмешательства прокуратуры скрытые препятствия на пути расследования будут устранены.

Туссон
ПИШУЩИЕ МАШИНЫ
olivetti
БЕСТСЕЛЛЕР РЫНКА



ETP 510 БЕЗГРАНИЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

А также в продаже:
ET 2450 MD2, ET 2450/2

г. Минск, ул. Пушкина, 58, 12 этаж, п. 1201.
Тел.: (017) 236 42 88, факс: (017) 236 32 83.
Сервис-центр 236 31 37
Региональные представительства:
Брест (0162) 25 88 00, 25 91 91,
Витебск (0212) 44 30 44,
Гродно (0152) 44 30 91,
Гомель (0232) 55 42 78,
Могилев (0222) 44 55 66.

ВСЕГДА В ТУССОНЕ:
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРЕНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ,
ПИШУЩИЕ МАШИНЫ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА,
НАСОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

Они помогут вам вовремя включить Ваш телевизор, но, включив World Best, Вы забудете о времени.



Спешите, покупая сейчас телевизор

World Best модели 6277 и 7277,

Вы получаете памятный подарок — наручные часы.

Предложение действительно с 15 сентября

Количество призов ограничено.

Обращайтесь в фирменные магазины "Самсунг": Минск, Машерова 51 (тел: 017-229 2809); Гродно, Горького 49 (тел: 0152-399 279); Витебск, Кирова 15 (тел: 0212-400 77); Гомель, Советская 97 (тел: 0232-575 685); Брест, Московская 82 (тел: 0162-267 037); Мозырь, 17 Сентября 2 (Мир) (тел: 02351-25252); А также в магазины города Мінська: Ленина 9 (ГУМ) тел: 222 3397; пр. Ф. Скорины 123/3 тел: 264 7932; Энгельса 30 тел: 226 0924; пр. Ф. Скорины 117 тел: 264 2364; Дрозда 8 тел: 223 2468; ул. Газеты "Правда" 20 тел: 272 2291.

SAMSUNG
ELECTRONICS

ОБРАЗОВАНИЕ

ХОЧЕШЬ ИЗУЧИТЬ АНГЛИЙСКИЙ —
ПОЕЗЖАЙ ТУДА, ГДЕ НА НЕМ РАЗГОВАРИВАЮТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Получение образования за рубежом становится сегодня для граждан Беларуси вполне реальной перспективой. Тем более, что на белорусском рынке работают компании, которые непосредственно связаны с зарубежными партнерами и представляют здесь их интересы. В частности, центр образовательного туризма «Туссон-Вояж» представляет на белорусском рынке корпорацию St.Giles. Редакция «БДГ» совместно с центром в цикле публикаций расскажет о наиболее интересных и престижных учебных заведениях за рубежом и о возможностях получения там образования гражданами Беларуси.

Сеть языковых колледжей St.Giles предлагает потенциальным учащимся из Беларуси принять участие в программе «Английский в Англии и США». Первый колледж St.Giles был создан в 1955 году, а теперь сеть языковых школ включает 7 колледжей: 4 — в Англии (центральный Лондон и пригород, Брайтон, Истборн), 2 — в США (Сан-Франциско и Бостон) и 1 — в Швейцарии (Сент-Галлен).

Специалисты утверждают, что в сети St.Giles существует уникальная методика преподавания, которая поможет учащимся заговорить по-английски уже через несколько недель. Кроме того, в колледжах большое внимание уделяется индивидуальной работе с учеником, который занимается в группе из 10-12 человек и может выбрать любой

срок обучения — от 2 недель до 1 года. Если же его интересует не только языковая подготовка, но и повышение собственной квалификации — St.Giles предложит курсы, где освоение языка будет совмещено с изучением бизнеса, менеджмента. Также предлагаются специальные курсы: «Английский для бизнеса», «Английский для туризма», «Английский для дизайна» и «Английский для преподавателей английского языка как иностранного». На протяжении всего курса обучения с учащимся работает педагог, анализирующий успехи и помогающий справиться с трудностями. Каждые две недели для оценки знаний обучающихся проводятся специальные тестирования.

Педагоги-лингвисты давно доказали, что нахождение в среде изучаемого языка является одним из основных факторов, способствующих усвоению языкового материала. Однако изучать язык можно и нужно не только на занятиях. Колледжи St.Giles вряд ли стали бы столь популярны во всем мире, если бы вместе с серьезной языковой подготовкой не предлагали великолепно организованную программу отдыха. В каждой школе работает платный сотрудник, занимающийся планированием досуга учеников, которые могут посетить исторические места, музеи, театры, дискотеки и спортивные клубы. Кроме того, средой, где усвоение языка происходит без каких-либо усилий, станут тщательно отобранные семьи или комфортабельные студенческие кампусы, в которых будут жить учащиеся.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА: РЕСТИТУЦИЯ

КАК ВЕРНУТЬ СЛУЦКИЕ ПОЯСА

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

В тот день, когда состоялся наш разговор с главой комиссии «Вяртанне» при белорусском фонде культуры Адамом Мальдисом, ученый узнал, что Международный биографический центр в Кембридже признал его достойным звания «Человек года». Однако, как выяснилось, у известнейшего человека Беларуси просто нет средств для того, чтобы выкупить полагающиеся ему медали, диплом и книгу, где будет напечатана его биография...

— Почему, на ваш взгляд, проблема возвращения культурных ценностей так актуальна и остра именно для Беларуси?

— Это определено исторической судьбой белорусского народа и белорусской государственности. Несмотря на то, что у нас есть древние традиции и история, на протяжении целых столетий белорусские земли частично — либо полностью добровольно, либо принудительно — входили в состав иных государственных образований: Киевской Руси, Великого княжества Литовского, Речи Посполитой, Российской империи, Советского Союза. Наши предки чаще всего выступали в истории под иным, несобственным именем — как русины, литвины, белолехи, кресовяки, полешуки, тугэйшые, жители северо-западных губерний или восточных воеводств. Этнические верхи, интеллектуальную элиту поочередно захлестывали волны полонизации или русификации. Отсюда и сложности с нашим менталитетом, который в отличие от соседей все еще формируется и даже регрессирует. Отсюда и наши сложности во взаимоотношениях с соседями, среди которых (за исключением, пожалуй, Латвии) есть, скажем так, общественные группировки, претендующие на часть нашей территории, на часть нашего культурного наследия.

— Что можно назвать в ряду самых знаменитых утраченных национальных белорусских ценностей?

— В Полоцке, на родине Франциска Скорины существует му-

зей истории книгопечатания, в котором нет ни одного издания Скорины, в то время как в Москве в государственной библиотеке находится более восьмидесяти изданий, некоторые в шести-семи-восьми экземплярах. В Государственном историческом музее тоже более восьмидесяти изданий. В Украине находится библиотека Хрептовича, вывезенная во время первой мировой войны в Киев на временное хранение, да так там и оставшаяся. Румянцевская библиотека, вывезенная из Гомеля, впоследствии составила большую часть Румянцевской, а ныне Национальной государственной библиотеки в Москве. В Вильнюсе находится рукописное Туровское Евангелие, факсимильную копию которого Литовское правительство не так давно передало нам. Наши потери памятников истории и культуры огромны, больше, чем в любом другом европейском государстве. Во время последней войны были вывезены и разграблены фонды почти всех белорусских музеев, библиотек и архивов. За рубежом белорусских ценностей больше, чем в самой Беларуси. И в возвращении их мы уповаем не столько на законы и договоры (они либо не подписаны, либо не действуют), сколько на добрую волю соседей.

— Культурное наследие призвано сближать, объединять страны и народы. Но, к сожалению, часто случается совсем наоборот...

— Поверьте, мне, белорусу по убеждениям, но одновременно человеку, имеющему литовские корни, воспитанному на польской и русской культурах, становится больно, когда я читаю, что культурное наследие Великого княжества Литовского (в том числе летописи, статуи, метрика) является исключительно собственностью сегодняшней Литвы, или же что оно создавалось не на древнем белорусском языке, а на искусственном «канцелярском языке» Великого княжества Литовского. Или с другой, с нашей стороны — что Великое княжество Литовское, государство полиэтническое, было исключительно государством белорусским. Становится не по себе, когда вижу изданные теперь в Польше книги о Несвиже, Гродно, Слониме, где эти города называются исконно польскими, а с другой стороны, когда читаю в нашей прессе, что Адам Мицкевич — это белорусский поэт. Мне просто неловко, когда авторитетные люди даже Скорину, Евфросинию Полоцкую и Симеона Полоцкого считают явлениями только российской культуры, а с другой стороны, утверждают, что Глинка или Достоевский — это чуть ли не стопроцентные белорусы. И уж совсем теряется оптимизм, когда слышишь или читаешь, что каждый католик в Беларуси это обязательно поляк или литовец, а каждый православный обязательно русский. Неужели же белорусам совсем Бог не дал места под солнцем?

— Есть ли, на ваш взгляд, в Беларуси государственная по-



литика в вопросе возвращения наших утраченных культурных ценностей?

— Во всех странах существует государственная политика в области возвращения утраченных культурных и духовных ценностей, у нас же нет ни государственной политики, ни какой-либо структуры, которая бы этим занималась. В Германии и Австрии решением таких вопросов занимаются советники президентов по вопросам реституции. Перед каждым государственным визитом или встречей на высшем уровне они советуют президенту, о возвращении каких культурных ценностей можно говорить во время тех или иных переговоров. У нас, как правило, эти вопросы игнорируются или носят случайный характер. В прошлом году перед поездкой президента в Москву к нам в комиссию «Вяртанне» обращались из МИД с вопросом, что можно было бы попросить у московской стороны? Я ответил, что в первую очередь, надо говорить об изданиях Скорины, десятки которых находятся в Государственной библиотеке России и Государственном историческом музее; о слутских поясах, которые хранятся в запасниках российских музеев, куда наших ученых просто не пускают. Юридически на это мы не имеем никаких прав, мы можем рассчитывать только на добрую волю и на морально-этические отношения между государствами. Возвращаем же мы России картины, конфискованные на нашей таможне в Бресте или Гродно, причем делаем это во время приездов российских политиков. Так, вице-премьер Большаков увез отсюда более десяти икон. И это — нормальный, цивилизованный подход. Но каждый жест должен иметь жест в ответ. Насколько я знаю, вопрос о возвращении наших ценностей в Москве поднимался, но президент Ельцин ответил уклончиво, предложив сначала изучить эту проблему. Но кто будет изучать? В Беларуси просто нет научной структуры, которая этим бы занималась.

— Вся эта ситуация создает ощущение безысходности. Неужели белорусам так никогда и не увидеть того, что когда-то было создано их предками?

— Мне кажется, что сегодня гораздо более реально говорить о совместном использовании спорных культурных ценностей. Греция и Англия Бог знает сколько времени ведут спор о колоннах Парфенона, которые некогда вывезли англичане. Такой же спор идет между Англией и Египтом. Юридически вернуть это теперь очень трудно, но в Англии спорные ценности не прячутся, они демонстрируются в музеях и доступны для всех желающих, не говоря уже об ученых. Что же касается наших культурных цен-

ностей, оказавшихся в других государствах, то часто они хранятся в запасниках, и когда белорусские ученые приезжают туда для исследовательской работы, директора музеев порой запрещают даже показывать им эти памятники.

— На недавней конференции в Вильнюсе вы выступили с конкретными предложениями, которые могли бы изменить ситуацию, сложившуюся вокруг нашего исторического и культурного наследия...

— Я позволил себе пофантазировать, что сделал бы, находясь я на месте, предположим, президента Литвы, господина Бразаускаса. В этом случае я бы возродил в Вильнюсе в прежнем помещении Вилениский белорусский музей, закрытый большевиками в 1946 году, и собрал бы его фонды, разбросанные по музеям, библиотекам и архивам Литвы и Беларуси.

На месте президента Польши, господина Квасьневского я бы если не вернул, то хотя бы передал в депозит несвижскому замку 89 портретов из галереи Радзивиллов, которые в 1950 году были подарены нами, естественно, под названием из Москвы, Болеславу Беруту. А также подарил бы Беларуси копии Лавришевского Евангелия и метрической книги Новоградского костела с записью о рождении Адама Мицкевича, которая была нелегально вывезена в Польшу в 1946 году.

На месте президента России господина Ельцина я бы если не вернул, то подарил бы Беларуси коллекцию слутских поясов, вывезенную в Москву в 1940-1941 годах, а также дубликаты скоринских изданий. И помог бы в поисках следов нашей реликвии номер один, Креста святой Евфросинии Полоцкой, эвакуированного из Могилева в 1941 году.

На месте президента Украины господина Кучмы я бы если не вернул, то сделал бы объектом совместного использования знаменитую библиотеку Хрептовичей, вывезенную в Киев накануне и во время первой мировой войны, и помог бы в проведении в Минске выставки белорусских сокровищ, которые оказались во Львове, в музее митрополита Шептицкого, в начале нашего века.

— Было ли что-то возвращено Беларуси в последнее время и кем?

— Такой жест доброй воли сделал президент Украины Кучма, вернувший нам несколько икон, которые случайно попали туда после второй мировой войны. Литовцы передали нам факсимильное издание Туровского Евангелия и три гравюры нашего земляка Наполеона Орды; князь Тихоновецкий в свое время передал из Англии слутский пояс, редкую книгу... Вот, пожалуй, и все.

— А много ли отдаем мы?

— Много. Хотя бы те же конфискованные на границе иконы, картины и другие ценности. Украине передали книги из библиотеки Петлюры. Хотя честно говоря, я бы передал России многие произведения изобразительного искусства, которые хранятся у нас в запасниках в обмен на наши ценности, которые находятся в России и ей тоже не нужны. Но для этого надо работать, у нас же все, от кого зависит решение этих вопросов, считают, что культура — дело третьестепенное, не понимая, что о государстве прежде всего судят по его культурной политике и отношению к собственной и мировой культуре.

ЦЕНТР ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО
ТУРИЗМА

«ТУССОН-ВОЯЖ»

ПРЕДЛАГАЕТ:

- языковые курсы за рубежом для детей и взрослых
- среднее и высшее образование в лучших школах Англии, Германии, Италии, США

Тел. 223 15 33.
пр. Машерова, 13,
кинотеатр «Москва».

Чтобы оградить себя от ветра и сквозняков, целесообразно построить Ваш новый офис за Великой Китайской стеной. Расположив его с северной стороны, Вы защитите себя от ветров с юга. Если офис построить с южной стороны, то Вас не будут беспокоить ветры с севера. Но ветер переменчив...

ПРОЧЬ ВЛИЯНИЯ ИЗВНЕ...

Если у Вас окна от «ВЕТРАЗЬ», можете строить офис там, где Вам хочется — при любом направлении ветра Вы — как за каменной стеной

ПРИВЫКАЙТЕ К НОВИЗНЕ

Абсолютная герметичность, устойчивость к атмосферным воздействиям, надежность и прочность — все это предлагает «Ветразь».

Производство. Монтаж. Гарантия.

ВЕТРАЗЬ

окна из ПВХ, жалюзи, ролеты, маркизы, двери, офисные перегородки

Минск, Сурганова, 1, корп. 2.
Тел.: 235 51 22, 235 86 62, 235 62 51.

МУЗЫКА

БИЗНЕС В СТИЛЕ «БЛЮЗ»

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Прошедший 20 сентября в Минске 2-й Белорусский фестиваль блюз-рока стал продолжением более чем двухлетней деятельности Star CLUB в Беларуси. Главная задача национального фестиваля — просмотр новых молодых групп и подготовка сильнейших из них к творческому соревнованию с гостями из других стран на предстоящем в ноябре этого года международном блюзовом фестивале в белорусской столице.

Корр. «БДГ» побеседовала с президентом белорусского объединения блюз-роковых музыкантов Star CLUB Геннадием Стариковым о насущных проблемах этого вида искусства в Беларуси.

— Клубу два с половиной года, предстоит 2-й международный блюзовый фестиваль. Что изменилось за это время в жизни музыкантов?

— Уровень мастерства белорусских блюзовых музыкантов высок, а степень его отражения в СМИ Беларуси и за рубежом практически нулевая. «Широкая известность в узких кругах» всегда ведет к застою. У нас в стране есть одареннейшие люди, о которых вообще ничего не пишется и не говорится, как будто их нет. Не только музыкальная белорусская культура знает много подобных примеров, когда, если не написано, явления как бы не существует. Клубу предстоит в процессе кропотливой работы в корне изменить распространенное мнение о том, что в Беларуси в принципе ничего талантливого быть не может. Популяризировать деятельность наших блюзовых музыкантов мы рассчитываем посредством фестивального движения, выступления в международной ассоциации FID-OF и так далее.

— Поступают ли предложения выступить за рубежом?

— Николай Арутюнов из «Лиги блюза» пригласил NARRATOR выступить в нескольких московских клубах. Группа BROS. IN BLUES отправится на фестивали в Киев и Софию. Устанавливаем связи с поляками.

— А теперь о неприятном — финансовых проблемах.

— Анализируя деятельность клуба с этой точки зрения, приходишь к выводу, что наступил момент, когда необходимо предпринимать радикальные шаги. На энтузиазме нам не выжить. Благодаря ему можно существовать не более трех лет. Задача на сегодня — так видоизменить нашу деятельность, чтобы она зависела не только от доброй воли спонсоров, но основывалась на ста-

бильности финансового подкрепления. Для начала собираемся перейти к практике традиционных больших концертов, чтобы работали все три точки опоры фестивальной деятельности — госфинансирование, бизнес-поддержка и самооплачиваемость. Хотим расширить свою деятельность до международной общественной организации — международной лиги блюза. Членами нашего клуба (их всего несколько сотен человек), помимо жителей

СПРАВКА «БДГ».

Геннадий Стариков, бизнесмен и музыкант, имеет техническое и музыкальное образование, что позволяет решать многие деликатные проблемы творческого процесса при работе с музыкантами самого разного уровня. В период расцвета «Верасов» Стариков три года отыграл в этом коллективе. Относится к «старой гвардии» первого поколения белорусских бит-музыкантов. Бесценный руководитель минского блюз-рокового клуба и главный инициатор первых блюзовых фестивалей в Беларуси.

рошую мелодию. Это значит, что ему не обязательно быть «звездой», чтобы получать большие гонорары, а достаточно тех авторских, которые он заработал. После чего у него есть замечательная возможность свободно продолжать заниматься творчеством. В Беларуси, увы, это пока невозможно. Россия уже начала шевелить



Геннадий Стариков — бизнесмен и музыкант

белорусских городов, стали жители Москвы, Лондона, Нью-Йорка.

Одна из серьезных проблем, которую в Беларуси стараются не поднимать, — это проблема адекватности затраченных усилий материальной отдачи в случае с отечественными музыкантами. Хороший специалист в своей области, человек сильного ума и высокой квалификации, в отличие от музыканта, почти всегда имеет шанс получить достойное вознаграждение за свой труд.

Удивительно, что никто, даже инспекция по охране авторских прав, не занимается решением вопросов, связанных с выплатами авторских гонораров. Например, блюзовый музыкант на Западе написал хо-

ся в этом направлении, отслеживая аудио- и видеопиратство. А белорусские музыкальные группы до сих пор не заинтересованы выпустить на родине свои диски и кассеты. «Ляпис Трубецкой», например, не собирается продавать в Беларуси свой новый московский альбом.

Или, допустим, ты сочинил и записал красивую гитарную мелодию. В результате тебя ждут одни затраты на студию, выпуск тиража и так далее. Хорошо, если местные компании записи и перезаписи удачно скопируют матрицу и «снимут» свою прибыль. В этом случае мелодию будут «крутить» в кафе и ресторанах. Но может статься, что автору и на чашку кофе в таком заведении не хватит. Это ненормальная,

извращенная ситуация, когда профессиональный музыкант не имеет права на материальный доход от своей деятельности. У нас, к сожалению, всегда применяли к культуре остаточный принцип. Но даже во времена бесправного общества любой автор мог рассчитывать на фиксированную сумму отовсюду, где живешь или в записи звучали его произведения.

— Кто помогает белорусскому блюзу?

— Первый белорусский фестиваль в 1996 году «влетел» нам в две тысячи долларов убытков. Благодаря чуду остались живы. Хорошо, что вовремя подоспела помощь от компании Philip Morris, традиционно поддерживающей музыкантов во всем мире. Но если бы мы испугались долгов и отказались от проведения фестиваля, то, как обычно, ничего бы не произошло. Минский горисполком внес реальный вклад в дело фестивальных проектов плюс некоторые пожертвования от частных лиц.

Демократизм музыкального стиля не позволяет нам устанавливать коммерческие цены на билеты. Их средняя цена — 2 доллара. Что тут может окупиться, если из тысячного зала у нас 300 пригласительных мест не продаются, 250 должны быть свободны для музыкантов-участников, журналистов и телеоператоров? Аншлаг всегда полный, что тем не менее не свидетельствует о высокой прибыли.

— На ваш взгляд, практика блюзовых клубов приживется в Минске?

— Мы мечтаем иметь два-три блюзовых клуба, хотя бы как в Москве. Здесь возможны два варианта: обратившись к традициям 1960-х годов, выехать куда-нибудь на отшиб, в загородный сарай, и романтикой совсем иной атмосферы привлечь туда городского зрителя или, заручившись поддержкой финансового партнера, осесть где-нибудь в центре. Правда, здесь есть опасения: не исключено, что уникальное блюзовое кафе вскоре превратится в обыкновенный ресторанчик с музыкантами. А для меня блюзовая музыка является почти классической. И мне далеко не безразлично, где и в какой форме она звучит. Играть по подвалам? Нет уж, увольте. Блюз — это нечто элитное, достойное гораздо лучших залов с хорошей акустикой и своей аудиторией.

АРТ-БИЗНЕС

РАБОТЫ БЕЛОРУССКИХ ХУДОЖНИКОВ — В ЭЛЕКТРОННОМ КАТАЛОГЕ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Издательство English Education Limited и научно-производственная ассоциация «Осмей» при содействии АКБ «Приорбанк» завершают подготовительный период издания электронного каталога «Современное изобразительное искусство-97».

П риступив в мае этого года к съемке произведений белорусских авторов при помощи цифровой фотокамеры (что обходится намного дешевле фото- или слайдовой фиксации работ), организаторы предполагают заполнить половину объема каталога-компакт-диска, возможности которого позволяют разместить более 6 тыс. изображений вместе с сопроводительной информацией. Проект ориентирован на западноевропейский рынок — в первую очередь на профессионалов, работающих в области искусства. Среди них — искусствоведы и другие ценители изобразительного искусства, а также художественные галереи, академии и университеты. К концу 1997 года тираж каталога должен выйти на шести языках и составить несколько тысяч экземпляров. Но, по мнению координатора проекта e-art Олега Крупнова, на роди-

не эта продукция привлечет внимание в лучшем случае единицы.

Наибольший интерес к созданию каталога среди художников проявили живописцы, число которых гораздо выше количества скульпторов, графиков и других творческих мастеров. От Союза художников Беларуси проект получил информационную поддержку. Работы авторов, к которым коммерческие художественные галереи проявляют интерес, будут размещены на специализированном сервере в системе «Интернет».

E-art — не первый мультимедийный проект ассоциации «Осмей». Его выпущен узкоспециализированный каталог по большегрузным автомобилям «БелАЗ», а также популярный среди российских и украинских «пиратов» каталог для снабженцев «Товары, услуги и производители РБ».

ТЕАТР

КОГДА ГОВОРЯТ ПОЖАРНЫЕ — МУЗЫ МОЛЧАТ

Светлана КАРПЕКОВА

25 сентября на столичной «Вольной сцене» состоялась премьера спектакля «Взлет Артуро Уи», поставленного по пьесе Бертольда Брехта главным режиссером театра Валерием Мазыньским при содействии Института Гете.

Е ще не встретившись с широкой публикой, этот спектакль уже обрел историю. «БДГ» писала о том, что Министерство культуры «рекомендовало» перенести премьеру с конца минувшего театрального сезона на начало следующего. По словам Валерия Мазыньского, не последнюю роль здесь сыграло то, что в конце июля в Минске проходил 2-й съезд белорусов мира и его участники собирались посмотреть спектакль.

Премьера наконец состоялась, однако проблемы театра на этом не закончились. Скорее, они только начинаются. После окончания спектакля Валерий Мазыньский сообщил зрителям, что это была одна из последних постановок, показанных театром в помещении, где он сейчас располагается: пожарные службы не считают возможной дальнейшую деятельность театра в этом месте. Где и когда она продолжится, пока неизвестно. Однако труппа полна решимости работать даже в малопригодных условиях.

Вряд ли проявление подобной строгости пожарными

можно считать простым стечением обстоятельств. Надо понимать, что связано это со спектаклем. Впрочем, создавая проблемы театру, власть тем самым способствует росту его популярности. Как известно, чем больше запрещают и не пускают, тем больше хочется пойти и посмотреть. Так что «Вольная сцена» своего зрителя не потеряет, а пьесу о «скромном сыне кварталов Бронкса», политическую актуальность которой придает «легкоузнаваемая схожесть ее персонажей с историческими и современными прототипами — государственными и общественными деятелями мира», посмотрят еще многие.

Качество Xerox В больших объемах

Мощные копировальные аппараты Xerox необходимы там, где ежедневно требуются высококачественные документы в значительном количестве. В респектабельном офисе.



5828
32 копии в минуту
До 90.000 копий в год



5837
37 копий в минуту
До 180.000 копий в год



5845
45 копий в минуту
До 180.000 копий в год

ПО ВОПРОСАМ ПОКУПКИ И ОБСЛУЖИВАНИЯ ОБРАЩАЙТЕСЬ К НАШИМ ОФИЦИАЛЬНЫМ АГЕНТАМ:

Белфорт	2 342 054
	2 324 052
БИ-Проект	2 325 376
Компэлд	2 233 118
Компьютеры и Периферия	2 345 670
Ксеркс-сервис	2 233 229
Сканекс	2 206 206
Тонр	2 292 999
Техсервис	2 306 629
Алгоритм (Гродно)	473 636
Графика (Витебск)	377 454
ИнтерСтил (Брест)	235 973



THE DOCUMENT COMPANY
XEROX
Качество ваших документов

Филиалы Белфорт: • Барановичи 5-44-87 • Брест 41-54-23 • Бобруйск 2-47-00
• Витебск 37-61-63 • Гомель 53-16-18 • Гродно 38-95-44 • Могилев 23-72-42
• Мозырь 2-34-66 • Мстислав 6-44-22 • Новополоцк 5-16-90 • Соморгор 3-73-73

Филиалы ТМР: • Барановичи 5-47-80 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-80
• Гомель 53-58-01 • Гродно 44-10-38 • Жидино 4-27-84 • Могилев 22-69-77
• Мстислав 7-77-20 • Новополоцк 7-34-34 • Пинск 2-36-49

СОТОВЫЕ ТЕЛЕФОНЫ

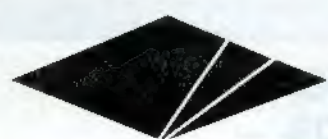
б/у
- продажа
- ремонт
- принадлежности
- восстановление
ак/б
Тел. (017) 220 33 73.

Эксклюзивно в РБ

А ВЫ?
Экологический комплекс с водной фильтрацией

Лылесос XXI века
Торговая марка "Играющая"

Тел. 266-53-09



Кредитимпэкс Банк

ЛОКОМОТИВ МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ

5 ЛЕТ

- 28.09.92. получена лицензия Центрального Банка Российской Федерации на совершение банковских операций
- 01.07.94. в состав пайщиков банка вошел Промышленно-инвестиционный "Проминвестбанк Украины"
- 10.03.97. в состав пайщиков банка вошел Белорусский промышленно-строительный "Белпромстройбанк"
- 10.03.97. создан Банковский Консорциум России, Белоруссии, Украины в составе КБ "Кредитимпэкс Банк", АКБ "Белпромстройбанк", "Проминвестбанк Украины"
- 19.04.97. в состав пайщиков банка и Банковского Консорциума вошли АК "Банк Украина" и АКБ "Укрсоцбанк"



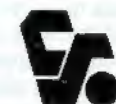
ПРОМИНВЕСТБАНК УКРАЇНИ
Киев, Украина



БЕЛПРОМСТРОЙБАНК
Минск, Беларусь

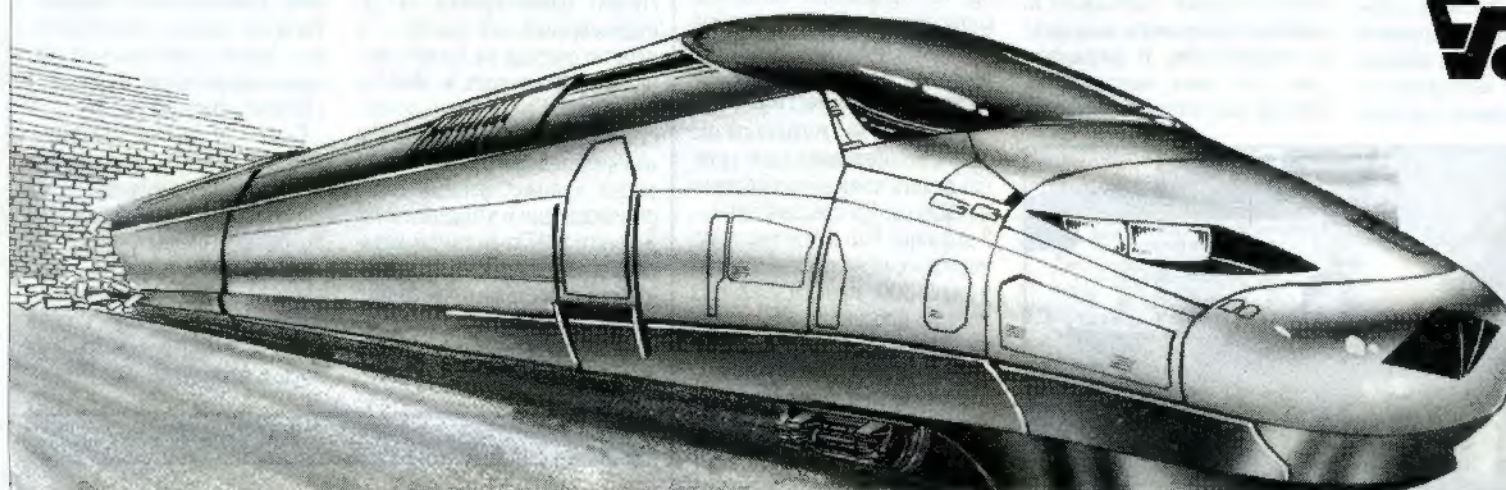


БАНК "УКРАИНА"
Киев, Украина



УКРСОЦБАНК
Киев, Украина

Представительство
КБ "Кредитимпэкс Банк"
220030 Минск,
ул. Янки Купалы, дом 7,
т е л е ф о н :
(017) 229-28-18
т е л е ф о н , ф а к с :
(017) 210-28-93



ПРЕЗЕНТАЦИЯ

COMMUNITY CONNECTIONS В БЕЛАРУСИ

Community Connections -- это новая программа международного обмена, организуемая Информационным агентством Соединенных Штатов (USIA) при содействии Информационной службы США (USIS) в Беларуси. В рамках программы 75 специалистов, занятых в частном бизнесе, государственном и негосударственном секторе, получают возможность пройти стажировку в течение 3-5 недель в американских компаниях и организациях в различных городах США. Основные цели программы: ознакомление белорусских специалистов с американским бизнесом, деятельностью правительственных и негосударственных организаций, налаживание деловых и культурных связей между региональными центрами Беларуси и Соединенных Штатов. Особое значение придается созданию долговременных связей на региональном уровне, которые могли бы продолжаться после окончания программы. Отбор участников будет проводиться в пяти городах республики -- Бресте, Гомеле, Гродно, Минске и Молодечно.

Программа Community Connections предполагает привлечение специалистов двух категорий. К первой категории (40 человек) относятся владельцы или руководители частных компаний среднего и малого бизнеса, их ведущие специалисты, менеджеры верхнего и среднего звена, а также независимые предприниматели. Вторая категория (35 человек) включает специалистов-профессионалов, занятых как в государственном секторе, так и в различных негосударственных структурах, так называемом третьем секторе. К ним отно-

сятся различные неправительственные, неприбыльные, юридические и образовательные организации, а также профессиональные ассоциации.

Программа носит не столько учебный, сколько практический характер. В зависимости от профессиональной специализации, участники во время нахождения в США могут участвовать в практической стажировке на рабочих местах, в деловых встречах, тематических семинарах, разработке краткосрочных проектов. Проживая участники программы будут в американских семьях.

Непосредственную координацию программы в Беларуси и отбор участников проводит Белорусское отделение Американского совета по сотрудничеству в области образования (ACCELS), находящееся в Минске. Отбор будет проводиться в виде открытого конкурса.

Презентация, посвященная программе Community Connections, состоится в Минске 4 октября в 11.00 в конференц-зале гостиницы "Юбилейная" (пр. Машерова, 19). Приглашаются все желающие.

Координацию программы в Беларуси и отбор участников проводит Американский Совет по Сотрудничеству в Области Образования ACCELS.

За дополнительной информацией можно обратиться по адресу:

220005, Минск, пр. Скорины, 31-18, ACCELS,
программа Community Connections;
тел./факс: (017) 236-68-83
e-mail: stickney@accels.unibel.by

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!
ЗАО "Белорусская Деловая Газета"
сообщает, что с 1 октября 1997г. в наших изданиях установлены следующие расценки на рекламу:

"Белорусская Деловая Газета":

1-я полоса - 110.000 руб./кв.см.
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.
последняя полоса - 62.000 руб./кв.см.

Газета "Имя":

внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.
программа TV и кроссворд - 110.000 руб./кв.см.

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ КОМПЬЮТЕР, МОДЕМ И ЭЛЕКТРОННЫЙ АДРЕС, ТО ГАЗЕТЫ ИМЯ И «БДГ» ВЫ МОЖЕТЕ ЧИТАТЬ НА СУТКИ РАНЬШЕ ДРУГИХ, ПОЛУЧАЯ ИХ ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ

Стоимость электронной подписки: в пределах республики -- \$5 в месяц, во странах СНГ -- \$15 в месяц.

СПРАВКИ ПО ТЕЛ. (017) 236-52-41

«МУЛЬТИ-ДЕКОР»

Предлагает под заказ современные, корпусные и встроенные шкафы, с раздвижными и складными дверями по канадской технологии из ламинированной плиты и зеркал

ШИРОКИЙ ВЫБОР РАСЦВЕТОВ ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО

227-43-26
Рамановская, средняя 18-11

Гарантия 5 лет

СПРОЕКТИРУЙ СВОЙ ШКАФ САМ!

[БИРЖИ И БАНКИ]

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 63 (406) 29.9.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА сентябрь 1997 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка -- только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель:
Издатель:

Исполнительный директор:
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы:

Компьютерный выпуск

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18

ТЕЛЕФОН:

ФАКС:

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Дина МИНА

Михаил ОРЛЕЦКИЙ

Сергей ОСИПЦОВ

(017) 236-50-51

(017) 236-53-62

E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс: (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимина, 12а

Тираж **20 000**
Цена договорная
Заказ **2255**
Подписано в печать **27.9.97** в 17.00
Подписной индекс **63879**

Выходит 2 раза в неделю